

«يوسف أحمد الغانم وأولاده» تطلق عرضاً «يهز الأرض»

وايئة بمحركها الذكي سعة 1,8 لتر باربعة سلندرات وعزم 140 حصاناً. وتوفر السيارة لأقاربها رفاهة وراحة لا مثيل لها إضافة لمشغل أسطوانات MP3 ومزايا السلامة والأمان.

ولعل زيارة إلى أي من معارض شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده تساعد على التعرف على هذه الباقة المتميزة من سيارات شفروليه الجديدة، وما تقدمه الشركة من مزايا تبدأ بالخدمة الرفيعة المستوى سواء من لحظة الاستقبال وصولاً لخدمة ما بعد البيع، والجودة العالية لمركز الصيانة لتكون قيادة أي من سيارات شفروليه تجربة غنية بالرضا، وجاذبية حقيقية لاستبدال سيارتك بأحدى سيارات شفروليه الجديدة خلال هذا العرض الخاص في أبريل.

رحابها الداخلية التي تتسع لثمانية ركاب، تعتمد ترافرس سيارة عائلية رفيعة المستوى، وعالمية في مستويات السلامة والأمان. أما عشاق السرعة والإثارة فليس هناك أشهر من كامارو 2012 الأسطورية متوافرة بمحركين أحدهما سعة 6,2 ليترات، 8 سلندر بقوة 426 حصاناً، والثاني سعة 3,6 ليترات بحقن مباشر 6 سلندر وبقوة 323 حصاناً!

إضافة إلى سيارات شفروليه كبريس الفاخرة، يضم أسطول سيارات شفروليه البيك أب الجبار سيلفراو وسيارة متعددة الاستعمالات الشبابة أي من سيارات شفروليه تجربة غنية بالرضا، وجاذبية حقيقية لاستبدال سيارتك بأحدى سيارات شفروليه الجديدة خلال هذا العرض الخاص في أبريل.

فوق سعر التتمين عند قيام العميل باختيار سيارته الجديدة من باقة سيارات شفروليه الجديدة. وما يجعل هذا العرض مغرباً هو أنه يستقبل جميع السيارات المستعملة من أي نوع أو موديل.

ومع التطور التكنولوجي العالمي والسياق لصناعة سيارات شفروليه، فإن أسطول السيارات الجديدة من موديلات شفروليه تضم مجموعة من أقوى المزايا سواء من حيث الأداء أو الرفاهية أو القوة والرحابة ومواصفات الأمان والسلامة، مع اهتمام شفروليه الدائم بتقديم تصاميم ألوان فاتنة تجعل اقتناء شفروليه رغبة لدى الجميع. ويضم أسطول شفروليه سيارة ترافرس بمحركها القوي سعة 3,6 ليترات بستة سلندرات وقوة سحب تبلغ 281 حصاناً. ومع



في عرض جديد بنضم إلى باقة العروض النوعية والمتميزة التي تطلقها شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، كان الجمهور في الكويت على موعد مع عرض متميز تقدمه الشركة تمكن جميع أصحاب السيارات من أي نوع أو موديل من أن يحصلوا على أفضل تتمين لسياراتهم وفوقها 600 دينار من يوسف أحمد الغانم عند استبدالها بسيارة شفروليه جديدة.

وكانت شركة يوسف أحمد الغانم وأولاده، الوكيل الحصري في الكويت لسيارات شفروليه، قد طورت عرض التتمين والاستبدال بطريقة تجعله فرصة مناسبة وقوية لجميع الراغبين في تجديد سياراتهم دون أن يخسروا في عملية تتمين سياراتهم المستعملة، بل قامت الشركة بإضافة 600 دينار

«غلوبل غلف» تدشن وكالة هواتف Magnus في السوق المحلي

على الأجهزة من الوكلاء الرئيسيين للهواتف في الكويت وجار دراستها، متوقفاً وفقاً لدراسة الجدوى أن تبلغ المبيعات ما بين 400 إلى 500 ألف جهاز خلال 3 أشهر.

وأوضح مدير التطوير التجاري بالشركة رائد فهد القلعان أن أجهزة Huawei لها سوق كبير في الأسواق الخليجية والعالمية حيث تم بيع 700 ألف جهاز خلال 3 أشهر في قطر ومليون جهاز في الهند وهو ما يؤكد جودة هذه الأجهزة وشدد القلعان على أن الأجهزة الصينية لن تعمل في السوق الكويتي خلال الشهور القليلة المقبلة فيما عدا أجهزة Huawei وذلك لأنها معتمدة من G.S.M وبالتالي فهو جهاز معتمد في السوق المحلي.

غلوبل غلف ميديا طلبت من الشركة الأم ومقرها الصين تجربة المنتج في الكويت حيث وجدت ترحيباً كبيراً خاصة من قبل الشركات الكبرى التي تتميز بالعمالة المرتفعة.

من جانبه، أكد مدير معرض «أي السون» زهير جيلاتي أن الوكالة الجديدة لأجهزة غوغل تتوافق بها مجموعة متميزة من الأوبشن والتي تساهم في زيادة الأقبال عليها من بينها إمكانية استخدام جميع الشرائح بالإضافة إلى سعرها المناسب وإمكانية تشغيل خطين في ذات الوقت كما تتوافر في الأجهزة جميع خصائص الهواتف الأخرى. وعن توقعاته للطلب على أجهزة Huawei قال جيلاتي إن أنها تطرح لأول مرة في الكويت وتوجد طلبات عديدة



الشيخ دعيخ الخليفة والفنان محمد المنصور وقيادات «غلوبل غلف ميديا» يقصون شريط المعرض الجديد (إسامة ابوعطية)

أقامة مجموعة من المعارض في منطقة الخليج والأردن وأوكرانيا بكلفة 3 ملايين دولار.

وأوضح الموسوي ان شركة

أعلنت شركة غلوبل غلف ميديا فرع الكويت عن حصولها على الوكالة الحصرية في الكويت للهواتف الذكية والألكترونيات المتطورة والحاسوب المعروفة بـ Huawei وايضا الوكالة الحصرية لهواتف Magnus اول هاتف مطابق لبراق الموسوي بمناسبة اطلاق الشركة وافتتاح معرضها الاول في الكويت ان الحصول على وكالة حصرية للهواتف الذكية Magnus جاء بالاتفاق مع الشركة المصنعة في الصين.

التعاون مع الشركة المصرية العربية للمباني الحديثة والتعمير «أمكو» وقّعت عقداً حصرياً لتسويق مشروع «جاردن هيلز 6 أكتوبر» بالكويت ودول التعاون

والتي تبعد عن وسط المدينة 20 دقيقة من ميدان لبنان بالمهندسين وجوار مدينة الشيخ زايد ونادي الصيد الجديد مشيراً إلى أنه تم بناء المشروع على مساحة 630 ألف متر مربع (150 فدانا)، حيث تمثل نسبة المباني من المشروع 20٪ والباقي مساحات خضراء وخدمات لقاطني المشروع.

من جانبها رحبت رئيس مجلس إدارة الشركة المصرية العربية للمباني الحديثة والتعمير «جاردن هيلز 6 أكتوبر» منى عبود بالتعاقد مع شركة «أمكو» للتسويق في الكويت ودول التعاون نظراً للعروض التنافسية التي تقدمها مشاريع التطوير الكبرى، وبالتالي فإن هناك مؤشرات إيجابية بتوقيع المطورون العقاريون والمستثمرون تجاه مصر في المستقبل القريب. وقد تم التعاقد على 2000 وحدة لأعضاء نادي القضاة.

استكمالاً لإستراتيجيتها التي تهدف إلى التوسع وفتح أسواق جديدة، وقّعت شركة الأساليب المتطورة للتنمية العقارية «أمكو» ويمثلها رئيس مجلس الإدارة فؤاد العلي عقد وكالة حصرية في الكويت ودول مجلس التعاون الخليجي مع الشركة المصرية للمباني الحديثة والتعمير «جاردن هيلز 6 أكتوبر» ويمثلها رئيس مجلس الإدارة منى عبود. بهذه المناسبة أدلى رئيس مجلس إدارة شركة أمكو فؤاد العلي بتصريح صحفي أكد فيه أنه بمقتضى العقد تكون شركة أمكو هي الوكيل الحصري لتسويق مشاريع الشركة المصرية العربية للمباني الحديثة في دولة الكويت ودول مجلس التعاون الخليجي، موضحة أن توقيع هذه الاتفاقية يمثل تطوراً جديداً ويفتح آفاقاً جديدة للشركة في السوق المصري والذي يعد سوقاً واعداً ومليئاً

«جاردن هيلز» وعن مشروع «أمكو» بتسويقه في الكويت ذكر العلي أنه يقع في مدينة السادس من أكتوبر في منطقة التوسعات الشمالية



«القطرية» تكّرم وكلاء السفر بالكويت



محمد الجيمري يكرم مشاري الرزيغان بحضور فيونا جبريال وميسم الديوس خلال الحفل (سعود سالم)

أكد مدير الخطوط الجوية القطرية في الكويت محمد الجيمري ان خطط الكويت - الدوحة يعد من انجح الخطوط ضمن شبكة وجهات القطرية الإقليمية، مشيراً الى ان هذا الخط شهد مطلع الشهر الجاري ارتفاع عدد الرحلات الى 7 رحلات يوميا وأنه سيرتفع العدد الى 8 رحلات يوميا ابتداء من 1 يونيو 2012.

وقد حضر حفل توزيع جوائز وكلاء السفر للعام 2011/2012 الذي أقيم في فندق شيراتون- الكويت أكثر من 100 ممثل من صناعة السفر بالإضافة الى وسائل الاعلام، وكرمت الخطوط الجوية القطرية خلال الحفل أفضل تسعة وكلاء سفر على ادائهم المميز في السوق الكويتية، بناء على إنجازاتهم التي حققوها خلال العام المالي المنصرم، وقام بتقديم الجوائز كل من محمد

الجيمري ومديرة مبيعات الخطوط الجوية القطرية في الكويت ميسم دبوس ومديرة مبيعات الشركات للخطوط الجوية القطرية في الكويت فيونا جبريال، وفازت سفريات الشامل بالكأس الذهبية لتليها سفريات جمبو بالكأس الفضية، وفازت بودي للطيران بالكأس البرونزية في حين فازت تي في اس بكأس النمو المتميز.

وقد دنت القطرية مؤخرا ثلاث وجهات جديدة كجزء من برنامجها التوسعي للعام 2012 هي: باكو (أذربيجان) وتبليسي (جورجيا) وكيفالي (رواندا).

ويشمل البرنامج تدشين 11 وجهة جديدة أخرى هي - زغرب (كرواتيا) في 9 مايو، وأربيل وبغداد (العراق) في 23 مايو و 7 يونيو على التوالي، وبيروت (أستراليا) في 3 يوليو، ومومباسا (كينيا) في 15 أغسطس إضافة الى الوجهات التالية التي لم يعلن عن تاريخ تدشينها بعد- زنجبار وهلسنكي والقصيم وكاليمينجارو وبلغراد ويانغون.

نظم بنك التسليف والإدخار دورة تدريبية لموظفيه تحت عنوان «فن التعامل مع العملاء وتطوير الخدمة» لمدة 5 أيام وذلك بالتعاون مع «شركة تنمية الطاقة المتكاملة للاستشارات والتدريب»، حيث تهدف هذه الدورة إلى تطوير

نظم بنك التسليف والإدخار دورة تدريبية لموظفيه تحت عنوان «فن التعامل مع العملاء وتطوير الخدمة» لمدة 5 أيام وذلك بالتعاون مع «شركة تنمية الطاقة المتكاملة للاستشارات والتدريب»، حيث تهدف هذه الدورة إلى تطوير القوى العاملة لدى البنك. فمن جانبه ألقى المصنف كلمة أكد فيها أن الاستثمار لا يكون بالأموال فحسب، بل وأيضا في رأسماتنا البشرية لأنه أساس النجاح، حيث إن الموارد البشرية هي الركيزة الأساسية التي من خلالها يحقق البنك أهدافه المرجوة لارتقاء بمستوى تقديم الخدمة لعملائه. كما قام المصنف في نهاية الدورة التدريبية بتسليم الموظفين شهادات اجتياز الدورة.

Premier banking
خدمات مصرفية بأسلوب حياة عصية

لأنك بريميمير
تميزي بأفضل العروض

خدمة بريميمير المصرفية من بنك برقان

لأنك بريميمير أنت التي على موعد دائم مع مزايا خدمات بريميمير المصرفية التي تقدمها أساليب حياتك المتميز مع برامج مختلفات ببرمجة تطوير لك بطاقة فيزا بالائتمون والخصم التي تمنحها فيزا بالائتمون التكميلية بأعلى معدلات من الخصومات والخصومات بالخصم بالإضافة إلى إمكانية الدخول إلى طابعا الأمانة في مطار الكويت الدولي مجاناً وخدمة إيفاء السديرة في الجديد من مراكز التسوق المتكاملة.

للمزيد من المعلومات اتصل على 1804488 أو بزيارة موقعنا www.burgan.com

بنك برقان
BURGAN BANK

أنت داغعل

«التسليف والإدخار» ينظم دورة تدريبية لموظفيه

نظم بنك التسليف والإدخار دورة تدريبية لموظفيه تحت عنوان «فن التعامل مع العملاء وتطوير الخدمة» لمدة 5 أيام وذلك بالتعاون مع «شركة تنمية الطاقة المتكاملة للاستشارات والتدريب»، حيث تهدف هذه الدورة إلى تطوير القوى العاملة لدى البنك. فمن جانبه ألقى المصنف كلمة أكد فيها أن الاستثمار لا يكون بالأموال فحسب، بل وأيضا في رأسماتنا البشرية لأنه أساس النجاح، حيث إن الموارد البشرية هي الركيزة الأساسية التي من خلالها يحقق البنك أهدافه المرجوة لارتقاء بمستوى تقديم الخدمة لعملائه. كما قام المصنف في نهاية الدورة التدريبية بتسليم الموظفين شهادات اجتياز الدورة.



لقطة جماعية للمشاركين في الدورة