

## السلة الاقتصادية

@drwalhaddad  
www.waleedhaddad.com

د. وليد الحداد



## رؤية جديدة لعمل اتحاد الجمعيات التعاونية (1-2)

مع عودة الاتحاد المنتخب نود ان نسطر هذه الرؤية الجديدة لتفعيل دور اتحاد الجمعيات التعاونية، وتكمن قوة اتحاد الجمعيات التعاونية في انه يمثل لجميع الجمعيات التعاونية في الكويت فهو يستند إلى قاعدة أعضاء الجمعيات عام 2011 بحدود 493 مساهم مشترياتهم 580 مليون دينار أي بحدود 2 مليار دولار، اما مجمل مبيعات الجمعيات التعاونية فنحو 636 مليون دينار أي بحدود 2200 مليار دولار حسب إحصائيات وزارة الشؤون في عام 2011، وتتميز الجمعيات التعاونية في الكويت بنظامها الفريد الذي يستند إلى الإدارة الشعبية المنتخبة وهي انجح صور التعاون اجمع في المجال الاستهلاكي على مستوى العالم، ومع حل اتحاد الجمعيات وتعيين مجلس الإدارة للأسف فقد الاتحاد بريقه ودوره الشعبي، والآن مع عودة الاتحاد المنتخب مرة أخرى نود تسطير هذه الرؤية الجديدة من اجل مزيد من التفعيل لدور الاتحاد في المجتمع الكويتي.

**1 إستراتيجية تعاونية**  
العمل دون حيلة وعمل استراتيجي في وقتنا المعاصر المعقد مضيق للوقت وتبديد للجهود فإن الألوان للعمل التعاوني ان يعمل العمل المؤسسي مربوط بخطة استراتيجية، ويفضل ان يعد الاستراتيجية منظمة عالية في اعداد الاستراتيجيات والابتعاد عن المحلية كون الكويت ليست معروفة بتطبيق العمل الاستراتيجي الا ما ندر، وهنا أرشح لهم شركة ماكيزي الأمريكية ويفضل ان تقوم الحكومة بالدمع المالي لهذه الاستراتيجية من ميزانية التنمية لأن دور الاتحاد القادم سيدعم التنمية في الكويت، كما يفضل إنشاء وحدة العمل الاستراتيجي في الاتحاد للعمل على تطبيق هذه الاستراتيجية.

**2 جودة المنتجات والخدمات**  
من المتسى التي يعاني منها المجتمع الكويتي جودة المنتجات فالمنتجات ذات الجودة محروم منها الكويتيون بالرغم من انهم المستهلكون الأكثر انفاقا على مستوى الخليج، كاتكو كاتكو البريطاني الشهير للأسف الشديد يباع في الكويت من تصنيع إحدى الدول العربية بجودة ضعيفة جدا جدا، الغلاف للأسف الشديد كاتكو ولكن المحتوى دولة أفريقية فقيرة بعيدة عن الرقابة، وفي الفاكهة للأسف الشديد ترسل للكويت أسوأ الأنواع، فقد كانت لي زيارة للولايات المتحدة مؤخرا وبدخلت سوبر ماركت فوجدت العجب العجيب من الفاكهة الرائحة «organg» وبأسعار اقل كثيرا من الكويت، وهكذا، فدور الاتحاد هنا ان يضع قواعد للجودة في المنتجات وان يستعين بضوابط الجودة في الولايات المتحدة او الدول الأوروبية، وانا انتصحها هنا بعمل إدارة للجودة ويعين فيها مهندسين من غير الدول العربية لأن الدول العربية ليس لديها خبرة تماما في هذا المجال، ويكون دور هذه الإدارة وضع أنظمة الجودة وضوابطها وتطبيق أنظمة الجودة العالمية.

**3 كسر الاحتكار**

مهما علمنا محاربة أسعار المنتجات فجهودنا لن تثمر، إلا اذا ما جعلنا عوامل السوق تأخذ دورها وهي العرض والطلب حيث تخلق التنافس وترفع الجودة وتحارب رفع الأسعار المصطنع، وهو اهم أسلوب اقتصادي، وهذا لن يتحقق إلا من خلال كسر الاحتكار، وله الحمد تمت الموافقة على إقرار قانون المنافسة في الكويت ودورنا هو تطبيق هذا القانون بالتعاون مع وزارة التجارة، وأرى ان يتم التعامل مع أي تاجر من أي أنحاء العالم الخارجي لنفس البضاعة وايضا يتم فتح الاستيراد المباشر للجمعيات التعاونية أو الاتحاد من خارج الكويت، وهناك أسلوب أيضا يمكن اتباعه وهو انه يجب ان تقدم لنفس المنتج على الأقل ثلاثة عروض من شركات مختلفة، وهكذا الاتحاد يجب ان يستدعم قوته الشرائية لصالح أعضائه في تخفيض الأسعار فعلى سبيل المثال الادوية في الكويت تعادل ثلاثة أضعاف أسعار الادوية في السعودية واعاد اهل الكويت الآن الذهاب إلى المدن الحدودية السعودية لشراء الادوية والمواد الغذائية لأن أسعارها اقل كثيرا من الكويت التي تتسم بغلاء الأسعار بسبب الاحتكار واستغلال الموردين لهذه الميزة بالرغم الدائم للأسعار على المواطنين.

## «بيان»: استمرار عمليات التجميع على الأسهم القيادية

قال التقرير الاسبوعي لشركة بيان للاستثمار ان سوق الكويت للأوراق المالية أنهى تداولات أول أسابيع النصف الثاني من العام الحالي مسجلا ارتفاعا لمؤشراته الثلاثة، ولا سيما المؤشر السعري الذي تمكن من تحقيق المكاسب بعد ثمانية أسابيع متتالية من الخسائر، مدعوما بعودة عمليات الشراء على العديد من الأسهم الصغيرة، فضلا عن التداولات المضاربية التي كانت حاضرة أيضا في التأثير على حركة التداول خلال معظم جلسات الأسبوع.

وواصل كل من المؤشر الوزني ومؤشر كويت 15 تسجيل النمو الأسبوعي في ظل استمرار عمليات التجميع على بعض الأسهم القيادية والنقلية في السوق. وبذلك واكب السوق الكويتي الارتفاعات التي حققتها معظم أسواق الأسهم العالمية على إثر ظهور بوادر لحل الأزمة الأوروبية.

قالت مؤسسة الخليج للاستثمار في تقريرها عن شهر يوليو 2012 ان الاقتصاد العالمي لا يزال أسيرا للعديد من عوامل الجذب إلى الوراء والتي تجعل نموه المتوقع لهذا العام في حدود 2.5%، وتأتي في مقدمة العوامل المسؤولة عن تراجع معدلات النمو الدولية إشكالية الديون السيادية والبنوك الأوروبية المتعثرة وأما عن الانكماش الاقتصادي في الاتحاد الأوروبي ومنطقة اليورو تحديدا ناهيك عن تواضع معدلات النمو الاقتصادي في الولايات المتحدة الأميركية، فضلا عن التباطؤ المحفوظ في معدلات

في «الاقتصادات الناشئة» وفي مقدمتها الهند والبرازيل والصين. وعلى الرغم من أن إشكالية الديون السيادية هي بمثابة عامل مشترك بين الولايات المتحدة الأميركية والاتحاد الأوروبي لجهة تأثيرها على تواضع معدلات الاقتصاد

أعلنت شركة زين للاتصالات عن إعادة افتتاح فرعها الرئيسي في الشيوخ، لينضم للعمل من جديد إلى بقية سلسلة فروع الشركة ولكن بحلته الجديدة هذه المرة، بعد التجهيزات والتعديلات والإضافات التي أدخلتها الشركة.

وذكرت الشركة في بيان صحفي أن فرع الشيوخ سيطل على الجمهور بحلته مميّزة، مبيّنة أنها راعت في عمليات التحديث والتطوير تغطية جميع احتياجات العملاء، بما يقدمه من خدمات تتسم بالجودة العالية، مشيرة إلى أن تجديد وتحديث الشركة فروعها المتنشرة في إطار مساعي زين الجادة نحو توفير سبل الراحة للعملاء في هذه البقعة الحيوية والتي تتسم بحركة دائمة.

وأكدت الشركة معرفتها بمدى الإقبال الكبير من العملاء على هذا الفرع في المنطقة ولذلك حرصت زين على إظهاره بالشكل اللائق وبجلسة جديدة تلتسي رغبات عملائها بما يسمح لهم بإنهاء معاملتهم بسهولة ويسر. وأشارت زين إلى أنها عززت من عدد فروعها المنتشرة في جميع مناطق الكويت، وذلك بافتتاح العديد من الأفرع خلال 2012 ليجعل عددها فروعها إلى

أعلنت شركة «فاست تلكو»، الحائزة جائزة «بين» العالمية لأدائها المتميز في العمل ولكونها أكثر الشركات الهاما للعام 2012، والفائزة بجائزة لأفضل إدارة لاستراتيجيات التغيير في 2012 لدول مجلس التعاون الخليجي، عن أسماء الفائزين في السحب المقام على جهاز iPad وجهاز MSI لعملائها المستثمرين الجدد والذين انضموا إلى قائمة المستفيدين من مجال الإنترنت ونقل البيانات والتواصل المعلوماتي. وكانت أجهزة الأيباد من نصيب كل من: قيصر نديم، عبدالعزيز محمد المطيري، سامية أحمد عمارة، عبدالعزيز محمد خميس، رفيق عبدالقادر، سليمان عبدالله المانع، حسان ناجي الخليفة، محمد هادي عبدالعزيز، عادل منيف المطيري، أحمد قياض محمد، أحمد محمد لهيل، برهان تيبالي غلام علي، فهد عبيد الخالدي، سيد حسن، واسماعيل غلوم أحمد، ويعكس هذا السحب التزام الشركة بتقديم أفضل الخدمات التكنولوجية التي تناسب جميع المستخدمين من أفراد وشركات وغيرهم، فضلا عن المسؤولية التي تحملها الشركة تجاه عملائها خصوصا من خلال السعي لتقديم أفضل خدمات تكنولوجيا المعلومات بالإضافة للعروض العديدة التي تقدمها شركة فاست تلكو لعملائها.

ويهدف المناسبة، أوضح مدير العلاقات العامة بالشركة حمد صالح السلمي قائلا: «إن هذه الحملة الترويجية لا تشكل سوى جزء من حملاتنا المتنوعة

## ضمن إطار حملتها «50 فرعاً والقادم أجمل» «زين» تفتتح فرعها بالشيوخ بحلة مميزة وتضيف 5 أفرع جديدة



لقطة جماعية لفريق عمل الفرع الجديد

أكثر من 50 فرعاً، وذلك بعد افتتاح خمسة فروع جديدة لها في منطقة الفروانية وضاحية عبدالله السالم وضاحية علي السالم الصباح وجلب الشيوخ والقصر في محافظة الجهراء، وذلك ضمن إطار حملتها «50 فرعاً والقادم أجمل»، بالإضافة إلى قاعدتها الكبيرة من موزعيها المعتمدين.

وأكدت زين إنها تبحث دائما عن راحة العميل، وافتتاح فروعها الخمسة الجديدة يعزز مساعي الشركة في تحقيق هذا الهدف، مشيرة إلى أنها الشركة حرصت على أن تكون متواجدة وقريبة من عملائها بما يسمح لهم بإنهاء معاملتهم وبسهولة ويسر. وأشارت زين التي أتت من خلال شبكة الفروع الواسعة يمكن لعملائها الاستفادة والتمتع بخدماتها ومنتجاتها العديدة، فخرطة الانتشار المحلي لزين تستهدف تغطية شبكة الفروع لمعظم المناطق السكنية والتجارية والصناعية بحيث تكون زين في أقرب نقطة تواجد للعميل.

وأضافت أن افتتاح الفروع الجديدة في مختلف المناطق المنتشرة في الكويت يرجع إلى تردد جمهور كبير من الرواد وبشكل يومي على هذه المناطق، موضحة أنها تطبق إستراتيجية

الانتشار بافتتاحها لأكثر من 10 أفرع خلال الفترة القادمة، ومن أهمها فرع «الأقنويون» المرحلة الثالثة، فهي تسعى في ذلك إلى توفير كل ما يلهم الآخرين وتطمح بتوفير بيئة اتصالات متكاملة للعملاء. وتفتخر زين بامتلاكها أكبر شبكة فروع في البلاد لتؤكد بذلك التزامها نحو عملائها بأن تكون دائما قريبة منهم باستمرار، مشيرة إلى أن بافتتاحها لفروعها الجديدة فإنها تساهم في رفع مستوى تقديم الخدمات والمنتجات التي تتقابل مع طموحات ورغبات عملائها.

وأكدت أن عدد عملاء الشركة في تزايد مستمر، فهي استطاعت أن تحافظ على موقعها الريادي في السوق، والذي عززته بطرح العديد من الخدمات والمنتجات الجديدة المتكررة، موضحة أن تعزيز شبكة فروع زين وتوسيع قاعدة موزعيها المعتمدين يخدم هذا الاتجاه ويوفر للشركة فرصا أكبر لاستقبالهم. ووعدت الشركة أن تواصل تقديم أفضل الخدمات والمنتجات لعملائها وفق أفضل المعايير العالمية مع الارتقاء بأداء آلية العمل داخل جميع فروعها بما يتناسب وحجم النمو في قاعدة عملائها.

## «فاست تلكو» تعلن أسماء الفائزين بسحب الأيباد



تسليم الفائزين أجهزة الأيباد

والمستمرة لعملائنا وللمشركين الجدد طوال العام، وأعادة بعروض تنافسية قائمة متنوعة، خصوصا الحملة الأخيرة حققت نجاحا متميزا من خلال العدد الكبير من المشاركين فيها وانضمام أعداد كبيرة من العملاء الجدد للاستفادة من خدمات «فاست تلكو» المتميزة والرائدة في مجال الإنترنت ونقل المعلومات.

وأضاف السلمي في تصريح صحافي بالقول: «إن «فاست تلكو» تنظر إلى أن العملاء هم القاعدة الأساسية لتقدمها وريادتها في هذا المجال، ومن هنا يأتي الاهتمام والسعي للحفاظ على ولاء العملاء عبر الخدمات التي تقدمها الشركة وتتنوع الحملات الترويجية والخدمات التي ترتكز على طرح خدمات عالية الجودة بأسعار تنافسية في متناول الجميع، إضافة إلى تقدير العملاء المخلصين للشركة». من جانبهم، عبر الراجون بأجهزة الـ «iPad» الستة عشر

عن سعادتهم وشكرهم لشركة «فاست تلكو» على ما تقدمه لعملائها من مزايا إضافية إلى باقة خدماتها الشاملة، إضافة إلى المستوى الراقي في التعامل مع قاعدة العملاء المخلصين، وعلق أحد الفائزين قائلا: «أنا راض للغاية عن خدمات «فاست تلكو» التي اشتركت فيها وسعيد جدا لأسلوب التعامل الذي تتبعه الشركة مع عملائها». وفي الختام، تقدمت شركة فاست تلكو بالتهنئة لجميع الفائزين في حملتها الترويجية، وأعادة عملائها بالتردد من العروض والمفاجآت، كما وجهت الدعوة لكل من لم تسنح له الفرصة بعد للاشتراك بخدمات الإنترنت الخاصة بـ «فاست تلكو» واختيار أفضل معايير الجودة في عالم الإنترنت ونقل البيانات بالخدمة المعلاء لمعرفة المزيد من التفاصيل للاشتراك والاستفادة من أفضل الخدمات والعروض القيمة.

## «المتحد» يعقد دورات تدريبية لتأهيل الكفاءات الوطنية حديثي التخرج



أحد شباب «المتحد» أثناء البرنامج التدريبي

في إطار سعيه إلى تطوير مهارات الكفاءات الوطنية من الشباب حديثي التخرج، أعلن البنك الأهلي المتحد، عن قيامه، وعلى مدار ستة كاملة، بإشراك اثنين من موظفيه الجدد حديثي التخرج في برنامج تدريبي مهني مكثف يشتمل على مجموعة متنوعة ومتكاملة من البرامج المهنية للمشاريع، ودراسات الجدوى، وإدارة الوقت، وغيرها من المواد المتخصصة ذات العلاقة بالتحليل المالي.

وكان من متطلبات إتمام هذه البرامج أن يقوم كل موظف بإعداد دراسة محاكاة مالية فنية عن إحدى الشركات التجارية العاملة في السوق الكويتي لتطبيق ما تعلموه من فنيات في التحليل المالي والدراسات الائتمانية والاستشارية، واقتراح التوصيات الفنية المناسبة بخصوصها، حيث تم مناقشتها أمام لجنة من المتخصصين في المعهد، الذين قاموا بمناقشتهم في بعض النقاط الفنية المالية الهامة وزودهم ببعض الملاحظات والتوجيهات التي تنقل من محتوى هذه الدراسة.

ويهدف المناسبة أوضح مدير وحدة التدريب والتطوير المهني في البنك الأهلي المتحد محمد هشام جحلات قائلا: «إن (المتحد) يحرص على رعاية وتأهيل الكوادر الوطنية الشابة وتنمية مهاراتهم، وخبراتهم المهنية ليتمكنوا من القيام بمهامهم وفقا لأحدث تقنيات العمل المصرفي».

الجدير بالذكر أن معهد الدراسات المصرفية شارك في تصميم مجموعة كبيرة من هذه البرامج، حيث عقدت في مقره، وقدمها وأشرف على تقديمها متخصصون من موظفيه، قاموا بتوفير جميع ما يلزم هذين الخريجين من مواد تدريبية وإرشاد وتوجيه.

## «يماس الدولية» تختتم غداً ملتقى «تمتع بمشاريعنا» بعائد مدى الحياة

أعلنت شركة تيماس الدولية عن ختام ملتقى للمشارع غدا والذي نظمته الشركة بفندق هولدياي ان السالعية بقاعة مزايا بعنوان «تمتع بمشاريعنا بعائد مدى الحياة» حيث طرح الملتقى برنامج «توبيزى» الذي يتكون من 27 مشروعا استثماريا تم عرضها في الملتقى للراغبين في الاستثمار من كل الشرائح في الكويت، ويهدف المناسبة قال

عضو مجلس الإدارة بشركة تيماس م.حسن البلوشي أن برنامج توبيزى قدم 27 مشروعا لجميع المستثمرين بحيث يكون من حق المستثمر امتلاك نسبة تصل إلى 15% من قيمة المشروع، وبالتالي يحصل المستثمر على عوائد تماثل حصته ولكن من إجمالي حجم مبيعات المشروع وهذا ما يعد من مزايا الاستثمار بالشركة، مطالبا المستثمرين باغتنام الفرصة قبل انتهائها غدا.

وأضاف البلوشي في تصريح صحافي أن المساهم في المشروع لا يتحمل أي اعباء او مصاريف بل يكون مساهما في حجم المبيعات فقط لذا فإن الخسارة مستبعدة، وبالتالي من حقه الانتفاع من هذه المشاريع بتحقيق عائد مدى الحياة وهو ما يساعدهم على تأمين مستقبلهم مشيرا إلى أن المساهم من حقه اختيار توزيعات الأرباح سواء شهرية أو ربع سنوية أو نصف سنوية أو كل عام. ولغت إلى أنه من حق المساهم أن يبيع حصته بعد العرض على الشركة بحيث يتم استبدال المساهم بآخر خلال مدة يتم الاتفاق عليها، موضحا أن نظام المساهمة في الشركة يقوم على عمل عقد مشاركية ابتدائي بين العميل والشركة وإذا أراد العميل توثيق العقد يتم ذلك الإجراء في وزارة العدل. وأوضح ان التقديرات الأولية للمشروع تؤكد قدرة المساهم في استعادة رأسماله من المشروع من خلال العوائد خلال 30 شهرا فقط بالإضافة إلى رأس المال الأصلي في المشروع وذلك في أسوأ الظروف لافتا إلى ان العوائد تبدأ من الشهر الأول للمساهمة.

وأضاف ان هذا البرنامج يخاطب ثلاث شرائح في الكويت في مقدمتهم الراغبون في الاستثمار من اجل تحقيق عوائد مالية شهرية تنتج لهم القدرة على الإبقاء بالالتزامات المالية بالإضافة إلى شريحة السيدات الراغبات في تأمين الاستقلال المادي كما يفضل البرنامج شريحة أخرى من الباحثين عن اقتناص فرص استثمارية وأعادة في المجالات الصناعية والخدمية. وأشار البلوشي إلى ان المساهمة في مشاريع البرنامج توفر عوائد مضبوطة مدى الحياة تتراوح ما بين 150 - 2700 دينار شهريا، لافتا إلى ان البرنامج سيدعم عروضاً خاصة لأصحاب الاسهم الممتازة فقط أثناء فترة الملتقى.

لعام 2012 بشكل عام اخذا بعين الاعتبار الانخفاض في الأسعار في الآونة الأخيرة بخلاف ثباته عند مستويات تزيد على 115 دولارا للبرميل خلال النصف الأول من العام الحالي وتوقع ثباته عند حدود 100.95 دولار خلال النصف الثاني من العام مع ملاحظة أن التفاعلات الجيوسياسية في أسواق النفط قد أدت إلى زيادة صادرات دول المجلس من النفط الخام ومن الغاز الطبيعي.

لعام 2012 بحيث يصل إجمالي الناتج المحلي لدول المجلس إلى ما يقارب 1,6 تريليون دولار بالأسعار الجارية.

زيادة حجم القطاع غير النفطي في الناتج المحلي الإجمالي إلى ما نسبته 747 كما يدل عليها استمرار تصدور دول مجلس التعاون في الاستثمارات في المشاريع الاقتصادية الضخمة والتي تتجاوز قيمتها 1,1 تريليون دولار تمثل ربع الاستثمار العالمي لاسيما في مجالات الطاقة والبنية التحتية علما بان المملكة العربية السعودية وقطر تأتي في صدارة دول المجلس في هذه المشروعات الاستثمارية العملاقة.

وتتمثل الركيزة الثانية في التطبيق العملي لمنظومة الإصلاح الاقتصادي والإداري الشامل مع السعي الحثيث نحو دفع عجلات

على الرغم من التكهانات التي يثيرها الانخفاض في أسعار البترول إلا ان القطاعات الاقتصادية في دول مجلس التعاون تعيش حراكا اقتصاديا حقيقيا يتأسس على ثلاثة ركائز صلبة.

الأولى تتمثل في السياسات المالية التوسعية التي ينتهجها القطاع العام في دول المجلس والتي تمثل حوالي 35% من الناتج المحلي الإجمالي وبشراكة حقيقية مع القطاع الخاص حققت إنجازات بارزة وأسهمت في إيجاد تفاعلات اقتصادية هامة على مستوى الاقتصاد الوطني لدول المجلس يدل عليها

قد قامت بدورها في استخدام جزء من هذه السيولة في شراء الدين العام لعدد من الدول قليلة الملاءة المالية سعيا منها وراء جني أرباح قصيرة الأجل ومن ثم فإن السياسات المتبعة قد أدت إلى تحويل الدين الخاص إلى دين عام ثم إعادة تدويره مرة أخرى إلى دين خاص في حلقة مفرغة لا تصدق لب المشكلة والتي تحتاج إلى آلية أوروبية لتمويل المصارف مع ملاحظة أن البنوك الأوروبية تقوم بإيداع الجزء الأكبر من القروض التي حصلت عليها من البنك المركزي في محافظ البنك المركزي ذاتها ولا تستثمرها في تقديم قروض تجارية.

التدرج في تخفيض نفقاتها المالية حال وصول سقف الدين العام إلى حدوده القصوى إذا ما فشل الحزبان الجمهوري والديموقراطي في التوصل إلى اتفاق يسمح للحكومة بزيادة سقف الدين العام في مطلع العام القادم 2013.

وأما لجهة سياسات البنك المركزي الأوروبي فان السيولة الضخمة التي قدمها البنك المركزي الأوروبي للبنوك التجارية المتعثرة في الاتحاد الأوروبي والتي بلغت نحو تريليون دولار وأن كانت قد ساعدت على تخفيف أزمات السيولة وكفاية رأس المال لديها في الأجل القصير إلا أن البنوك

## «الخليج للاستثمار»: الأسواق الخليجية رهينة بما يجري بالأسواق العالمية في المدى القصير

التكامل الاقتصادي لدول المجلس والإفادة من المزايا التي يوفرها التوسع في تطبيق السوق الخليجية المشتركة، أخذ بعين الاعتبار الانجازات التي حققتها دول المجلس خلال النصف الأول من العام واستشرافا لأوضاع السوق النفطية خلال الأشهر القادمة فضلا عن الانفاق الاستثماري وحزمة المشاريع الضخمة المعتمدة، يتوقع أن تحقق دول المجلس معدل نمو إجمالي قدره 5,8 خلال العام الحالي 2012 بحيث يصل إجمالي الناتج المحلي لدول المجلس إلى ما يقارب 1,6 تريليون دولار بالأسعار الجارية.

على الرغم من التكهانات التي يثيرها الانخفاض في أسعار البترول إلا ان القطاعات الاقتصادية في دول مجلس التعاون تعيش حراكا اقتصاديا حقيقيا يتأسس على ثلاثة ركائز صلبة.

الأولى تتمثل في السياسات المالية التوسعية التي ينتهجها القطاع العام في دول المجلس والتي تمثل حوالي 35% من الناتج المحلي الإجمالي وبشراكة حقيقية مع القطاع الخاص حققت إنجازات بارزة وأسهمت في إيجاد تفاعلات اقتصادية هامة على مستوى الاقتصاد الوطني لدول المجلس يدل عليها

قد قامت بدورها في استخدام جزء من هذه السيولة في شراء الدين العام لعدد من الدول قليلة الملاءة المالية سعيا منها وراء جني أرباح قصيرة الأجل ومن ثم فإن السياسات المتبعة قد أدت إلى تحويل الدين الخاص إلى دين عام ثم إعادة تدويره مرة أخرى إلى دين خاص في حلقة مفرغة لا تصدق لب المشكلة والتي تحتاج إلى آلية أوروبية لتمويل المصارف مع ملاحظة أن البنوك الأوروبية تقوم بإيداع الجزء الأكبر من القروض التي حصلت عليها من البنك المركزي في محافظ البنك المركزي ذاتها ولا تستثمرها في تقديم قروض تجارية.

التدرج في تخفيض نفقاتها المالية حال وصول سقف الدين العام إلى حدوده القصوى إذا ما فشل الحزبان الجمهوري والديموقراطي في التوصل إلى اتفاق يسمح للحكومة بزيادة سقف الدين العام في مطلع العام القادم 2013.

وأما لجهة سياسات البنك المركزي الأوروبي فان السيولة الضخمة التي قدمها البنك المركزي الأوروبي للبنوك التجارية المتعثرة في الاتحاد الأوروبي والتي بلغت نحو تريليون دولار وأن كانت قد ساعدت على تخفيف أزمات السيولة وكفاية رأس المال لديها في الأجل القصير إلا أن البنوك

نمو «الاقتصادات الناشئة» وفي مقدمتها الهند والبرازيل والصين. وعلى الرغم من أن إشكالية الديون السيادية هي بمثابة عامل مشترك بين الولايات المتحدة الأميركية والاتحاد الأوروبي لجهة تأثيرها على تواضع معدلات الاقتصاد

في «الاقتصادات الناشئة» وفي مقدمتها الهند والبرازيل والصين. وعلى الرغم من أن إشكالية الديون السيادية هي بمثابة عامل مشترك بين الولايات المتحدة الأميركية والاتحاد الأوروبي لجهة تأثيرها على تواضع معدلات الاقتصاد