

عموميتها وافقت على عدم توزيع أرباح

# السعد: «مجموعة الصناعات» انتقلت إلى تحقيق الربحية في الربع الأول مع تحسن الأسواق

قال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لمجموعة الصناعات الوطنية الأستاذة سعد محمد السعد ان الخسائر المسجلة في البيانات المالية للمجموعة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2011 ليست محققة «دفترية» بسبب انخفاض القيم المتداولة في سوق المال المحلي أو المنطقة، مشيراً إلى أن المجموعة انتقلت عملياً إلى الربحية في الربع الأول من العام الحالي بفضل تحسن الأسواق. وأوضح السعد في معرض رده على استفسارات بعض المساهمين خلال الجمعية العمومية التي انعقدت أمس بنسبة حضور بلغت 79,4٪ أن قانون العمل الأهلي الذي أقر مؤخراً رفع مصاريف المجموعة بواقع 3,5 ملايين دينار بشكل مباشر سبب ارتفاع تكلفة نهاية الخدمة، لافتاً إلى أن هذه الزيادة ترتفع إلى 5 ملايين دينار بشكل غير مباشر. وفي رده عن استفسار بشأن إحدى الشركات التابعة وهي

مديونيات أخرى، وأشار السعد إلى أن المجموعة استمرت في سداد جميع التزاماتها التي استحوطت للغير ممثلة بالمستحقات المالية المحلية والدولية كما قامت المجموعة بإعادة جدولة ديونها ومدة فترة أجل 60٪ من ديونها إلى مدة تزيد على خمس سنوات هذا إلى جانب استمرار المجموعة بالاستثمار في أنشطتها الرئيسية المتمثلة في مواد البناء والطاقة والغاز والنقطة، مشيراً إلى أنه على المستوى الدولي فممازالت التقلبات الاقتصادية في أسواق المال ومشاكل الديون السيادية في منطقة اليورو وخاصة البرتغال غير مشجعة للمجموعة للبحث عن استثمارات بتلك المناطق، لافتاً إلى أن المجموعة حرصت جهودها بالبحث عن فرص استثمارية إنتاجية بالمنطقة وخاصة منطقة الخليج وقيمة أصول المجموعة ضمن ثلاث مجموعات محلية ودولية تقدمت إلى مناقشة محطة الزور الشمالي ولم يحالفها التوفيق ونحن بصدد الاشتراك في جميع



(هاني الشمري)

سعد السعد مترئسا عمومية الشركة

لها البقاء معتبرا أن ما حدث للشركة يأتي ضمن ظروف غير مواتية تعرضت لها كل الشركات الاستثمارية. وذكر السعد من خلال تقرير مجلس الإدارة عن السنة المالية

شركة «نور للاستثمار المالي» أوضح السعد أن شركة نور تخضع حالياً لإعادة هيكلة شاملة متوقعا قرب انتهائها مرجحا احتمالاً إقدام الشركة على تخفيض رأسمالها بما يضمن

قال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لمجموعة الصناعات الوطنية الأستاذة سعد محمد السعد ان الخسائر المسجلة في البيانات المالية للمجموعة عن السنة المالية المنتهية في 31 ديسمبر 2011 ليست محققة «دفترية» بسبب انخفاض القيم المتداولة في سوق المال المحلي أو المنطقة، مشيراً إلى أن المجموعة انتقلت عملياً إلى الربحية في الربع الأول من العام الحالي بفضل تحسن الأسواق. وأوضح السعد في معرض رده على استفسارات بعض المساهمين خلال الجمعية العمومية التي انعقدت أمس بنسبة حضور بلغت 79,4٪ أن قانون العمل الأهلي الذي أقر مؤخراً رفع مصاريف المجموعة بواقع 3,5 ملايين دينار بشكل مباشر سبب ارتفاع تكلفة نهاية الخدمة، لافتاً إلى أن هذه الزيادة ترتفع إلى 5 ملايين دينار بشكل غير مباشر. وفي رده عن استفسار بشأن إحدى الشركات التابعة وهي

## ضمن حملة «أربح سيارة كل أسبوع» ردن المطيري ومشاري عامر يفوزان في مسابقة VIVA بسيارة شفروليه كامارو V6

كل أسبوع إلى السحب التالي لتضاعف معها فرص الفوز. علماً أن للمشارك حَق المشاركة يوميا ليحصل على فرص أكثر في السحب الذي يتم نهاية كل أسبوع. وللاشتراك في خدمة الـ 500 فليس اليومية يرسل العميل رسالة تتضمن رقم «1» إلى الرقم 535 أو رسالة تتضمن الرقم «2» إلى الرقم 535 للاشتراك بخدمة Black Berry الشهرية ليتأهل لدخول السحب على الفور. ولمعرفة المزيد حول عروض ومنتجات VIVA يمكنك زيارة أي من فروع الشركة البالغ عددها 14 والمتنشرة عبر أرجاء الكويت أو زيارة موقعها الإلكتروني [www.viva.com.kw](http://www.viva.com.kw).

سيارة شفروليه كامارو V6. أما الخيار الثاني فهو خاص بمشتركي Black Berry للدفع المسبق، حيث يحصل العميل تلقائياً على 15 فرصة لدخول السحب عند الاشتراك بخدمة Berry الشهرية بـ 7 دنائير، وذلك لتشجيع عملاء الدفع المسبق للاستفادة من جميع خدمات Black Berry غير المحدودة بالسعر الجديد. وعند شراء خط جديد مسبق الدفع، وذلك بخول العميل دخوله في السحب تلقائياً. سيحصل العملاء على فرص إضافية من العرض لهذا الأسبوع، والذي يعطي عملاء الدفع المسبق عشر فرص إضافية للفوز بسيارة شفروليه كامارو V6 بالإضافة إلى 2,5 دينار رصيد إضافي للاتصالات المحلية و M500B للبيانات عندما يرسل العميل رسالة قصيرة تتضمن رقم «3» إلى الرقم 535 أو إرسال «On5» إلى الرقم 255. وسوف يستمر العرض حتى 30 مايو الجاري. وسوف تضاف فرص جميع المشتركين غير الفائزين في سحب

في إطار جهودها الحديثة لتقديم أفضل خدمة تميز عملاءها وتمنحهم الأفضل دائماً، أعلنت شركة الاتصالات الكويتية VIVA، أحدث مشغل لتكنولوجيا الاتصالات في الكويت، عن اسم الفائزين الجديدين في السحب الأسبوعي لحملة (أربح سيارة كل أسبوع)، حيث فاز كل من ردن ثامر المطيري ومشاري خلف عامر بسيارة شفروليه كامارو V6. وقد عبر الفائزان عن فرحتهم بالجوائز عند سماعهما خبر فوزهما، وتوجها بالشكر لشركة VIVA التي منحتهما فرصة الفوز، مشيرين إلى أن هذا الفوز جاء بعد محاولات متكررة، متمنين الفوز للجميع. وتحرص VIVA على تقديم عروض تميز عملاءها دائماً، ويأتي ذلك في ظل إستراتيجيتها الرامية لتقديم أفضل خدمة لجمهورها الواسع في الكويت، بشكل مستمر ودائم. وقد حضر السحب ممثلون عن وزارة التجارة وشركة VIVA كما تتمنى الشركة للمشتركين الذين لم يحالفهم الحظ هذه المرة حظاً أوفر في المرات المقبلة. تجدر الإشارة إلى أن عرض VIVA مستمر لمدة أسبوع مقبل، وهو حصرياً لعملاء VIVA الكرام ذوي الدفع المسبق. ويتضمن العرض فرصتين لدخول السحب والفوز بسيارة أسبوعياً، الأول الاشتراك بمبلغ 500 فلس يوميا، فيحصل المشترك على فرصة واحدة لدخول السحب كل يوم، إضافة إلى اتصالات ورسائل محلية غير محدودة لمدة يوم كامل فقط ضمن شبكة VIVA.

كما تتمنى الشركة للمشتركين الذين لم يحالفهم الحظ هذه المرة حظاً أوفر في المرات المقبلة، خاصة مع استمرار عمليات السحب أسبوعياً والتي سوف تكون على

## «جرانت ثورنتون»: الكويت بحاجة إلى تعديل وتحسين المعايير الدولية للتقارير المالية

صرح المدير العام والشريك المسؤول لشركة العبيعان والقطامي طارق شغشاعة عن جرائت ثورنتون للاستشارات الاقتصادية طبقاً لتقريرها بأن المعايير المحاسبية بحاجة إلى تحسين وإعادة هيكلة مفهوم وطرق استخدامها حيث أشار إلى أنه حتى النصف الثاني من القرن الماضي لم تكن هناك قواعد مشتركة علمية يجري تطبيقها من قبل ممارسي مهنة المحاسبة وكان ذلك وضرة التوفيق بين الدول الصناعية تضع القواعد المحاسبية الخاصة بها والتي ترى أنها تتواءم مع مفاهيمها المحاسبية.

وأشار إلى أنه وطبقاً لتقارير جرائت ثورنتون للشركات التجارية الدولية والتي تبلغ 2800 شركة على الصعيد العالمي والتي شاركت في الاستطلاع وجدت أن هناك 37٪ من الشركات تعتقد أن المعايير المحاسبية القائمة على الإيرادات تحتاج إلى تحسين أو استبدال وبين الرغبة في التعديل والخوف من التعقيد قام مجلس



طارق شغشاعة

## «بيتك» يدعم مشاريع التخرج لطلبة كلية الهندسة والبتترول



عائشة الحجري

صالح الحداد

بار بيت التمويل الكويتي إلى توفير الدعم المالي والمعنوي لسبعة مشاريع علمية وإعادة خلال الربع الأول من العام الحالي، تقدم بها مجموعة من الطلاب النابهيين في الكلية كمشاريع للتخرج ضمن مقرر التصميم الهندسي وذلك انطلاقاً من إستراتيجيته الراسخة في دعم مشاريع التطوير والتنمية، وكعادته السنوية في مشاريع التخرج لطلبة كلية الهندسة والبتترول في جامعة الكويت، ويأمل «بيتك» الذي دأب على رعاية معرض التصميم الهندسي السنوي لطلبة الكلية واختيار مشاريع مبتكرة، أن تشكل نواة لمشاريع حقيقية يتم تطويرها في المستقبل وتحصل على براءات اختراع، لتنتفع بها الكويت في مسيرتها نحو التنمية المستدامة، وكذلك المجتمعات الأخرى، في وقت باتت فيه المبادرات العلمية مقياساً حقيقياً لرقى ونهضة الأمم. ويرى «بيتك» أنه على الرغم من كون مشاريع التخرج التي يقدم بها طلاب كلية الهندسة والبتترول، استحقاقاً إلزامياً لإكمال التخرج، إلا أنها تعد تجسيدا للمسادة العلمية التي تلقاها هؤلاء الطلاب على مدى سنوات الدراسة إلى مشاريع إبداعية هندسية يمكن أن تساهم في تطوير الحياة في الكويت بإيدي أبنائها، إذا استشعرت المؤسسات الاقتصادية دورها وأقدمت على تبني هذه المبادرات ودعمها حتى تجسد واقعا.

وهنا أضاءت على بعض من المشاريع المبتكرة التي دعمها «بيتك»: «ريو دي مارينا» تعرض الهندسة شوق وليد العبير لمشروع تخرجها وهو مشروع «ريو دي مارينا» الذي تقدمت به مع فريق من طلبة الكلية، مشيرة إلى أنه فكرة لمول وسط المياه فيما يشبه طابع فينيسيا لكنه لن يكون جزيرة كما هو الحال في فينيسيا، وأقترح الفريق أن يتخذ من شاطئ المسيلة موقعا له. وتضيف العبير: يتضمن المشروع كذلك فندقاً صغيراً «بوتيك» ومطاعم وقوارب مائية تستخدم للتجول حول المشروع، إلى أن تستخدم ألواح الطاقة الشمسية والمائية كمصدر للطاقة.

وأنتت العبير وفريقها على مبادرة «بيتك» في توفير سبل الدعم لهذا المشروع والذي ساهم في إخراجها وعرضه للجميع، معربة عن أملها في أن يجد طريقه للتطوير والتطبيق في المستقبل. وتحدث المهندسان عائشة الحجري ونورة العبيجان عن مشروعهما «كويت مول»، موضحتين أنه عبارة عن «مول» أيضاً لكن بطابع مختلف وفريد، حيث يمزج بين الطابعين التجاري والثقافي التعليمي في آن واحد. ويتكون المشروع من أربع مناطق، الأولى مخصصة للأطفال وتضم مجال للأطفال وأماكن ترفيه وتعليم، في مقابلها المنطقة المخصصة للشباب وتضم مقاهي عصرية ومطاعم. وتصيفان: الرحلة الخائلة تحاكي الكويت القديمة وتحديد منطقة المباركة ذاتها بأسواقها لكنها مكيفة، في مقابلها المنطقة الرابعة وهي الكويت الحديثة والتي تضم دار سينما وصالة كبيرة للمؤتمرات وقاعة للتخرج، إضافة إلى مكتبة يستخدمها رواد المجمع لتخفيف الضغوط والاستمتاع بالقرأة، وتضم المراحل الأربعة منطقة خضراء.

إلى ذلك يتحدث صالح الحداد عن تفاصيل مشروعه «ذا بوم مول»، وهو عبارة عن فكرة تجمع بين التراث والحداثة في ذات الوقت، من خلال مجمع تجاري يتخذ شكل اليوم الكويتي الخشبي يقام داخل البحر، مؤلف من ثلاثة طوابق ويتكون من دور سينما ومطاعم ومقاهي حديثة، وصالة ألعاب كبيرة، مشيراً إلى أن الفكرة الرئيسية أن يكون رمزاً للكويت حيث يجمع بين عناصرها الحديثة والتراثية، وأنه لم يعد لدى الكويت حالياً بوم تراثي كبير بعد حرق اليوم الوحيد في أحداث الغزو العراقي ومن الدخال ستبصم مظاهر الحياة العصرية. ومن بين مشروعات الخريجين كان المشروع الذي تقدمت به الهندسة شهد خالد العوضي وفريق معها، وأطلقوا عليه «ذا غلوب»، وهو مشروع سياحي مشتق من اسم مسرح الكانتشكسبير في بريطانيا، حيث يتضمن ثلاثة مسارح وفندقاً، بالإضافة إلى مطاعم كمشروع سياحي ترفيهي متكامل. بالإضافة لهذه المشاريع التي تحدث عنها أصحابها، وفر «بيتك» أيضاً الدعم لثلاثة مشاريع أخرى وهي: «ماسكس بيورت»، «لاكوسا مارينا»، «ذا بافلون»، وجميعها تصميمات هندسية لمشاريع معمارية.

## تركز حالياً على تحسين أداء مؤشراتها المالية «فانيس القابضة» تتفق مع «بويان» على جدولة باقي ديونها البالغة 9,8 ملايين دينار

مؤشراتها المالية من خلال رفع جودة نوعية الخدمات التي تقدمها الشركة التابعة والزميلة وتحسين الكفاءة المالية عبر تبني أرقى وأحدث المعايير العالمية المتطورة.

وعن إنجازات الشركة لعام 2011 ذكر الوزان أنه استكمالاً لجهود الإدارة في تسوية المديونيات القائمة تم الشركة تم الالتزام في سداد أرباح مراهية بنك بويان حيث تم الاتفاق مع البنك على إعادة جدولة باقي مديونية الشركة القائمة والبالغة 9,8 ملايين دينار ليتم سدادها على المدى القصير بدلاً من سدادها على المدى القصير بالإضافة إلى أن الشركة قامت بالانتهاء من الإجراءات القانونية لبيع 20٪ من الحصص المملوكة للمجموعة في شركة الامساة للرعاية الصحية بمبلغ 6,7 ملايين دينار مقابل تسوية المديونيات المستحقة على المجموعة لصالح لشركة اثمان الاستثمارية وقد تم تحقيق 5,2 ملايين من هذه المعاملة.

وأقرت العمومية بنود جدول أعمالها التي تضمنت اعتماد البيانات المالية للشركة وتقرير مجلس الإدارة.

● عاطف رمضان

2010 إلى 47,4 لهذا العام اي بنسبة 7٪.

وأضاف الوزان خلال العمومية العادية للشركة التي عقدت أمس بنسبة حضور بلغت 87,8٪ أن الشركة تمكنت من تجاوز مرحلة الأزمة المالية بخصائص موحدة انها نمت بشكل ملحوظ تبعاً للسياسة التي اتبعتها إدارة المجموعة من تعديل وتحسين الهيكل الوظيفي للشركة وشركاتها التابعة والزميلة والعمل على إضافة الخبرات والكفاءات المهنية الجديدة للتغلب على كافة التحديات والعقبات. وأشار إلى أن الشركة تركز بالوقت الراهن على تحسين أداء

أكد رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة فانيس القابضة صلاح الوزان أن إجمالي ربح الشركة انخفض بنسبة 42٪ ليصل 2,4 مليون دينار مقارنة مع 4,1 ملايين دينار لعام 2010 مشيراً إلى ارتفاع حصة الأرباح في الشركات الزميلة لتصل إلى 1,3 مليون دينار وارتفعت حقوق الملكية من 44,4 مليون دينار في



(هاني عبدالله)

جانب من عمومية «فانيس القابضة»

## «الإنماء العقارية» تشارك في ملتقى الخدمات

والتواصل شركات الخدمات الكويتية إعلان رعايتها ومشاركتها الفاعلة في أكبر ملتقى لشركات الخدمات والمنتجات في الكويت، والسذي تنظمه «برايتون» بين 27 و28 الجاري، تحت رعاية وزير التجارة والصناعة أنس الصالح.

وبهذه المناسبة أعلنت شركة الإنماء العقارية عن مشاركتها ورعايتها للملتقى، حيث قال الرئيس التنفيذي م. وليد خالد الجري في شركة الإنماء العقارية أن القطاع العقاري استطاع إثبات صموده وتعافيه بشكل كبير خلال الأزمة المالية، حيث يعتبره المستثمرون الملاذ الآمن في ظل الأوضاع غير المستقرة التي هبت على أسواق المال، والذي أثر نسبياً على العقار التجاري والإداري داخل مدينة الكويت.

ولفت الجري إلى أن

إستراتيجية الإنماء المحفوظة ومحفوظة مشاريع وعمليات الشركة التي تتميز بجودة عالية ساهمت في تقليل أرتدادات الأزمة المالية على الشركة، مشيراً إلى أن 60٪ من مشاريع الشركة متواجدة في السوق المحلي والـ 40٪ الأخرى عبارة عن مشاريع متنوعة في خارج الكويت كائنة في بعض دول الخليج وجميعها ذات جودة عالية. وقال الجري ان الشركة استطاعت المحافظة على مكانتها المالي وأدائها التشغيلي ومكانتها السوقية في القطاع العقاري، وذلك في إطار خطتها المدروسة، وسياساتها المحفوظة التي تم وضعها للعام 2012 حيث راعت فيها المناخ الاقتصادي العام، والتطورات والتداعيات المالية في الأسواق العالمية. كما أن مجلس الإدارة اعتمد إستراتيجية لاقتناء العقارات المدرة لتدعيم المحفظة العقارية وتطوير العقارات الخاصة بالشركة وتحسين الخدمات المقدمة مثل خدمات الصيانة والخدمات الأمنية والحراسة وغيرها والتوسع في مشاريع المغاولات، موضحاً أن الإستراتيجية أنرت التطبيق الناجح من خلال فريق عمل الشركة بزيادة الإيرادات التشغيلية إلى 12 مليون دينار وزيادة نسبتها 50٪ لعام 2011.

وكشف الجري عن أن الشركة لديها المشاريع الحالية متعددة وأن القيمة الإجمالية، لهذه المشاريع تقارب الـ 91 مليون دينار ولديها النية في تحقيق أمال وطموحات المساهمين وتسجيل أفضل نتائج وأداء، وعلى نطاق مشروع لديها خدمات أخرى تقوم بها مثل خدمات الحراسة الثابتة والإلكترونية،



م. وليد خالد الجري