

# «زين» تكريم موزعيها المعتمدين ضمن برنامج الأوائل عن الربع الأول

قصارى جهدنا لتزويدهم بأدوات المنافسة اللازمة لمواكبة التطور التكنولوجي والتغيرات التي تحدث في هذه الصناعة» وأضاف عمر: الشركة تعرف مدى الإمكانات الهائلة التي يمتلكها موزعوها المعتمدون، وهي في هذا الاتجاه تسعى إلى استثمارها بالشكل الأمثل لتعود بالإيجاب على الطرفين، مؤكداً أن الارتقاء بالعمل لن يتحقق إلا في حالة واحدة وهو البحث باستمرار عن أفضل الطرق المشتركة لتقدمها بالصورة المطلوبة.

واعتبر أن شبكة الموزعين المعتمدين جزء لا يتجزأ من منظومة عمل الشركة وذلك بقوله: شبكة موزعيها هي الجزء المكمل لعملنا في السوق، ودورهم هو الأساس حريصون على دفع موزعيها نحو تحقيق أعلى معدلات الأداء، وبندل

وشركة سوفتل (فونز) الأولى في مبيعات خطوط الدفع المسبق والأولى في تحقيق الجودة والأولى في زيادة نسبة المبيعات عن الربع الرابع لعام 2011. هذا بالإضافة إلى شركة الهامة الدولية وهي الأولى في أقل نسبة عدد أخطاء في المعاملات. وأكدت الشركة أن العلاقة بينها وبين موزعيها ليست علاقة بين طرف وآخر إنما هي علاقة شراكة تهدف إلى تقديم أفضل المنتجات في خدمات تكنولوجيا الاتصالات، فنجح الموزعين في ذلك هو نجاح الشركة على اعتبار أن مبدأ الشراكة هو الذي تكتسي به ملامح علاقة العمل بين الطرفين.

وقال المدير التنفيذي للمبيعات في الشركة شفيق عمر: «نحن حريصون على دفع موزعيها نحو تحقيق أعلى معدلات الأداء، وبندل



تكريم موزعي «زين» المعتمدين

احتفلت زين بموزعيها المعتمدين وذلك ضمن برنامج الأوائل عن فترة الربع الأول لعام 2012، حيث قامت الشركة بتكريم مجموعة من الموزعين لأدائهم العالي في ضبط كفاءة العمل مع قاعدة عملائها. ونكرت الشركة في بيان صحافي أن هذه الاحتفالية والتي أقامتها في فندق الريجنسي جاءت بغرض تشجيع وتحفيز موظفيها من الموزعين على تقديم أداء أفضل ومواصلة العمل وفق خطط العمل المتفق عليها، مبيّنة أن هذا التكريم ربع السنوي يؤكد أهمية الدور الكبير الذي يلعبه الموزعون في تحقيق أهدافها وخططها التسويقية، حيث تم تكريم الموزعين والجهات التي حققت المراكز الأولى من قبل الشركة، وهم: هاتف الفين وهو الأول في مبيعات خطوط الدفع الأجل



## زيادة مبيعات «مرسيدس - بنز» بنسبة 27% في الربع الأول



المطسورة». يذكر أنه في فبراير الماضي فازت شركة عبدالرحمن البشر وزيد الكاظمي بجائزة «سيرفيس هيرو» في مجال مبيعات السيارات الجديدة متصدرة على 35 من علامات السيارات الأخرى من خلال تصويت العملاء.

ويكمن وصف عام 2012 بأنه عام للسيارات الرياضية لـ «مرسيدس - بنز» بالكويت والمنطقة، وتعتبر هذه السنة شاهداً على إطلاق مركبة الفئة M منذ بداية إبريل الماضي وهي المركبة الرياضية الأولى في قطاعها مقارنة بمنافساتها حيث تعرض مجموعة واسعة من المواصفات التي تأتي كتجهيز قياسي في مركبتي 350 ML و 500 ML بالخليج.

«مرسيدس - بنز» هي علامة السيارات الأكثر فخامة ذات النمو الأعلى للمبيعات في المنطقة والكويت، وساهمت موديلات الصالون والكوبيه للفئة C والفئة E مع سيارة الفئة CLS وسيارة الفئة SLK بصورة قوية في زيادة المبيعات خلال الربع الأول من العام الحالي، والآن وبعد إطلاق مركبة الفئة M الجديدة منذ شهر إبريل الماضي، فلدنياً توقعات لمزيد من المبيعات لقطاع المركبات الرياضية.

بعض المواصفات القياسية لمركبة 350 ML

- باقة AMG الرياضية.
- عجلات مقاس 20 أنش.
- فتحة سقف بانوراما.
- حامل أكواب حافظ للحرارة (بتدفئة وتبريد).
- أضواء LED ونظام الإضاءة الذكي.

يستمر الشغف على سيارة «مرسيدس - بنز» في الكويت حيث ارتفعت المبيعات لسيارات «مرسيدس - بنز» الجديدة بنسبة 27% للفترة ما بين يناير حتى مارس 2012 مقارنة بالربع الأول من العام الماضي، لتسجل شركة عبدالرحمن البشر وزيد الكاظمي، الموزعون العامون المعتمدون لـ «مرسيدس - بنز» بالكويت رقماً قياسياً جديداً في مبيعات السيارات الجديدة.

ويهذه المناسبة قال المدير العام لشركة عبدالرحمن البشر وزيد الكاظمي، مابكل رويله: «يسعدني أن أؤكد أن أداءنا خلال الربع الأول من السنة كان قوياً، ولم نتقدم فقط بخطوات سريعة عن العام الماضي بل أيضاً قسام عملائنا باختيارنا العلامة الأولى في تقديم أفضل تجربة بيع لسيارة جديدة في الكويت حيث فزنا بالمركز الأول في «سيرفيس هيرو» للسنة الثانية على التوالي».

وأضاف قائلاً: هذه الإنجازات هي رصيد حقيقي لإدارة وموظفي علامة مرسيدس التي تمثل المعنى الحقيقي للفخامة والهندسة، هذا بالإضافة إلى موظفينا المبرين وموظفي خدمة العملاء المتعاونين مما يدعمننا في خدمة عملائنا الكرام مع تقديرنا لمتطلباتهم.

وأوضح قائلاً: «نحن متحمسون لمركبة الفئة M الجديدة فهي تجسد الوصف الصحيح لقطاع المركبات الرياضية بمواصفاتها القياسية في دول الخليج مقارنة بما تقدمه المركبات المنافسة، وسيكون النصف الثاني من سنة السيارات الرياضية شاهداً على إطلاق المركبة المرتقبة AMG 63 G والمركبة القوية 65 G



Saab Vector

السحب النهائي..

# لا يطوفك

وفرص غير محدودة للربح

انظر صفحة 25

أداء صناديق شركة المثنى للاستثمار  
كما في 30 أبريل 2012

صندوق مثنى  
صندوق مؤشر المثنى الإسلامي  
صندوق متعلق مع أحكام الشريعة الإسلامية

صندوق المثنى للمصارف  
الإسلامية الخليجية  
MUTHANNA GCC ISLAMIC BANKS FUND

صافي قيمة الوحدة	0.3734 د.ك. (سعر الطلب)	صافي قيمة الوحدة	0.6502 د.ك. (سعر الطلب)
العائد منذ بداية السنة	1.80%	العائد منذ بداية السنة	7.44%
القيمة الإسمية للوحدة	1.000 د.ك.	القيمة الإسمية للوحدة	1.000 د.ك.
بداية نشاط الصندوق	سبتمبر 2007	بداية نشاط الصندوق	أكتوبر 2008

مدير الصندوق:  
شركة المثنى للاستثمار  
Muthanna Investment Company



تلفون 2298 7000 (965) - فاكس 1151 2298 7003 / (965) - ص.ب. 3946 صفاة 13040 الكويت  
www.mic.com.kw

## «بيان»: هيمنة المضاربات الإيجابية ترفع مؤشرات السوق

قال تقرير شركة بيان للاستثمار ان سوق الكويت للأوراق المالية أنهى تعاملات الأسبوع الأول من شهر مايو مسجلاً ارتفاعاً مؤشريه، مستفيداً من استمرار هيمنة المضاربات الإيجابية التي تميز أداء السوق منذ فترة، وتتركز بصورة ملموسة على الأسهم الصغيرة، غير أن عمليات جني الأرباح التي شهدتها بعض الأسهم خلال الجلسات اليومية، أدت إلى تقليص مكاسب مؤشري السوق، إلا أنها لم تقلح في سحبها إلى المنطقة الحمراء على المستوى الأسبوعي.

وعلى صعيد أداء سوق الكويت للأوراق المالية خلال الأسبوع الماضي، فقد تمكن من تحقيق المكاسب المؤشريه الرئيسيين للأسبوع الرابع على التوالي، حيث لقي الدعم من استمرار عمليات المضاربات الإيجابية التي تتركز بشكل واضح على الأسهم الصغيرة، ولاسيما في قطاعي العقار والاستثمار اللذين تمكننا من تحقيق أعلى ارتفاع بين قطاعات السوق الراجعة خلال الأسبوع الماضي، كما تلقى السوق دعماً من القوى الشرائية الانتقائية التي شهدتها بعض الأسهم القيادية خلال بعض الجلسات اليومية، وخاصة أسهم قطاعي البنوك والخدمات، إلا أن عمليات جني الأرباح التي تبعتها، قلصت من مكاسب تلك الأسهم، مما حد من مكاسب مؤشري السوق، ولاسيما المؤشر الوزني الذي كان أقل مكاسب من نظيره السعري مع نهاية الأسبوع.