

نمو عدد العملاء النشطين بنسبة 7,4% ليسجل 17,8 مليون عميل

# «الوطنية للاتصالات» تحقق 362,1 مليون دينار ربحاً صافياً لـ 2011

مقارنة بـ 10,9 ملايين دينار (39,3 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وتخطت «الوطنية فلسطين» نقطة التعادل للربح قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء في نهاية سنة 2011 بـ 1 مليون دينار (3,7 - ملايين دينار) مقارنة بـ 6,2 مليون دينار (22,4 - ملايين دينار) في سنة 2010. وفي نهاية سنة 2011 بلغ إجمالي خسارة «الوطنية - فلسطين» 7,2 ملايين دينار (25,9 مليون دينار) مقارنة بخسارة بلغت 16,1 مليون دينار (57,9 مليون دينار) في الفترة ذاتها 2010، بينما بلغ صافي الربح للمجموعة «الوطنية للاتصالات» عن صافي خسارة «الوطنية - فلسطين» في نهاية سنة 2011 12,6 مليون دينار (مقارنة بـ 9,1 مليون دينار) في الفترة ذاتها من سنة 2010.

وتوضيح مكاسب القيمة السوقية (غير النقدية)

في يناير 2011 زادت مجموعة الوطنية للاتصالات استثماراتها في تونسسيانا من 50% إلى 75%، ونتيجة لذلك تم تجميع البيانات المالية لحقوقي ملكية مجموعة الوطنية للاتصالات في «تونسسيانا» ومحاسبتها كشركة تابعة بدلاً من كونها شركة محاصة (مشروع مشترك) سابقاً، ومن هنا أصبح أساس التجميع المحاسبي المتبع لتونسسيانا في قوائم وسجلات الوطنية للاتصالات المالية المحلية هو أساس التجميع الكلي بنسبة 100%.

2010 إلى 19,3 مليون دينار (69,5 مليون دينار). وفي نهاية سنة 2011 بلغ صافي الخسارة 10,7 ملايين دينار (38,7 مليون دينار) مقارنة بـ 7,0 ملايين دينار (25,3 مليون دينار) في سنة 2010. وبلغ صافي خسارة المملكة العربية السعودية التي تتحملها الوطنية للاتصالات في نهاية السنة 6 ملايين دينار (21,5 مليون دينار) مقارنة بـ 3,9 ملايين دينار (14,1 مليون دينار) في سنة 2010.

«الوطنية» الماديف وصل عدد العملاء في نهاية سنة 2011 إلى 1,4 مليون (1,6 مليون دينار) مقارنة بـ 1,2 مليون دينار (4,3 مليون دينار) في نهاية سنة 2010. وفي نهاية سنة 2011 بلغ صافي خسارة الماديف التي تتحملها الوطنية للاتصالات 2,7 مليون دينار (9,9 مليون دينار) مقارنة بـ 4,7 مليون دينار (33,0 مليون دينار) في سنة 2010.

وفي نهاية سنة 2011 بلغ الربح قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء 1,6 مليون دينار (5,9 ملايين دينار) مقارنة بـ 1,2 مليون دينار (4,3 مليون دينار) في نهاية سنة 2010. وفي نهاية سنة 2011 بلغ صافي خسارة الماديف التي تتحملها الوطنية للاتصالات 2,7 مليون دينار (9,9 مليون دينار) مقارنة بـ 4,7 مليون دينار (33,0 مليون دينار) في سنة 2010.

«الوطنية» فلسطين وصل عدد العملاء في نهاية سنة 2011 إلى 0,46 مليون عميل، أي بزيادة بلغت 31,5% عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وفي نهاية سنة 2011 بلغت الإيرادات 20,6 مليون دينار (74,3 مليون دينار)

دينار (142,6 مليون دينار) مقارنة بـ 23,6 مليون دينار (85,0 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في 2010، وهو ما تعكسه الزيادة في حقوق المساهمين إلى 75% من حقوق ملكية تونسسيانا.

«النجم» الجزائر وصل عدد عملاء «نجم» في نهاية سنة 2011 إلى 8,5 ملايين عميل بزيادة بلغت 3,1% عن الفترة ذاتها سنة 2010. وبلغت إيرادات السنة 223,7 مليون دينار (806,0 مليون دينار) مقارنة بـ 174,7 مليون دينار (629,3 مليون دينار) أي بزيادة بلغت 28,1% عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وأما الربح قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء في سنة 2011 فقد بلغ 83,2 مليون دينار (299,7 مليون دينار) مقارنة بـ 65,9 مليون دينار (237,5 مليون دينار) أي بزيادة بلغت 26,2% عن الفترة ذاتها سنة 2010.

وفي نهاية سنة 2011 بلغ صافي الربح 14,4 مليون دينار (52,1 مليون دينار) مقارنة بصافي ربح بلغ 2,9 مليون دينار (10,3 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وفي نهاية سنة 2011 بلغت حصة «الوطنية للاتصالات» من أرباح «نجم» الجزائر 10,3 ملايين دينار (37,0 مليون دينار) مقارنة بـ 2,0 مليون دينار (7,3 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010.

«برافو» المملكة العربية السعودية وصل عدد عملاء «برافو» في نهاية سنة 2011 إلى 0,16 مليون عميل، أي بانخفاض بلغ 22,3% عن سنة 2010، وانخفضت الإيرادات من 22,1 مليون دينار (79,6 مليون دينار) في سنة

تم الاعتراف بها خلال إعادة التقييم بالقيمة العادلة لحصة الوطنية للاتصالات في أعقاب زيادة حقوق المساهمين من 50% إلى 75% في حقوق ملكية تونسسيانا، وباستثناء مكاسب إعادة تقييم الملكية بالقيمة العادلة يكون صافي الربح 62,8 مليون دينار (226,2 مليون دينار).

نتيجة لزيادة حصة ملكية الوطنية للاتصالات في حقوق ملكية تونسسيانا (75% الآن) في الربع الأول، أصبح أساس التجميع لكل من الإيرادات وصافي الربح قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء هو أساس التجميع الكامل (100% سابقاً) أساس التجميع النسبي (50%) استقر عدد عملاء تونسسيانا في نهاية سنة 2011 عند 6,62 مليون عميل. بزيادة بلغت 11,7% عن الفترة ذاتها في سنة 2010، أما إيرادات 2011 فقد بلغت 210,0 مليون دينار (756,5 مليون دينار) بإيرادات بلغت 101,0 مليون دينار (363,9 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010.

وفي نهاية سنة 2011 بلغ الربح قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء 118,8 مليون دينار (428,1 مليون دينار) مقارنة بـ 55,9 مليون دينار (201,5 مليون دينار) أي بزيادة بلغت 112,5% عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وقد استقر صافي الربح في نهاية سنة 2011 إلى 52,7 مليون دينار (190,0 مليون دينار) مقارنة بـ 23,6 مليون دينار (85,0 مليون دينار) أي بزيادة بلغت 123,5% عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وفي نهاية سنة 2011 بلغت حصة «الوطنية للاتصالات» من أرباح «تونسسيانا» 39,6 مليون دينار (129,3 مليون دينار) مقارنة بـ 19,6 مليون دينار (66,2 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010.

وفي نهاية سنة 2011 بلغ صافي الربح 328,1 مليون دينار (1,18 مليار دينار)، مقارنة بـ 69,8 مليون دينار (251,5 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وتضمن صافي الربح لسنة 2011 مكاسب القيمة العادلة 265,3 مليون دينار (955,9 مليون دينار)

34,7%، وكذلك صافي الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء نموًا بنسبة 45,0% مقارنة بالفترة ذاتها في سنة 2010. وأضاف: «استمرت النتائج الإيجابية في العمليات الرئيسية في كل من الكويت، الجزائر وتونس وكذلك الأداء الإيجابي للوطنية فلسطين محققة لأول مرة منذ انطلاقها في 2009 صافي أرباح إيجابية قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء، وبشكل عام استمر النمو القوي للمجموعة بقاعدة عملاء تخطت 17,8 مليون عميل».

ويمكن تلخيص أداء عمليات المجموعة كما يلي:

«الوطنية» - الكويت ارتفع عدد عملاء الوطنية للاتصالات في نهاية سنة 2010 إلى 1,96 مليون عميل بزيادة بلغت 10,0% عن الفترة ذاتها في سنة 2010. كما بلغت إيرادات السنة 243,6 مليون دينار (877,8 مليون دينار)، مقارنة بإيرادات بلغت 221,6 مليون دينار (798,5 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010. أي بزيادة بلغت 9,9%، كما بلغ الربح قبل الفائدة والضريبة والإهلاك والإطفاء في نهاية السنة 111,1 مليون دينار (400,1 مليون دينار)، مقارنة بـ 98,9 مليون دينار (356,6 مليون دينار) في نهاية سنة 2010. أي بزيادة بلغت 12,3%.

وفي نهاية سنة 2011 بلغ صافي الربح 328,1 مليون دينار (1,18 مليار دينار)، مقارنة بـ 69,8 مليون دينار (251,5 مليون دينار) عن الفترة ذاتها في سنة 2010. وتضمن صافي الربح لسنة 2011 مكاسب القيمة العادلة 265,3 مليون دينار (955,9 مليون دينار)

ويهنئ المناسبة، صرح رئيس مجلس إدارة الوطنية للاتصالات الشيخ عبدالله بن محمد بن سعود آل ثاني قائلاً: «من وجهة النظر الاستراتيجية كان 2011 عاماً ناجحاً بالنسبة للوطنية للاتصالات، لقد زدنا حصصنا القابضة في تونسسيانا من 50% إلى 75%، ومن الناحية التشغيلية شهدت إيرادات الوطنية للاتصالات - الكويت نمواً بنسبة



الشيخ عبدالله بن محمد بن سعود آل ثاني

دولار) للسهم مقارنة بـ 156 فلساً (56 سنتاً) للسهم في الفترة ذاتها من سنة 2010، وباستثناء مكاسب إعادة تقييم الملكية بالقيمة العادلة تكون ربحية السهم المجموعة ارتفعت إلى 193 فلساً (70 سنتاً) أي بزيادة 24,1% عن الفترة ذاتها في سنة 2010.

وارتفع عدد العملاء النشطين في نهاية سنة 2011 إلى 17,8 مليون عميل، مقارنة بـ 16,6 مليون عميل في نهاية سنة 2010 أي بزيادة بلغت 7,4%.

ويهنئ المناسبة، صرح رئيس مجلس إدارة الوطنية للاتصالات الشيخ عبدالله بن محمد بن سعود آل ثاني قائلاً: «من وجهة النظر الاستراتيجية كان 2011 عاماً ناجحاً بالنسبة للوطنية للاتصالات، لقد زدنا حصصنا القابضة في تونسسيانا من 50% إلى 75%، ومن الناحية التشغيلية شهدت إيرادات الوطنية للاتصالات - الكويت نمواً بنسبة

آل ثاني: الأداء التشغيلي والإستراتيجي للشركة ساهم في استمرار تحقيق عوائد إيجابية للمساهمين

وبهذه المناسبة، صرح رئيس مجلس إدارة الوطنية للاتصالات الشيخ عبدالله بن محمد بن سعود آل ثاني قائلاً: «من وجهة النظر الاستراتيجية كان 2011 عاماً ناجحاً بالنسبة للوطنية للاتصالات، لقد زدنا حصصنا القابضة في تونسسيانا من 50% إلى 75%، ومن الناحية التشغيلية شهدت إيرادات الوطنية للاتصالات - الكويت نمواً بنسبة

## المطوع والقاضي - هوندا» ترعى حفل تخرج طلبة و«متفوق» العلوم الإدارية»



عدد من الطالبات الخريجات في لحظة تذكارية إلى جانب سيارة هوندا

مهندسين وفنيين محترفين ومدربين على إصلاح وصيانة أي عطل ووقت قياسي، مع تأمين أجواء الراحة في صالات مراكز الخدمة المنتشرة في الكويت والتي تستقبل المراجعين من دون أي موعيد مسبق والمزودة بخدمة الإنترنت، مع تخصيص صالات الرجال وأخرى للنساء ليشعر بنوع من الخصوصية أثناء فترة انتظارهن لأجناب صيانة سياراتهن والتي لا تستغرق وقتاً طويلاً.

كما توفر الشركة قطع غيار هوندا الأصلية والمكفولة والمشهود لها بالعمق الافتراضي الأطول وبأسعار مناسبة، الأمر الذي يجعل من اقتناء إحدى سيارات هوندا شيئاً يستحق التفكير بجدية بعيداً عن الحيرة والتردد وهذا ما أثبتته الثقة الكبيرة والنتيجة بين هوندا وعملائها.

وتوجهت إدارة أسرة شركة «المطوع والقاضي - هوندا» بأطيب الأمنيات والتهاني إلى جميع الطالبات والطلاب الخريجين الذين اجتازوا مع جهودهم وسهرهم وحققوا النجاح والتفوق وإلى أولياء أمورهم الذين رأوا أسمى ما لديهم بالدنيا وقد أنهوا دراستهم وحصلوا على شهادتهم ليبدأوا مرحلة العمل والعبء وليشعروا بطريقتهم في بداية مرحلة حياة جديدة ملؤها الأمل، «قالف ميروك من هوندا لجميع الخريجين والخريجات وأمنياتنا لهم بالتوفيق واستمرار النجاح».

قامت شركة «المطوع والقاضي - هوندا» برعاية حفل تخرج طالبات وطلاب كلية العلوم الإدارية وتكريم المتفوقين منهم، وذلك تقديراً منها لدور الشباب في بناء الوطن ولأنهم يشكلون المستقبل الواعد للبلاد.

وتأتي هذه الرعاية من الشركة كتجسيد عملي لدورها الاجتماعي البناء في دعم الكفاءات الوطنية وتشجيعاً للشباب خصوصاً في بداية مسيرتهم العملية لبدأوا مشوارهم وهم أكثر ثقة بأنفسهم وأكثر قدرة على العطاء في جميع المجالات العملية التي سيخوضون غمارها ليؤدوا أدوارهم بشكل فعال وجوي في بناء الوطن وليساهموا في نهضته الاقتصادية.

وساهمت «هوندا» بتقديم الهدايا الثمينة للخريجين تكريماً لهم، وذلك من باب تشجيع الطلبة الخريجين والوقوف إلى جانبهم في هذه المرحلة المفصلة المهمة من حياتهم، ومساعدهم على اقتناء تخصصهم بالعبء من المواصلات التي يبحث عنها الشباب ويرغبون في قيادتها مع الشعور بالثقة والأمان على الطرقات وفي مختلف الظروف والأجواء نظراً للثقلات المتعددة والمزايا التي تقدمها «هوندا» لعملائها والمركزة على الثقة الكبيرة التي اكتسبتها الشركة من عملائها من خلال ما توفره من خدمات ما بعد البيع الكافية المعتمدة على خبرات ومهارات

## «الخليج» يعلن فوزي «الدانة»

أعلن بنك الخليج عن إجرائه السحب الأسبوعي الخامس لحساب الدانة 2012 يوم 12 الجاري، معلناً بذلك عن أسماء 10 فائزين يحصل كل منهم على جائزة قدرها 1000 دينار. والفائزون الـ 10 هم: عبدالله علي الفيلكاوي، سلمان صالح العطار، أحمد محمد الكندري، مشاري عبدالله الخالد، نورة فيصل بيهاني، عبدالله هيثم أحمد، بدور بدر العوضي، محمد حمدان ابوزيد، مادي كبسومي، وفهد جابر الصباح.



## «المتحد» يعلن الفائزين في برنامج الحصاد الإسلامي



المدير الإقليمي في «المتحد» طارق الشويرد يسلم الجائزة للفائز عبدالرحمن الرشيد

أعلن البنك الأهلي المتحد عن إجرائه في 8 الجاري السحب الأسبوعي لبرنامج حصادي للجوائز المضاف لحساب التوفير الاستثماري «الحصاد الإسلامي»، معلناً عن 28 جائزة.

وقد فاز بالجائزة الأسبوعية الكبرى بقيمة 25 ألف دينار نقداً كل من: ضحية مطلق خلف العازمي، معصومة درويش علي رضا، وعبدالعزيم محمد الدرهم.

كما فاز أيضاً بجوائز نقدية قيمة كل منها 1000 دينار نقداً كل من: عبدالله منصور محمد المنصور، محمد علي محمد محمود الكندري، داليا طاهر أحمد علي الأنصاري، شريفة عبدالله أحمد العيدان، أحمد راضي سالم العنزي، خالد نسيم فاضل حسين، إيمان عبدالله هلال العنزي، أحمد حيدر، عبيد محمد سالم الكعبي، فيرونيكا باتريك ميلز، آية أنور علي، محمود عبدالله السعيد عبيد، محمد عبدالله محمد جرجي، علياء نايف دريب العنزي، إمام دين محمد إسماعيل، حمد محمود درويش الخالدي، مسهال محمد فهد المطيري، عبدالرحمن محمد رجا الرشيد، عبدالله سادوم سالم المالكي، فايز عبد الرسول صايغ، سينا محمد سيف العازمي، ناصر عبد الصمد جادو الجوهري، فوزية أحمد إبراهيم محمد، باروين علي عوض الله بخش، علي عبدالله محمد.

## «القطرية» توسع عملياتها في الكويت

أعلنت الخطوط الجوية القطرية عن إطلاقها مطلع الشهر الجاري رحلة يومية إضافية بين الكويت والدوحة في خطوة تهدف إلى توفير مزيد من المرونة في السفر لمسافريها من الكويت.

وتسير «القطرية»، التي تعد إحدى أسرع شركات الطيران نمواً في العالم، الآن ست رحلات يومية من الكويت إلى الدوحة ليرتفع بذلك معدل رحلاتها الأسبوعية إلى 42 رحلة. وتغادر الرحلة اليومية الإضافية رقم QR149 من الكويت الساعة 05:40 (بالتوقيت المحلي) وتصل إلى الدوحة الساعة 07:00 (بالتوقيت المحلي) من كل يوم، وستوفر الرحلة الإضافية روابط جوية ممتازة للمسافرين إلى مختلف الوجهات ضمن شبكة خطوط القطرية في الولايات المتحدة وأوروبا وكندا والبرازيل والأرجنتين وغيرها. وفي هذا الصدد، قال الرئيس التنفيذي للخطوط الجوية القطرية أكبر الباكر: «شهدت القطرية العام الماضي إقبلاً كبيراً من قبل المسافرين في الكويت ويعود ذلك إلى روابطنا الجوية الممتازة، حيث أن حركة السفر عبر الدوحة تشهد نمواً سنوياً واضحاً، وأضاف قائلاً: «كجزء من استراتيجيتنا التوسعية، سنواصل رفع معدل رحلاتنا إلى وجهاتنا الحالية مما سيساهم في إحداث التطور في قطاعي التجارة والسياحة».

## الغيث: 91 مليون دينار قيمة المشاريع الحالية لـ «الإينماء العقارية»

أكد عضو مجلس الإدارة المفوض في شركة الإنماء العقارية أنور الغيث أن 60% من مشاريع الشركة متواجدة في الإدمج المحلي والـ 40% الأخرى عبارة عن مشاريع خارج الكويت كأئنة في البحرين والسعودية إضافة إلى بعض الدول العربية.

وأضاف الغيث خلال عزيمة الشركة التي عقدت أمس بنسبة حضور بلغت 68,24% أن مجلس الإدارة اعتمد استراتيجية لشراء العقارات المدة لتدعيم المحفظة الاستثمارية وتطوير العقارات الخاصة بالشركة وتحسين الخدمات المقدمة مثل خدمات الصيانة والخدمات الأمنية والحراسة وغيرها والتوسع في مشاريع المقاولات.

وذكر أن الاستراتيجية انضمت التطبيق الناجح من خلال فريق عمل الشركة بزيادة الإيرادات التشغيلية إلى 12 مليون دينار بزيادة نسبتها 48%.

وكشف الغيث عن أن الشركة لديها مشاريع مستقبلية متعددة وأن القيمة الإجمالية للمشاريع الحالية للشركة تقارب الـ 91 مليون دينار. وأشار إلى أن الشركة تقوم حالياً بالاستحواذ على مشاريع جديدة ولديها النية في تحقيق آمال طموحات المساهمين.

من جانبه، ذكر رئيس مجلس الإدارة عماد الثاقب في تقرير مجلس إدارة الشركة أن القطاع العقاري استطاع إثبات صموده وتعاونه بشكل عام، حيث اعتبره المستثمرون الملاذ الآمن في ظل الأوضاع غير المستقرة، باستثناء العقار التجاري والإداري داخل مدينة الكويت الذي تأثر بشكل كبير.

من جانب آخر وافقت العمومية العادية للشركة عن السنة المالية

حالياً بالاستحواذ على مشاريع جديدة ولديها النية في تحقيق آمال طموحات المساهمين.

من جانبه، ذكر رئيس مجلس الإدارة عماد الثاقب في تقرير مجلس إدارة الشركة أن القطاع العقاري استطاع إثبات صموده وتعاونه بشكل عام، حيث اعتبره المستثمرون الملاذ الآمن في ظل الأوضاع غير المستقرة، باستثناء العقار التجاري والإداري داخل مدينة الكويت الذي تأثر بشكل كبير.

من جانب آخر وافقت العمومية العادية للشركة عن السنة المالية

المقبل ليتم وضع تسعيره محددة حسب الاستخدام سيتم تحديدها بعد انتهاء الفترة المجانية. وتوقع أن يدخل السوق الكويتي ضمن 3 أسواق الأكثر استخداماً لتكنولوجيا «مايكروسوفت» في الوطن العربي والسعودية والإمارات وذلك مع تفعيل الخطة التنموية في الكويت خلال المرحلة المقبلة، مشيراً إلى أن الموازنة الحكومية رصدت من 7 إلى 9%

كشفت مدير تطوير الأعمال في شركة مايكروسوفت محمد التوره عن حجم ميزانية مايكروسوفت البالغ 9 مليارات دولار وذلك عن السنة المالية 1 يوليو 2011 وحتى 30 يونيو 2012، مبيناً أن حجم استثمار الشركة في مجال البحث والتطوير لعام 2002 بلغ 6,3 مليارات دولار، متوقعاً أن يتضاعف حجم الميزانية خلال الأعوام الماضية نظراً لتداخل جميع وسائل التكنولوجيا في جميع القطاعات الاقتصادية خاصة البلدان العربية.

جاء ذلك على هامش إعلان شركة مايكروسوفت امس عن إطلاقها الجيل الجديد من خدماتها ومنتجاتها المتطورة في الكويت في إطار ملتقى «Open Door» التجريبي الذي تقيمه على مدى يومين.

وفي ذات السياق، كشف مدير «مايكروسوفت» الكويت إيهاب مصطفى عن إطلاق خدمة الحسوبية السحابية لتصبح في متناول جميع الأفراد والمؤسسات مجاناً ابتداءً من أمس وحتى شهر يونيو

المقبل ليتم وضع تسعيره محددة حسب الاستخدام سيتم تحديدها بعد انتهاء الفترة المجانية. وتوقع أن يدخل السوق الكويتي ضمن 3 أسواق الأكثر استخداماً لتكنولوجيا «مايكروسوفت» في الوطن العربي والسعودية والإمارات وذلك مع تفعيل الخطة التنموية في الكويت خلال المرحلة المقبلة، مشيراً إلى أن الموازنة الحكومية رصدت من 7 إلى 9%

كشفت مدير تطوير الأعمال في شركة مايكروسوفت محمد التوره عن حجم ميزانية مايكروسوفت البالغ 9 مليارات دولار وذلك عن السنة المالية 1 يوليو 2011 وحتى 30 يونيو 2012، مبيناً أن حجم استثمار الشركة في مجال البحث والتطوير لعام 2002 بلغ 6,3 مليارات دولار، متوقعاً أن يتضاعف حجم الميزانية خلال الأعوام الماضية نظراً لتداخل جميع وسائل التكنولوجيا في جميع القطاعات الاقتصادية خاصة البلدان العربية.

جاء ذلك على هامش إعلان شركة مايكروسوفت امس عن إطلاقها الجيل الجديد من خدماتها ومنتجاتها المتطورة في الكويت في إطار ملتقى «Open Door» التجريبي الذي تقيمه على مدى يومين.



إيهاب مصطفى منوطاً سامر أبولطيف ومحمد التوره ووسيم حمد وعبيد كمال خلال المؤتمر الصحافي