

«ستروين» تشارك في معرض بروكسل وتطرح «سي 1» و«دي أس» للمرة الأولى



موديلات جديدة من «ستروين»

كشفت شركة ستروين عن سيارة «سي 1» الجديدة والقوية والصديقة للبيئة في معرض بروكسل للسيارات. كما استغلّت شركة ستروين الفرصة لعرض ثلاثة تصاميم أخرى ضمن مجموعتها «دي أس»، بالإضافة إلى سيارة «دي أس 3» دبليو آر سي، التي حولت شركة ستروين إحران لقب الصانعين في بطولة العالم السابعة للرالي، وهي أيضا معروضة في معرض بروكسل. وستروين «سي 1» الجديدة هي سيارة أكثر قوة وصداقة للبيئة، وسيتم عرض سيارة «سي 1» بنسختها الجديدة، والتي أستقطبت 62 ألف عميل حول العالم، في معرض بروكسل للسيارات للمرة الأولى، وقد أعيد إطلاق هذه السيارة في مطلع العام 2012 بشكل جديد ومميزات فريدة، فهي السيارات الأولى من نوع ستروين التي لا يتخطى فيها معدل انبعاث ثاني أكسيد الكربون 100 غرام في الكيلومتر الواحد، إذ يستقر عند 99 غراما لكل كيلومتر الواحد، بينما يصل معدل استهلاكها للوقود إلى 4,3 لترات لكل 100 كيلومتر، كما تتميز هذه السيارة بمصابيحها ذات الصمام الثنائي على الوجهة الأمامية، وبميشغل أقراص مدمجة (سي دي)، وعلبة وصل، وإمكانية التحكم في السرعة من خلال عجلة القيادة (التحكم بنظام السرعة الإلكتروني). وتتوافر سيارة «سي 1» الجديدة بطران من أربعة أبواب وطران من باين فقط، وقد احتفظت بجميع المواصفات التي تميزها عن غيرها، فهي سيارة مناسبة للمدينة، إذ أنها واسعة جدا من الداخل وتحتوي صندوقا تصل سعته إلى 700 ليتر.

أما طولها فيبلغ 3,4 أمتار ودائرة تحولها لا تتعدى 9,63 أمتار. كما تتميز سيارة «سي 1» بقوتها، فهي تضم محركا 3 سلندرات (تسعة 1 ليتر) بقوة 50 كيلو واط، وهي واحدة من السيارات الأكثر توفيراً للوقود، إذ أن معدل استهلاكها للوقود في القيادة العادية يبلغ 4,3 لترات لكل 100 كيلومتر، ومعدل انبعاث ثاني أكسيد الكربون منها يبلغ 99 غراما لكل 100 كيلومتر.

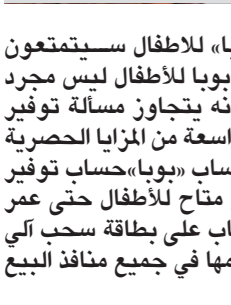
أما عن سلسلة «دي أس» فهي خطوة جريئة نحو الإمام خلال سنتين على إطلاق ستروين «دي أس 3»، تم بيع أكثر من 135 ألف سيارة. ويعد طرح ستروين «دي أس 4» في السوق، حصص السيارة ثلاثين ألف طلب خلال أشهر فقط وسيتم عرض التصاميم الـ 3 ضمن مجموعة «دي أس» خلال معرض بروكسل للسيارات، بما فيها سيارة «دي أس 5» الجديدة التي أطلقت في العام 2011 لتنضم إلى سلسلة «دي أس» الفريدة من نوعها. أما ستروين «دي أس 3»، التي أبرستنج فيعد نجاح طران ستروين «دي أس 3» الذي حقق بيع 135 ألف سيارة (ثلثها يتمتع بمواصفات كاملة)، قررت شركة ستروين عرض هذه السيارة في معرض بروكسل. وتمتاز سيارة «دي أس 3» التي برستنج بالفخامة والرقي، فهي مصنوعة من مواد عالية الجودة وخضعت لأحدث تقنيات التصنيع في عالم السيارات.

وقد قطع حرفا «DS» على سقف السيارة بمادة تلمع عند تعرضها للضوء. بالإضافة إلى ذلك، تتألف ستروين «دي أس 3» من اطارات 17 إنشاً لامعة ومن معدن الكروم الذي يحيط بالأبواب وبالشبك الأمامي للسيارة. وتتميز سيارة ستروين «دي أس 3» عن باقي السيارات ضمن سلسلة «دي أس» بتصميمها الداخلي الفاخر إذ إن مقاعدها مصنوعة من الجلد الذي أدخلت إليه يدويا بعض التصاميم الإضافية. وعن ستروين «دي أس 4» فهي السيارة الثانية في سلسلة «دي أس» حيث أطلقت ستروين «دي أس 4» في مايو 2011 وقد بيعت حوالي 30 ألف سيارة منها. إذ أنها تتميز بتكنولوجيا الإبداع التي عرفت بها شركة ستروين. وقد صممت هذه السيارة بـ 4 أبواب وهي من طران «كوبيه»، وهي موجهة إلى العملاء الذين يبحثون عن قوة الأداء والأناقة والراحة وحجم سيارات الكوبيه المناسب. وتمتاز السيارة بتصميمها الفريدة من الداخل والخارج، ابتداء من جلد المقاعد وصولاً إلى المصابيح المطلوبة بالكروم. تقدم لكم سيارة ستروين «دي أس 4» فرصة حوض تجربة جديدة في عالم قيادة السيارات لأنها تتميز بمقعد قيادة أعلى وأكثر راحة وواجهة شاملة متحكم رؤية أوسع وأفضل. ويتناسب أداء هذه السيارة مع أسلوبها وطريقة تصميمها، مما يجعل سائقها يشعر بالمتعة في قيادتها.

كما ستفاجئكم سيارة ستروين «دي أس 5» وتجذب إليها بفضل تصميمها الاستثنائي ومتعة قيادتها. التكنولوجيا هي السيارة الوحيدة ضمن مجموعة ستروين المجهزة بتكنولوجيا هجينة بالكامل «هايبرد 4» عاملة على الوقود والتي تتميز بحسن أدائها (بقوة 200 حصان)، وبقلة انبعاث ثاني أكسيد الكربون منها (99 غراما لكل كيلومتر الواحد).

«برقان»؛ شراكة مع عيادة «كيدز سمايل» لعملاء حساب «بوبا»

أعلن بنك برقان عن عقد اتفاق شراكة جديدة مع عيادة «كيدز سمايل» لمخ عملاء حساب «بوبا» للأطفال خصماً خاصاً تصل قيمته إلى 10% في كل مرة يزورون فيها العيادة. هذا وتعد عيادة «كيدز سمايل» الأولى من نوعها في الكويت والتي تم تصميمها لتلبية احتياجات الأطفال في كل ما يختص بعلاج الأسنان، وتضم أيضاً فريقاً من المتخصصين، بالإضافة إلى أحدث التقنيات الخاصة بالأسنان وذلك لتقديم أفضل الخدمات العلاجية. وفي هذا الصدد قالت رئيس وحدة التسويق في بنك برقان حنين الريمحي: «تمثل هذه الشراكة الجديدة إنجازاً أساسياً في جهودنا الرامية إلى توفير أفضل الحلول لعملائنا في كل مرحلة من مراحل حياتهم. تلقى أفضل رعاية للأسنان هو أمر مهم جداً بالنسبة للأطفال، وتعاوننا مع «كيدز سمايل» يهدف إلى التأكد من أن عملاء حساب «بوبا» للأطفال سيستمتعون بابتناسمة خالية»، وأضافت: «حساب بوبا للأطفال ليس مجرد حساب عادي مخصص للأطفال، بل أنه يتجاوز مسألة توفير حلول مالية فقط ويتضمن مجموعة واسعة من المزايا الحصرية للأطفال حتى سن الـ 14»، هذا ويعد حساب «بوبا» حساب توفير يمكن فتحه بحد أدنى 10 دنانير وهو متاح للأطفال حتى عمر 14 سنة ويحصل عملاء هذا الحساب على بطاقة سحب آلي «فيزا الكترون» يمكنها من استخدامها في جميع منافذ البيع والمحلات في الكويت وحول العالم.



حنين الريمحي

ارتفاع المبيعات السنوية لـ «بورشه الشرق الأوسط» من السيارات بنسبة 16% لتسجل 7,9 آلاف سيارة

كشفت لنا والمستوردينا على عملنا الدؤوب، وتقدير لتفوق علامتنا التجارية في المنطقة، وتجسيد للثقة الكبيرة التي يوليها عملاؤنا لبورشه». الجدير ذكره أنه منذ إنشاء شركة بورشه مكتباً دائماً لها في المنطقة، شهدت مبيعاتها نمواً مستمرا طاماً تخطى التوقعات. في هذا السياق، تتابع بورشه إدهاش العملاء المتطلبين عبر المنطقة بمجموعة طرازاتها، وآخر جديدها كان تقديم الجيل الجديد والرابع من سيارة بورشه «911 كاريرا» الأسطورية مؤخراً، التي باتت سجلها يحفل بأكثر من 600 طلب مسبق، وعلى الرغم من هذه الخطوة، شهدت مبيعات الجيل السابق من هذه السيارة ارتفاعاً بنسبة 31% في العام 2011. أما بالنسبة إلى طرازات بورشه الأخرى، فقد شهدت مبيعات «كايه» ارتفاعاً هاملاً بلغ 35% مقارنةً بما حققته السيارة في العام 2010، هذا مع عدد مرتفع من الطلبات المسبقة، ما يسلط الضوء على شهرة هذه السيارة الرياضية متعددة الاستعمالات التي تحفل شعار بورشه، والتي كانت أفضل طراز لدى شركتها في العام 2011 من حيث المبيعات، وعلى الرغم من وصول الجيل الحالي لطراز «بوكستر» إلى نهاية عمره، إلا أنه برهن على جاذبية متألقة مع ارتفاع مبيعاته بنسبة 29% مقارنةً بالعام 2010.



جورج ويلز بجوار سيارة بورشه

في العام 2010، إلا أننا استطعنا التفوق على أنفسنا من جديد في العام 2011 وتحقيق أرقام غير معهود لبورشه في المنطقة عندما احتفلنا في شهر أغسطس بأفضل مبيعات شهرية لنا على الإطلاق، توقعت حينها أن يكون العام 2011 جيداً. لكن النتيجة جاءت ممتازة، لا بل مذهلة. وهي بمثابة مكافأة

كشفت «بورشه الشرق الأوسط وأفريقيا م.م.ح»، وهي شركة تابعة تمتلكها لصالح شركة بورشه الألمانية لصناعة السيارات التي تتخذ من شتوتغارت مقراً لها. عن إنجاز مذهل فسي العام 2011، تمثل في أرقام مبيعات قياسية عبر المنطقة توضح وصول شهرة هذه العلامة التجارية العريقة إلى مستويات غير مسبوقة. في هذا السياق، يحتفل مكتب بورشه الإقليمي، الذي يعود وجوده في الشرق الأوسط إلى العام 1999، بإنجاز عام له في المنطقة على الإطلاق. فقد ارتفعت مبيعات بورشه الإقليمية من السيارات بنسبة 16/71 مقارنةً بعام 2010 القياسي هو الآخر، لتقترب من عتبة الثمانية آلاف سيارة مع بيع 7,949 سيارة بالتمام والكمال. وبلغ نجاح «بورشه الشرق الأوسط» هذا ذروته خلال شهر أغسطس المنصرم، الذي تآلق بتسجيل أفضل مبيعات شهرية على الإطلاق مع تسليم 924 سيارة إلى العملاء. وقد توجت بورشه بتفوقها الإقليمي بتسليم عدد قياسي من السيارات حول العالم في العام 2011، وصلت مبيعاتها للشركة الإجمالية إلى 118,867 سيارة، بزيادة 22,2% عن العام السابق. وقال العضو المنتدب لدى بورشه الشرق الأوسط وأفريقيا م.م.ح. جورج ويلز: «على الرغم من المبيعات القياسية التي حققناها

نادي «جي تي زد» يحتفل بالذكرى الثالثة لتأسيسه



أعضاء نادي «جي تي زد» في الإمارات

احتفل أعضاء نادي «جي تي زد» وممثلون عن شركة نيسان الشرق الأوسط مؤخراً بالذكرى الثالثة لتأسيس النادي في دولة الإمارات العربية المتحدة، وبالتنسيق والتطوير المتواصل للنادي باعتباره أول منظمة غير ربحية مخصصة لتلبية احتياجات المحترفين للسيارات نيسان وانفينيتي في المنطقة. وقد أقيمت فعاليات الاحتفال في الخامس من شهر يناير الحالي وشارك فيها حوالي أربعين شخصاً من المحترفين الرياضيين الفاعلة والجدية، الذين اجتمعوا في حدث شهري لقيادة سياراتهم في أرجاء مختلفة في الإمارات ومشاهدة بعضهم بعض في تعلقهم بمركبات نيسان.

وكان نادي «جي تي زد» قد تأسس في سبتمبر 2008 من قبل سامر الصالح الذي جعل منه أكبر نادٍ للمحترفين لسيارات نيسان وانفينيتي في المنطقة. وقد بدأ هذا النادي بمجموعة مؤلفة من حوالي عشرين عضواً، وعملت المحاسة العضوية للمجموعة على دعم كل المشاركين بهدف تعريف الأعضاء المحتملين في دولة الإمارات بنادي السيارات.

وقال يوتنا يامازاكي، مدير العلامة التجارية في نيسان الشرق الأوسط: يقدم نادي «جي تي زد» مثلاً رائعاً مما يجعل من قيادة سيارات نيسان في دبي أمراً ممتناً للرجوع، ويضم أشخاصاً من مختلف الجنسيات ولكل منهم وجهة نظر فريدة في عالم السيارات. وتم الاحتفال بالذكرى الثالثة لتأسيس النادي بعد قيادة متمعة بدأت من دبي فيستقبال سيتي وانتهت في مركز ابن بطوطة.

وقد ازداد عدد أعضاء النادي بشكل كبير، وانتشر تواجد النادي في المناطق المختلفة بشكل سريع أيضاً، ويشترك في النادي أشخاص من مختلف الجنسيات ولكل منهم وجهة نظر فريدة في عالم السيارات. وتم الاحتفال بالذكرى الثالثة لتأسيس النادي بعد قيادة متمعة بدأت من دبي فيستقبال سيتي وانتهت في مركز ابن بطوطة.

«دودج دارت» 2013 تحقق ظهوراً قوياً



تصميم رائع لسيارة دودج دارت 2013 الجديدة كلياً.

تحقق المتعة عند قيادتها. وقال جاك رودسكال المدير الإداري لمجموعة كرايسلر الشرق الأوسط «نحن فخرون للغاية بهذه الجائزة واعتقد أن المحررين في «أوتو ويك» قد أصابوا عندما وقع اختيارهم على دارت لتكون «السيارة الأكثر أهمية» في معرض NAIAS». وأضاف «عندما تصل إلى الشرق الأوسط، ونأمل أن يكون ذلك بحلول نهاية هذا العام، فإنها ستعطينا قدرة تنافسية عالية في شريحة سيارات السيدان الصغيرة، التي لا تتواجد فيها منذ منتصف العقد الماضي – ونحن واثقون من أن السائقين في الشرق الأوسط يبحثون عن سيارة تحقق الكفاءة في استهلاك

حقت «دودج دارت» 2013 الجديدة بالكامل، التي تم هندستها وفقاً لمستويات كبيرة من الحرفية والمهارة وديناميكيات القيادة المتطورة، والتي تم كشف الستار عنها لأول مرة في معرض أميركا الشمالية الدولي للسيارات، نتيجة إيجابية قوية مع الصحافيين حيث فازت بجائزة محرري «أوتو ويك» لتحصّل لقب «السيارة الأكثر أهمية» في المعرض. وقال رئيس التحرير التنفيذي لـ «أوتو ويك» بوب غريتينغر: «نعتقد أن دودج دارت، بفضل تصميمها الجريء وتجهيزها بشاشية جوليتا لسيارة ألفا روميو والإهتمام بكافة التفاصيل داخل المقصورة، تحقق الهدف من وراء تصميمها».

كما ترسي «دودج دارت» 2013، التي تم أيضاً اختيارها لنيل جائزة أروع سيارة في NAIAS من قبل مدونة قناة ديسكفري، مستويات جديدة للأداء من خلال الجمع بين عناصر الحوض النووي لسيارة ألفا روميو، ونظام توليد الوقود يتمتع بالكفاءة في استهلاك الوقود وبين عشق ودودج للأداء المتفوق – والنتيجة سيارة عصرية تماماً مصممة ومصنعة بشكل بدیع، تمتاز بالرشاقة وتمنح المتعة عند قيادتها. كما تشمل على العديد من التقنيات المفيدة وسهلة الاستخدام، ومن مزايا السلامة الرائدة ضمن فئتها بما في ذلك 10 وسائد هواء غير مسبوقه وأنظمة تؤدي وظائف ذكية، كما أنها تمتاز برحابة لا تضاهي، وتصميم رائع وطابع عملي وأجهزة ديناميكية

«توتال» تمنح الجائزة البلاينية لأفضل شركة في مجالها لـ «عبد المحسن عبدالعزيز الباطين»

أعلنت شركة عبد المحسن عبدالعزيز الباطين عن فوزها بالجائزة البلاينية لأفضل شركة في مجالها، وذلك لمبيعات منتجات عالية الجودة وتحققها نسبة عالية من المبيعات واتباعها إجراءات متميزة، بالإضافة إلى انتشارها الواسع في سوق شركات بيع الزيوت، مما يجعلها تحتل المركز الأول في الشرق الأوسط. وقد قام كل من المدير الإداري لشركة توتال في الشرق الأوسط فيليب كابس، ونائب المدير كريشان، بتسليم الجائزة خلال حفل أقيم في نابيلدا (فوكيت) في 18 و19 نوفمبر، حضره كبار المسؤولين في شركة توتال للزيوت في فرنسا والشرق الأوسط، بالإضافة إلى موزعي زيوت توتال في الكويت والإمارات العربية المتحدة والبحرين وقطر وإيران والعراق وأفغانستان. واستطاعت شركة عبد المحسن عبدالعزيز الباطين مضاعفة مبيعات زيوت توتال على الرغم من تراجع النشاط الاقتصادي في المنطقة وانتشار الزيوت الرديئة في السوق خلال 2011. ونتيجة لذلك، تم منحها الجائزة تقديراً للإنجازات العظيمة التي استطاعت تحقيقها في مجال بيع زيوت السيارات في السوق الكويتية. وقد عبر مدير تطوير الأعمال في مجموعة الباطين، غازي الباطين خلال تسلمه للجائزة عن شكره وتقديره للعاملين والمسؤولين في الشركة لسعيهم الدؤوب لتحقيق التفوق في الأداء على الصعيد منطقة الشرق الأوسط. وأضاف: «إن فوز شركة الباطين بجائزة البلاينية للشهنة لأفضل شركة في مجالها يجعلنا ملتزم بتحقيق التقدم المستمر وسط المصاعب التي نواجهها والمحافظة على مستوى الأداء العالي والمتميز بالإضافة إلى ذلك، فإن النمو الذي شهدناه على مدى السنوات الماضية تحقق من خلال الجهود المشتركة للفريق المبيعات والتسويق الذي كان دعمه أساسياً للوصول إلى الأهداف التي تتطلع إليها الشركة». وقال مدير قسم الزيوت، حسن علي، إن الجمع أشاد بالاستراتيجية الإدارية، وبعملية تقدير نسبية المبيعات وبتوزيع المنتجات المبيعة في شركة عبدالمحسن عبدالعزيز الباطين، مما جعلها مثلاً يحتذى به موزعو الزيوت في الشرق الأوسط. وأضاف أن هذا النجاح عائد إلى احتراف شركتي توتال وعبد المحسن عبدالعزيز الباطين، وإلى العلاقات المتميزة التي تجمعهما، آملاً أن يعمل الطرفان على دعمها وتطويرها في السنوات المقبلة.

«برجر كنج الكويت» تزور أطفال مستشفى البنك الوطني



جانب من الزيارة

انطلاقاً من مسؤولية مجموعة كوت الغذائية الاجتماعية، وحرصاً منها على رسم الابتسامة والسعادة على وجوه الأطفال، قام فريق من إدارة سلسلة مطاعم «برجر كنج» في الكويت التابعة للمجموعة بزيارة خاصة إلى مستشفى بنك الكويت الوطني للأطفال في منطقة الصباح الصحية وذلك بالتعاون مع جمعية صندوق إعانة المرضى، بهدف الترفيه عن الأطفال المرضى وتقديم الهدايا لهم. وتضمنت الزيارة توزيع وجبات متنوعة وهدايا وبالونات للأطفال إلى جانب العديد من الأنشطة الترفيهية التي قامت بها جمعية «برجر كنج» المحببة لدى الأطفال «كيد فيد» من خلال تجولة على أقسام المستشفى. وتأتي هذه الزيارة في إطار حرص إدارة «برجر كنج» على تخصيص جزء من وقتها للقيام بهذه النشاطات مع الأطفال المرضى للتخفيف من معاناتهم وآلامهم من منطلق مسؤوليتها تجاه الأطفال وضرورة الاهتمام بهم ومشاركتهم نشاطاتهم اليومية.

فندق «سويس بل بلازا الكويت» يشارك في منافسة «هوريك»



من اليسار: ماهر فكري وشيف سن شاين وعلي حداد وشيف راهول وحسام رجا

تم افتتاح معرض هوريك الكويت 2012 - معرض الضيافة والمأكولات في 22 يناير السدي تم تنظيمه من قبل مجموعة القادة لاستشارات والتنمية بالتعاون مع خدمات الضيافة في لبنان. قامت هوريك بتنظيم منافسة الطبخ للطهاة من مختلف فنادق الكويت مع مختلف الفئات. عدة فنادق، كما اشتركت المواد الغذائية والمصناعات الغذائية شاركت في هذا المعرض. في اليوم الأول، تم عرض فئة تحفة الشوكولاتة من عدة فنادق مختلفة، تحفة الدراجة لفندق سويس بل أعدت بواسطة الشيف سن شاين سيهوميينغ (شيف حلويات) وقد حصلت على شهادة الجدارة من هوريك، ويهدد المنافسة قال سن شاين كان من دواعي سروري أن تشارك قطعتي الرئيسية دراجة الشوكولاتة في معرض هوريك. وفي اليوم التالي، كانت منافسة الطبخ الحي بواسطة طهاة فندق سويس بل الشيف عبدالجواد راهول والشيف بانكاج ساني وقد حصل على الميدالية الفضية وشهادة جدارة، وقد قال الشيف راهول: «على الرغم من الوقت المحدود لدينا فقد غمرتنا السعادة والفخر لحصولنا على الميدالية الفضية لفندق سويس بل». ويضم فندق سويس بل بلازا الكويت 153 غرفة ويقع في قلب العاصمة مع منطف سهل لمجمع المئتي التجاري ويقدم تسهيلات كبيرة للحفلات والمؤتمرات. وقد تال مرتبة أفضل 100 شركة إدارة فنادق، وسوف يشهد فندق سويس بل العالمي نمواً كبيراً في الشرق الأوسط بما في ذلك التركيز على النمو في الصين.