

«علي الغانم وأولاده للسيارات» تحافظ على مكانتها بين أسواق المجموعة زيادة مبيعات «BMW» و«MINI» في الكويت بنسبة 22٪ خلال الربع الأول



سجلت شركة علي الغانم وأولاده للسيارات الوكيل الحصري والموزع المعتمد لمجموعة «BMW» في الكويت زيادة في مبيعات «BMW» و«MINI» خلال الأشهر الثلاثة الأولى من 2012 وصلت نسبتها إلى 22٪ مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي. وتأتي هذه النتائج لتؤكد محافظة شركة علي الغانم وأولاده للسيارات على مكانتها بين أسواق مجموعة «BMW» الخمسة الأفضل أداءً في الشرق الأوسط، مما يؤكد شعبية السيارات الراقية ذات الطراز الأول في الكويت.

وفي تعليق له على هذه النتائج قال المدير العام لشركة علي الغانم وأولاده يوسف القطامي: «تؤكد هذه الزيادة في مبيعاتنا المكنة الراسخة التي تتمتع بها سيارات «BMW» و«MINI» في الكويت، فسيارات مجموعة «BMW» تجسد الأداء العالي والامتياز في الهندسة والريادة في الإبداع والتي تعتبر من المصنوعات الأساسية التي يبحث عنها العملاء في الكويت ويقدرونها. الطرازات المميزة ومستوى خدمة العملاء العالي، يجعلنا نتطلع بمزيد من التفاؤل إلى الأشهر المقبلة من هذا العام». وكان أحد الطرازات الأفضل مبيعا لمجموعة «BMW» في الكويت، سيارة الفئة الخامسة، والتي تجمع ما بين أعلى مستويات الكفاءة ضمن فئتها وتحدد معايير ديناميكيات القيادة والسلامة، إذ حققت تصنيف خمس نجوم في برنامجي تقييم السلامة الأوروبي Euro NCAP والأميركي US NCAP، ومن الطرازات الأخرى التي ساهمت في أداء شركة علي الغانم وأولاده للسيارات المتميز، طراز الفئة «BMW» X5 وسيارة Sports Activity Coupé و BMW X6.

هذا وشهدت «MINI» نموا ملموسا في الكويت خلال الأشهر الثلاثة الأولى من هذا العام محققة نموا بنسبة 50٪ مما يؤكد على مكانة هذه العلامة التجارية الراقية الأسرع نموا في العالم وفي الشرق الأوسط على السواء. وتصدر طراز MINI Countryman المبيعات، وهو يعتبر أول سيارة من «MINI» رباعية الدفع ومزودة بأربعة أبواب، بينما ساهمت كل من MINI Hatch و MINI Coupé في النجاح الذي حققته العلامة التجارية خلال الربع الأول من عام 2012 في الكويت. وحققت «MINI» تقدما بارزا

أيضا مع توسيع مجموعة طرازاتها خلال الأشهر الثلاثة الأولى من السنة، بحيث أطلقت شركة علي الغانم وأولاده للسيارات مؤخرا طراز MINI Roadster، وهو الطراز السادس الذي ينضم إلى عائلة «MINI»، وأول طرازاتها المكشوفة، ذات المقعدين فقط وهو مثال رائع على تطور العلامة التجارية سنة بعد سنة لتكتسب شرائح جديدة من المعجبين والهواة.



صالح الباطين في لحظة جماعية مع المشاركين في البرنامج

«الباطين» تختتم برنامجا تدريبيا في فن القيادة لمديري شركاتها

اشتمل التدريب على توضيح مفاهيم القيادة الحديثة وفقا لممارس القيادة العالمية، وتضمن ورش عمل متعددة لتقييم بيئة العمل، وتحديد النمط القيادي الأساسي لكل مشارك والنمط القيادي الثانوي، وبالتالي مدى قدرة كل مشارك على استخدام النمط القيادي الأوضح وفقا للمواقف التي يواجهها، كما تضمن تطبيقات عملية ضمن مواقف حقيقية من بيئة العمل لتحديد أنماط سلوك الموظفين، واحتياجاتهم وكيفية تحفيزهم بشكل فعال وفقا لاحتياجات عضو الفريق، وتناول البرنامج التدريبي أيضا شرحا لكيفية تحديد الأهداف ووضع رؤية واضحة لفريق العمل، وتوفير بيئة عمل فعالة وإيجابية لهم لتحقيق أقصى

انتاجية ممكنة وزيادة فاعلية الفريق على المستوى الفردي أو الجماعي لفريق العمل ككل. وفي ختام البرنامج قام الرئيس التنفيذي لمجموعة الباطين، صالح الباطين بتسليم الشهادات للمشاركين، مشيدا بالجهود الدؤوبة لفريق العمل وإنجازاته. الجدير بالذكر أن شركة الباطين تصدرت المرتبة الأولى على مستوى رضا العملاء لعام 2011، نظرا لتميز خدماتها المقدمة، وتعتبر هذه الدورة التدريبية أحد المحاور الأساسية التي وضعتها الشركة ضمن استراتيجيتها المستمرة في تقديم الخدمات ذات المستوى العالي لعملائها والذي اعساده ويتوقعونه دائما من شركة عبد المحسن عبدالعزیز الباطين.

نظمت إدارة الموارد البشرية لمجموعة شركات عبد المحسن عبدالعزیز الباطين برنامجا تدريبيا لكبار مديري شركات وإدارات المجموعة، ويأتي هذا البرنامج كمحور أساسي ضمن استراتيجية الشركة الهادفة إلى تطوير قاداتها وكوادرها البشرية، ولصقل مهاراتهم وصل خبراتهم ببرامج تدريبية وورش عمل متنوعة في مجالات القيادة والإدارة الحديثة، وبالتالي زيادة فاعليتهم في الإنتاج وأداء مهامهم بصورة فعالة. وقد تم تنظيم البرنامج التدريبي في قاعة فيلدا بفندق راديسون بلو، لمدة يومين، في الثالث والرابع من شهر أبريل الجاري، تحت عنوان «القيادة بالموقف»، بالتعاون مع أكاديمية القادة للاستشارات والتدريب.

«يوسف أحمد الغانم وأولاده» تطلق برنامج الرعاية المتميز لكاديلاك في نوفمبر 2011

وجهتك سالما. ضمان 4 سنوات 100,000 كم، يمنحك ضمان كاديلاك تجربة ما بعد الشراء تتميز بالمتعة وراحة البال اللتين تختبرهما مع سيارة كاديلاك التي تملكها. خدمة التوصيل: عندما تحضر سيارتك لأعمال تصليح تشملها الكفالة، نقدم اليك سيارة بديلة تضمن راحتك التامة. كذلك نؤمن توصيلك عند احضار سيارتك الكاديلاك لأعمال الصيانة الدورية، تطبق الشروط والأحكام. وتؤكد شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده أنها «تلتزم دائما بتقديم أفضل وأرقى العروض لعملائها الكرام. «فلا داعي لأن يقلقوا بشأن صيانة سياراتهم مع مركز الصيانة الأكبر والأكثر تطورا في العالم».



سنوات غير محددة المسافة: برنامج المساعدة على الطرقات يضمن إعادة سيارتك إلى الطرقات بأسرع وقت، وفي جميع الظروف. عند وجودك خارج بلد اقامتك وتعدز اجراء أعمال التصليح في الحال، سنهتم بترتيبات سفرك لتصل إلى

أكدت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده حرصها على تقديم أفضل الخدمات لعملائها، ومن هذا المنطلق أعلنت عن إطلاق برنامج الرعاية المتميز لكاديلاك في نوفمبر 2011، والذي حاز إعجاب كل عملاء كاديلاك الذين استمتعوا براحة البال من خلال الخدمات التالية التي تلبي جميع احتياجات العملاء في أي وقت تناسب مع المفهوم الجديد لتملك الفخامة. خدمة وصيانة 4 سنوات 100,000 كم: يأتي برنامج الخدمة والصيانة قياسيا مع كل سيارات كاديلاك بدون أي تكلفة من جانبك، وهو برنامج قابل للنقل بكامله إلى مالك آخر، كما يلبي كل الاحتياجات وفقا لجدول الصيانة المفضل في «دليل المالك». المساعدة على الطرقات في أنحاء الشرق الأوسط 4

الجمعية الكويتية للمقومات الأساسية لحقوق الإنسان

قال رسول الله ﷺ:
«استوصوا بالنساء خيرا..» ابن حجر

افهمها قدرها تكسبها

حملة حقوقية لمواجهة ومناهضة العنف ضد المرأة

من أنشطة الحملة:
(محاضرات توعوية - فلاشات مرئية - مؤتمرات - إصدارات)

الرعاية الإعلامية: **الأنباء** **النهار**

راعي إعلامي رئيسي: **الراي**

الراعي الرئيسي: **59** الأمانة العامة للأوقاف

مقرنا الجديد: الجابرية - قطعة 12 - شارع 6 - فيلاج 13 - نصال: 90053352 - 55750446
www.humanrights.org.kw @humanrights_ku8

«أعيان» تشتري 200 سيارة من «فورد» بقيمة تتجاوز 1,5 مليون دينار



الكندري ومسؤولو «فورد» والمجموعة العربية للسيارات عقب توقيع العقد

توفير خدمات متميزة للعملاء حيث تكون كافة السيارات خاضعة لكفالة وصيانة الوكيل مما يحقق للعملاء أعلى درجات جودة الخدمة. وفي سياق الحديث عن جودة الخدمة، أشار الكندري إلى أن أعيان تقدم حاليا خدمة «Value» التي تمكن العملاء المشتركين بها من الحصول على العديد من المزايا التفضيلية في خدمات ما بعد البيع مثل العداد الإضافي وخدمة الاستلام والتسليم وخدمة السفر لدول مجلس التعاون وغيرها من الخدمات المميزة.

التأجير التشغيلي لدى الشركة بطرح أوسع تشكيلة ممكنة بما يتيح للعملاء الاختيار من بين تشكيلة غنية ومتنوعة من السيارات. وبين أن الصفقة تشمل على سيارات صالون وجيبات ودفع رباعي، مثل سيارة فورد تورس وجيب ايدج بالإضافة إلى الجيبات العائلية أكسيديشن واكسبلور وكلها من موديلات عام 2012. مضيفا أن أعيان طرحت هذه السيارات ضمن منتج التأجير التشغيلي، وهي الآن متوافرة للعملاء في معرض أعيان الرئيسي في الري، مع

أعلنت شركة أعيان لتأجير السيارات عن توقيع عقد شراء 200 سيارة متنوعة من فورد مع شركة المجموعة العربية للسيارات مؤخرا وذلك بحضور كل من مدير التأجير في شركة أعيان للإجارة القابضة حيدر أحمد الكندري، ومدير عام التسويق والمبيعات في شركة المجموعة العربية للسيارات - حمد محمد الوزان وشركاه وكلاء سيارات فورد وبنكولن، محمد صلاح خزام، ومدير مبيعات الجملة - فورد الشرق الأوسط جهاد بارودي. وتتألف السيارات من مختلف أنواع وموديلات فورد الحديثة بقيمة إجمالية تتجاوز مليون ونصف المليون دينار. وتأتي هذه الصفقة استمرارا لمجموعة من الصفقات الكبرى مع عدد من وكالات السيارات التي أعلنت عنها أعيان في الفترة السابقة في إطار سعيها الدائم لتعزيز مكانتها وصحتها التسويقية والتي تؤكد من خلالها على حضورها القوي في سوق التأجير التشغيلي. وفي هذا الصدد، قال مدير التأجير في شركة أعيان للإجارة القابضة حيدر أحمد الكندري إن هذه الصفقة تأتي في سياق سعي أعيان الدائم لتوفير كافة أنواع وموديلات السيارات وتلبية رغبات عملاء