

«الملا» تفتتح مركزاً جديداً لقطع غيار ميتسوبيشي في الشويخ

ويست أن مراكز قطع غيار

سيارات ميتسوبيشي الملا استطاعت أن تحقق قفزة كبيرة خلال الفترة الماضية، وذلك بفضل الطلب المتنامي على قطع غيار ميتسوبيشي الأصلية، وافتتاح مراكز جديدة، ورفع مستوى المرافق لتتناسب مع متطلبات واحتياجات العملاء ورؤية ومعايير ميتسوبيشي العالمية.

ويادرت جميع مراكز قطع غيار ميتسوبيشي التابعة للمجموعة في البالغ عددها 10 مراكز والمنشرة في جميع محافظات الكويت، في المحافظة على التواصل وبناء العلاقات الوطيدة مع عملاء المجموعة، والعمل على توفير جميع قطع غيار شركة يوسف وشركاه، وكانت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، أعلنت عن تمديد هذا العرض المتميز ليمتد إلى جميع السيارات من أي نوع أو موديل أن يحصلوا على أفضل الخدمات والمنتجات التي يحتاجونها من قطع غيار الشركة عند استبدالها بسيارة شفروليه جديدة.

ويقدم يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري في الكويت لسيارات شفروليه، قد طورت عرض التثمين والاستبدال بطريقة تجعله فرصة مناسبة وقوية لجميع الراغبين بتجديد سياراتهم دون أن يخسروا في عملية ترميم سياراتهم المستعملة، بل قامت الشركة باضافة 600 دينار فوق سعر التثمين عند قيام العميل باختيار سيارته الجديدة من باقة سيارات شفروليه الجديدة، وما يجعل هذا العرض مغرياً هو أنه يستقبل جميع السيارات المستعملة من أي نوع أو موديل.

ومع التطور التكنولوجي العالمي والسباق لصناعة سيارات شفروليه، فإن أسطول السيارات الجديدة من موديلات شفروليه تضم مجموعة من أقوى المزاي



يوسوكي اوادا وكبار موظفي الشركة في لحظة تذكارية مع موظفي الشركة أمام الفرع الجديد

من العملاء وتقدم مراكز قطع غيار ميتسوبيشي الملا خدمات متميزة للعديد من المنافع للمجموعة. ويهدف افتتاح المركز الجديد إلى زيادة قدرة المجموعة في مجال توزيع قطع غيار السيارات بكفاءة وسرعة عالية، واستكمالاً للالتزام الشامل بتوفير أنسب المواقع لمرافق قطع الغيار والتسهيل على عملاء المجموعة، خصوصاً أن المركز الجديد يقع في موقع استراتيجي نشط قادر على خدمة أكبر عدد ممكن

العملاء بأفضل المنتجات والخدمات التي تقدمها ميتسوبيشي ولتوفير العديد من المنافع للمجموعة. ويهدف افتتاح المركز الجديد إلى زيادة قدرة المجموعة في مجال توزيع قطع غيار السيارات بكفاءة وسرعة عالية، واستكمالاً للالتزام الشامل بتوفير أنسب المواقع لمرافق قطع الغيار والتسهيل على عملاء المجموعة، خصوصاً أن المركز الجديد يقع في موقع استراتيجي نشط قادر على خدمة أكبر عدد ممكن

قامت شركة المسيلة التجارية (مجموعة الملا) بافتتاح فرعها 10 لبيع قطع غيار سيارات ميتسوبيشي في الكويت رغبة منها في زيادة أطراف التواصل بينها وبين عملائها ولتحرس بذلك جهودها بتوسيع نطاق الخدمات والوصول إلى أكبر قدر ممكن من العملاء في البلاد. وقد افتتح الفرع الجديد الواقع في منطقة الشويخ، بحضور مدير العمليات المجمعة في ميتسوبيشي موتورز الشرق الأوسط وأفريقيا يوسوكي اوادا، وكبار المديرين والمسؤولين في المجموعة إلى جانب العديد من عملاء ميتسوبيشي في الكويت.

وقالت المجموعة أن الفرع الجديد يأتي ضمن الخطة التوسعية للمجموعة والهادفة للانتشار في جميع المناطق لتعزيز القدرة على خدمة عملاء ميتسوبيشي، ويكون الفرع الجديد جزءاً من التزام المجموعة بتقديم أفضل الخدمات والمرافق وتحقيق الرؤى التوسعية بخطوات ثابتة، وأوضحت أنه مع نمو مبيعات سيارات ميتسوبيشي في السوق الكويتي وتزايد أعداد أصحاب السيارات الذين يبحثون عن خدمات مميزة وأستخدام قطع غيار فائقة الجودة بأسعار منافسة، ولتلبية هذه الاحتياجات والتسهيل الأمور على العملاء تم إنشاء مركز قطع الغيار الجديد لتواصل تزويد

بها إضافة لمخجل اسطوانات MP3 ومزايا السلامة والأمان، وقالت الشركة: «لا نفوت زيارة أي من معارض شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده للتعرف على هذه الباقة المتميزة من سيارات شفروليه الجديدة، وما تقدمه الشركة من مزايا تبدأ بالخدمة الرفيعة المستوى سواء من لحظة الاستقبال وصولاً لخدمة ما بعد البيع، والجودة العالية لمركز الصيانة لتكون قيادة أي من سيارات شفروليه تجربة غنية بالرضا، وجانبية حقيقية لاستبدال سيارات شفروليه الجديدة خلال هذا العرض الخاص».

سواء من حيث الأداء أو الرفاهية أو القوة والرحابة ومواصفات الأمان والسلامة، مع اهتمام شفروليه الدائم بتقديم تصاميم والأوان فائقة تجعل اقتناء شفروليه رغبة لدى الجميع. ويضم أسطول شفروليه سيارة ترافرس بحركتها القوية سعة 3.6 لترت باسعة سلندرات وقوة سحب تبلغ 281 حصاناً بعد البيع، والجودة العالية لتتميز لسياراتهم من أي نوع أو موديل أن يحصلوا على أفضل الخدمات والمنتجات التي يحتاجونها من قطع غيار الشركة عند استبدالها بسيارة شفروليه جديدة.

ويقدم يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري في الكويت لسيارات شفروليه، قد طورت عرض التثمين والاستبدال بطريقة تجعله فرصة مناسبة وقوية لجميع الراغبين بتجديد سياراتهم دون أن يخسروا في عملية ترميم سياراتهم المستعملة، بل قامت الشركة باضافة 600 دينار فوق سعر التثمين عند قيام العميل باختيار سيارته الجديدة من باقة سيارات شفروليه الجديدة، وما يجعل هذا العرض مغرياً هو أنه يستقبل جميع السيارات المستعملة من أي نوع أو موديل.

ومع التطور التكنولوجي العالمي والسباق لصناعة سيارات شفروليه، فإن أسطول السيارات الجديدة من موديلات شفروليه تضم مجموعة من أقوى المزاي



بوستر العرض

«مرسيدس - بنز» تدخل تحدي تكنولوجيا «الفورمولا 1» في المدارس



جانب من إعلان «مرسيدس - بنز» عن دخولها التحدي

منبر مثالي لنبرهن على رؤية مرسيدس - بنز لتعزيز الروح الابتكارية وتقديم الدعم للمهندسين المستقبليين في رياضة السيارات (موتورسبورت)». وأضاف بيرنتالر قائلاً: «لا تتميز سيارات مرسيدس - بنز بتقنياتها الرائدة وتصميمها الانعاشي، بل أن عنصر الأداء يأخذ حيزاً كبيراً أيضاً من اهتمامها الرئيسي، ولا يوجد مثال يبلغ من سيارات AMG الرياضية وسيارات سباقات الفورمولا 1 لنبرهن على تفوق علامة النجمة الثلاثية في مختلف القطاعات». ويتمحور تحدي تكنولوجيا الفورمولا 1 في المدارس حول تحدي الطلبة فيما بينهم باستخدام البرمجيات لتصميم وبناء سيارة فورمولا 1 مصغرة مصنعة من خشب البلسا تعمل باسطوانة هوائية مفردة الانضغاط.

حيث سيكون على الطلاب المشاركين في فرق مكونة من ثلاثة إلى ستة أشخاص أيضاً القيام بتحضير خطة عمل وتطوير استراتيجية تسويقية، وعليهم أيضاً تقديم عرض حول المشروع على لجنة التحكيم. وسيقوم فريق سافاير للسياحة لتكنولوجيا التصميم بمساعدة الكمبيوتر في تصميم سيارة فورمولا 1 افتراضية قبل تحليل كفاءتها في نفق رياح بأسلوب الواقع الافتراضي وسيقومون فعلياً ببناء هيكل سيارة. ومن ثم سيتم تصنيع السيارة باستخدام برمجيات التصميم بمساعدة الكمبيوتر قبل أن يتم اختبارها في نفق الرياح والدخان الفعلي.

كجزء من تاريخها الحافل بالإنجازات في عالم رياضة السيارات (موتورسبورت) والتزامها تجاه الاساليب التعليمية المتكاملة، قامت مرسيدس - بنز باختيار فريق سافاير للسياحة من المدرسة الألمانية بدي لراعيته ودعمه في مسابقة تحدي تكنولوجيا الفورمولا 1 في المدارس في أحدث نسخة لها للعام الحالي.

ويعد تحدي تكنولوجيا الفورمولا 1 في المدارس التحدي ذا التخصصات المتعددة الرائد في العالم للطلبة ما بين عمر التاسعة والتاسعة عشرة، والذي تشارك فيه اثنتان وعشرون دولة حول العالم. وبحيازتها على الامتياز في دولة الإمارات العربية المتحدة، تقوم حلبة مرسي ياس باستضافة النهائيات الوطنية من هذا التحدي لفرق المدارس المدعوة فقط وذلك للمرة الثانية على التوالي، والتي من المقرر أن تقام بأبوظبي.

ومن بين الفرق المشاركة يأتي فريق سافاير للسياحة المدعوم من قبل مرسيدس - بنز والذي سيتنافس في هذا التحدي سعياً لحجز مكان له ضمن احد الفريقين اللذين سيتأهلان ويمثلان دولة الإمارات العربية المتحدة في البطولة العالمية لعام 2012.

ويهدف المنافسة، قال مدير المبيعات والتسويق لسيارات مرسيدس - بنز في دايمر الشرق الأوسط والأدنى فرانك بيرنتالر: «أخترنا أن تكون جزءاً من تحدي تكنولوجيا الفورمولا 1 للمدارس لهذا العام لما يمثله من

LED المؤثرة والتي أصبحت قياسية على الطراز كافة. كما يحمل طراز «آي 30» الجديد المزايا الأمامية الأساسية التي تتمتع بها مركبات «هيونداي» ومن أبرزها الشبك السداسي.

وأوضح رئيس المصممين في مركز تقنية «هيونداي» موتور أوربيا، توماس باركل قائلاً: «عند تصميم الجيل الجديد من «آي 30» استخدمنا الخطوط القوية السائلة لبناء سيارة تتمتع بشكل رياضي وتكسب إحساساً بالحركة المستمرة حتى عندما تكون متوقفة. ولقد منحنا السيارة وقفة قوية تعكس شخصية وانقة وصلبة من خلال خصائصها الرياضية وقياساتها الديناميكية. واستطع القول بدقة أنه يسهل على الناس كثيراً التعرف مباشرة على المبادئ التصميمية القوية لدى «هيونداي». ويتوافق لعملاء الجيل الجديد من «آي 30» خياران من المحركات، الأول من نوع D-CVVT سعة 1,6 ليتر بولد قوة 128 حصاناً، أو محرك سعة 1,8 ليتر بقوة 148 حصاناً.



الجيل الجديد من سيارة «آي 30» من «هيونداي»

بشكل رائع. وتعد «آي 30» من الجيل الجديد التعبير الأحدث عن مفهوم «التصميم السائلي» لدى «هيونداي»، وتعتمد هذه الفلسفة البصرية على استخدام

الخطوط المناسبة لمنح شكل قوي ثلاثي الأبعاد وبشكل دائم لمركبات «هيونداي». أما على الطراز فإن هذا الشكل المميز يتعزز أكثر عبر استخدام الإثارة النهائية من نوع

«أودي» تفوز بالمراكز الأربعة الأولى في سباق «سبا 6 ساعات»



سيارات «أودي» خلال السباق

ثبات واعتمادية وعلمانية ولاسيما في ظروف جولة السبا الصعبة. بدأت المنافسة باكراً عندما تمكن أندريه لوتيسر على متن e-tron quattro رقم «1» من خطف دقة القيادة من بين

المميزة. لكن هذه المرة مع سيارتين جديدتين تظهران للمرة الأولى على حلبات السباق وهما R18 ultra و e-tron quattro رقم «1» من خطف دقة القيادة من بين

كانت حلبة سبا فرانكورشان البلجيكية ميداناً لمنافسة مفتوحة على لقب الجولة الثانية من بطولة العالم لسباقات التحمل (WEC) أبطالها أربع سيارات أودي جديدة. إذ أهر رومان دوما ولوا دو فال ومارك جينيه توفيقهم على سباق سبا 6 ساعات خلف مفود أودي R18 ultra، والمركز الثاني في سباق الـ 6 ساعات كان من نصيب أبطال سباق لومان الماضي مارسيل فيسلر وأندريه لوتيسر وبييرو تريبوليه الذين قدموا أداء رائعاً على متن أودي e-tron quattro رقم «1» في سباق الهجينة (هجين - كهرباء) الأولى من نوعها في التاريخ، وقد ظهرت للمرة الأولى على سباق استعداده لخوض غمار سباق لومان 24 ساعة المرتقب. هذا وأكمل رباعية أودي كل من ماركو ويندو وكابيلو وتوم كريستنس وأن ماكش على التوالي.

ويغزها الرباعي في سباق سبا 6 ساعات المنظر، تكون أودي قد سجلت انتصاراً جديداً في سجلها المليء بالإنجازات الرياضية



«بورشه» تعزز إيراداتها في الربع الأول من العام 2012 بنسبة 32,4%

الماضي، أما حصة الأسد، فكانت من نصيب باناميرا صالون الرياضية التي سجلت أكبر ارتفاع في مبيعاتها بنسبة 75,4، بالتناغم مع نمو قوي غير متجانس لمبيعات نسخة السيارة المزودة بمحرك من ست أسطوانات. ويعود السبب الرئيسي وراء النتائج المبهرة لبورشه في الربع الأول من العام 2012، إلى ارتفاع الطلب في كل من الصين والولايات المتحدة الأميركية والسوق الألماني المحلي.

وستعزز بورشه زخم المبيعات القوي هذا، من خلال تقديم تسعة طرازات إضافية إلى الأسواق في العام الحالي، تتراوح بين نسخات جديدة من الجيل الجديد لطران 911 وصولاً إلى «كاي جي تي إس» الرياضية المتألقة. وقال المدير المالي لشركة بورشه لوتز ميشكه: «نحن راضون جداً عن نتائج الربع الأول من العام 2012، ونسعى إلى المحافظة على هذا الزخم القوي بما يتوافق مع استراتيجية النمو التي نتبناها

ومستدام عالي الجودة. وبفضل مجموعتنا المتألقة من أحدث الطرازات وأكثرها فعالية في تاريخ بورشه على الإطلاق، نحظى بقاعدة مثالية للمحافظة على هذا الزخم الهائل طوال العام 2012». وعن نتائج الطرازات الفردية، شهدت مبيعات الجيل الجديد من 911، الذي جرى تقديمه في ديسمبر 2011، ارتفاعاً بنسبة 37,6٪ في الربع الأول الكامل لهذه السيارة، وذلك مقارنة بمبيعات الجيل السابق في الفترة الزمنية عينها من العام الماضي. كما سجلت بورشه طلبات عديدة على الجيل الجديد من «بوكستر»، التي كشفت النقاب عنها مؤخراً في معرض جنيف للسيارات، هذا بالإضافة إلى طرازي «كاي جي تي إس» و«باناميرا جي تي إس» الجديدين اللافتين. أما بالنسبة إلى طراز كاي الرياضي متعدد الاستعمالات، فقد ارتفعت مبيعاته العالمية بنسبة 29,4٪ في الأشهر الثلاثة الأولى من العام 2012 مقارنة بالفترة الزمنية عينها من العام

سجلت شركة بورشه الألمانية لصناعة السيارات، ومقرها شتوتغارت، بداية مذهلة للعام المالي الجديد، إذ نجحت في زيادة كل من مبيعاتها وإيراداتها وربحها التشغيلي بشكل لافت في الربع الأول من العام 2012. حيث ارتفعت مبيعات بورشه العالمية بنسبة 29٪ لتبلغ 30,231 سيارة. ومقارنة بالربع الأول من العام الماضي 2011، نمت الإيرادات بنسبة 32,4٪ لتصل إلى 3,025 مليارات يورو، وقرن الربح التشغيلي بنسبة 18,4٪ لبيغ 528 مليون يورو، ما يعني عائداً تشغيلياً على المبيعات بنسبة 17,5٪، بالإضافة إلى ذلك استقطب صانع السيارات الرياضية 725 موظفاً جديداً في الربع الأول من العام الحالي (14,7)، ما رفع العدد الإجمالي لموظفي بورشه حول العالم إلى 16032 موظفاً في نهاية شهر مارس المنصرم. وقال رئيس شركة بورشه ومديرها التنفيذي ماتياس مولر: «تجسد هذه الأرقام الساطعة تركيزنا الثاقب على تحقيق نمو منظم

سجلت شركة بورشه الألمانية لصناعة السيارات، ومقرها شتوتغارت، بداية مذهلة للعام المالي الجديد، إذ نجحت في زيادة كل من مبيعاتها وإيراداتها وربحها التشغيلي بشكل لافت في الربع الأول من العام 2012. حيث ارتفعت مبيعات بورشه العالمية بنسبة 29٪ لتبلغ 30,231 سيارة. ومقارنة بالربع الأول من العام الماضي 2011، نمت الإيرادات بنسبة 32,4٪ لتصل إلى 3,025 مليارات يورو، وقرن الربح التشغيلي بنسبة 18,4٪ لبيغ 528 مليون يورو، ما يعني عائداً تشغيلياً على المبيعات بنسبة 17,5٪، بالإضافة إلى ذلك استقطب صانع السيارات الرياضية 725 موظفاً جديداً في الربع الأول من العام الحالي (14,7)، ما رفع العدد الإجمالي لموظفي بورشه حول العالم إلى 16032 موظفاً في نهاية شهر مارس المنصرم. وقال رئيس شركة بورشه ومديرها التنفيذي ماتياس مولر: «تجسد هذه الأرقام الساطعة تركيزنا الثاقب على تحقيق نمو منظم