



منذر ناجيا

منذر ناجيا رئيساً تنفيذياً لمجموعة بودي للطيران

مبيعات طيران الجزيرة من خلال افتتاح خمسة فروع في الكويت وعلى حق امتياز الجزيرة للعلقات والجزيرة للشحن الجوي. بدوره، أصدر ناجيا قراراً بترقية روبيير حايك إلى منصب مدير العمليات والمبيعات في المجموعة ويتبع عمله مباشرة للسيد ناجيا، وتأتي هذه الترقية بعد عشرة أعوام من العمل في المجموعة، حيث نجح من خلالها في تطوير المبيعات.

طيران شاهين الباكستاني، الطيران الصيني، طيران البروناي والخطوط النمساوية. كما نجحت المجموعة أخيراً في الحصول على وكالة عامة لأكبر شركات حجز الفنادق وخدمات السفر جالفيرز ترفلز (جي تي اي) وأصبحت جالفيرز تقدم الخدمات لحوالي 40٪ من وكالات السفر العاملة في الكويت. كما حصلت المجموعة على حق امتياز وتسويق

وكالات عامة للعديد من شركات الطيران العالمية وشراكة ناجحة مع أفضل مجموعات السفر العالمية، كما عمل على تطوير ونجاح فريق محترف من الموظفين لتواكب عملية التوسعة وتطوير عمليات المجموعة. ومن بين هذه النجاحات، فإن مجموعة بودي للطيران هم الوكلاء العامون لطيران إيرفرانس، الطيران الهولندي (كي ال أم)، الامريكان إيرلاينز،

أعلن الرئيس التنفيذي لمجموعة شركات بودي «مروان بودي» عن ترقية منذر ناجيا إلى منصب الرئيس التنفيذي لمجموعة بودي للطيران. ونكر بودي أن هذه الترقية تأتي نتيجة نجاح ناجيا في قيادة مجموعة بودي للطيران، لتصبح في مصاف أفضل مجموعة لخدمات السفر في الكويت والمنطقة، ومن خلال الخمسة عشر عاماً من العمل في المجموعة، نجح ناجيا في الحصول على

«التجاري»: استثمار حملة «تسويق واسترد نقودك»



رمزي الصبوري

أعلن البنك التجاري الكويتي عن استثمار حملة «تسويق واسترد نقودك» التي كان البنك قد أطلقها بتاريخ 2012/2/22 ولدة شهرين لغاية 2012/4/22، بالتعاون مع «ال جي البابطين» و«تروفاليو»، وقد شهدت الحملة إقبالا كبيرا وتجاوبا ملحوظا من قبل عملاء البنك، وتتيح هذه الحملة فرصة مميزة لعملاء التجاري من أصحاب البطاقات الائتمانية وبطاقات الدفع المسبق للتسوق لدى «ال جي» و«تروفاليو» واسترجاع نسبة 10٪ من قيمة فاتورة الشراء خلال فترة العرض. وقد حققت الحملة إقبالا لافتا في بداية الشهر الثاني من خلال تسويق العملاء في المعارض المشاركة، حيث هدفت الحملة إلى تقديم أفضل العروض التسويقية والخدمات التي يحرص على تقديمها البنك التجاري الكويتي على مدار العام وذلك لتحقيق الرضا التام لعملائه من خلال منحهم فرصا للتسوق لدى أفضل الأماكن والتوفير في الوقت نفسه. وقد صرح - المدير التنفيذي للتسويق والمبيعات بقطاع الخدمات المصرفية للأفراد في البنك التجاري الكويتي رمزي الصبوري قائلاً «يتمتع عملاء البطاقات الصادرة عن البنك التجاري الكويتي بالعديد من الخصومات والمزايا وقد انعكس ذلك إيجابيا على مبيعات البطاقات التي شهدت ارتفاعاً ملحوظاً خلال الفترة الماضية، حيث انضم العديد من العملاء إلى قاعدة عملاء بطاقات البنك التجاري نظراً لما توفره بطاقات التجاري الائتمانية أو مسبقة الدفع من عروض ومزايا حصرية لأصحابها».

تميز مطلق



«السور للوقود» توفر فرصاً وظيفية لمنصب إشرافية للكويتيين



طلال أحمد الخرس

أعلنت شركة السور لتسويق الوقود عن تدشين خطة توظيف الوظائف ورفع معدل نسبة الكويتيين لدى الشركة وذلك بفتح الطريق أمام الوظائف الإشرافية لمحطات تعبئة الوقود التابعة للشركة. وقال رئيس مجلس إدارة الشركة طلال أحمد الخرس أن «السور» انتهت من وضع خطة استراتيجية لتطوير قطاع الموارد البشرية متضمنة تعيين كوادر كويتية شابة لشغل مناصب إشرافية تشمل كل محطات الفأ لتعبئة الوقود. وأضاف الخرس في بيان صحفي أن طموحات «السور» بشأن توظيف الكوادر تعتمد على رفع معدلات توظيف الكويتيين على مستوى الوظائف الرقابية والإشرافية وذلك بهدف استثمار الطاقات الشابة من أبناء الكويت الراغبين في الانخراط في العمل الحر وذلك انطلاقاً من مساهمة الشركة في تخفيف العبء عن كامل الدولة بتوظيف أكبر عدد ممكن من مخرجات التعليم الكويتي، مشيراً إلى أن استراتيجية «السور» تركز دائماً على تعزيز قدرات الشباب الكويتي وتنمية مواهبه وذلك باستقطاب الراغبين في الحصول على وظيفة مميزة في شركات البترول. وأشار إلى أن الخطة تهدف إلى بلوغ الموظفين الكويتيين لديها بنسبة تصل إلى 100٪ ليكون للعنصر الوطني دوره الكبير في أنشطة وخدمات «السور»، مغرباً عن أملة في أن يحظى أبناء الكويت بفرص عمل تناسب طموحاتهم من خلال القيام بالأعمال الإشرافية والرقابية لدى الشركة وذلك لتصبح «السور» واحدة من الشركات ذات التوجه الرئيسي لتكوير الوظائف لديها.

لا يوجد من يمكنه منافسة التميز المطلق لمجموعة لكزس IS الجديدة. تشكيلة متكاملة من سيارات الصالون والكوبيه الفاخرة التي تلبى كافة رغباتكم، جمال وأناقة، أداء مفعم بالحوية وإشارة غير مسبوقه. كل ما عليك القيام به هو الجلوس خلف المقود لتتعمق بمتعة القيادة الحقيقية.

لكزس
The pursuit of perfection

150,000
مبيعات
شهرية المتوسطة

www.twitter.com/alsayergroup | www.facebook.com/lexusq8 | www.youtube.com/alsayergroup | www.lexus.com.kw

شركة مؤسسة محمد ناصر السابر وأولاده ذ.م.م.
1830030
إحدى شركات مجموعة السابر

