



منيرة المخيزيم

المخيزيم: برنامج إدارة علاقات العملاء في «برقان» يستمر في تحقيق نجاحات بارزة

بشکل أفضل، والتعريف بالفرص التسويقية الممكنة. ومن خلال توظيف برنامج مايكروسوفت CRM 2011، نحن على ثقة كبيرة بأنه سيكون عوناً كبيراً وقاعدة انطلاق تساعد فريق العمل في تحقيق نتائج متميزة في العام 2012». ويتميز برنامج مايكروسوفت داتناميكس CRM 2011 الجديد بأنه سهل الاستخدام وغني بالمزايا التي تضم إمكانية الاطلاع على مؤشرات الأداء والنتائج مقابل الأهداف الموضوعه، إضافة إلى أنه يتيح للموظفين المعنيين إعداد رسوم

وتفعله في مختلف فروع البنك ولدى فريق المبيعات ويوفر أيضا فرصا لترويج وتسويق كافة المنتجات. بالإضافة إلى متابعة الحملات التسويقية بطريقة أكثر فاعلية. وفي هذا الصدد قالت رئيسة مديري المصرفية الشخصية، مدير عام في بنك برقان، منيرة المخيزيم: «منذ أن تم إطلاق برنامج إدارة علاقات العملاء، ونحن نشهد تطورا ونموا في أعمال وإنجازات قطاع الخدمات المصرفية الشخصية حيث يساعد البرنامج في إدارة علاقات العملاء

أعلن بنك برقان أن برنامجه الخاص بإدارة علاقات العملاء قد حقق نجاحا وتطورا بارزين. وكان البنك قد قام بتحديث وتطوير حلول إدارة علاقات العملاء من خلال توظيف برنامج مايكروسوفت داتناميكس CRM 2011، وذلك ضمن جهوده المستمرة في توفير أحدث التطبيقات التكنولوجية المصرفية التي تساهم بدورها في تسويق كافة المنتجات والخدمات. ويهدف برنامج إدارة علاقات العملاء إلى تقديم أعلى مستويات خدمة العملاء. هذا وقد تم تطبيق البرنامج

أعلنت شركة أعمال المشاريع العقارية عن انضمام مديرة التسويق العقاري لينا البقاعي إلى فريق عمل الشركة وذلك في خطوة نحو توسع الشركة في أنشطتها والتي تشمل عمليات بيع وشراء وتقييم العقارات إلى جانب القيام بكافة عمليات الوساطة العقارية وإجراء الدراسات الشاملة للعقارات المطلوب تمويلها، بالإضافة إلى تقديم الدراسات والاستشارات العقارية، وإدارة المحافظ العقارية المشتركة، حيث تتمتع البقاعي بخبرة طويلة في هذا المجال من خلال عملها في عدد من الشركات العقارية في السوق المحلي.

لينا البقاعي تنضم لـ «أعمار المشاريع»



لينا البقاعي

أعلنت شركة أعمال المشاريع العقارية عن انضمام مديرة التسويق العقاري لينا البقاعي إلى فريق عمل الشركة وذلك في خطوة نحو توسع الشركة في أنشطتها والتي تشمل عمليات بيع وشراء وتقييم العقارات إلى جانب القيام بكافة عمليات الوساطة العقارية وإجراء الدراسات الشاملة للعقارات المطلوب تمويلها، بالإضافة إلى تقديم الدراسات والاستشارات العقارية، وإدارة المحافظ العقارية المشتركة، حيث تتمتع البقاعي بخبرة طويلة في هذا المجال من خلال عملها في عدد من الشركات العقارية في السوق المحلي.

«مواقع» تطلق موقعها الإلكتروني الجديد



محمد البايوي

كشفت الشركة الوطنية للمواقع الإلكترونية (مواقع) الرائدة في تقديم الحلول المتكاملة للمواقع الإلكترونية والهواتف الذكية عن تدهينها لموقعها الإلكتروني الجديد «www.mawaqaa.com» والذي تم بناؤه وفق أحدث البرامج التقنية والتكنولوجية بحيث يشمل جميع الخدمات الجديدة والرائدة التي تقدمها شركة مواقع لعملائها الآن بالإضافة إلى جميع المنتجات في مجال بناء وتصميم المواقع الإلكترونية، تطبيقات الهواتف الذكية، التسويق والإعلان عبر شبكة الإنترنت، وغيرها من الحلول التكنولوجية. وفي السياق ذاته قال الرئيس التنفيذي للشركة الوطنية للمواقع الإلكترونية (مواقع) محمد البايوي إن الموقع الإلكتروني الجديد لمواقع» يتيح للمستخدم الاطلاع على جميع الخدمات التي تقدمها الشركة بطريقة تفاعلية وبسيطة كما يمكن الزوار من التواصل مع الشركة بأفضل الطرق وأكثرها فعالية. حيث إن «مواقع» تسعى دائما لخدمة عملائها والارتقاء بأعمالهم في جميع المجالات.

DHL تطلق خط شحن بحري من إيطاليا إلى الكويت

أطلقت «دي إتش إل غلوبال فورواردينغ»، قسم الشحن الجوي والبحري في شركة دويتش بوسست دي أتش إل، خط شحن بحري جديدا من إيطاليا إلى الكويت. وستجري هذه الخدمة المباشرة الجديدة بالحمولة أقل من الحاوية (LCL) بوتيرة أسبوعية وستحسن زمن الشحن من 32 إلى 27 يوما من خلال تفادي تمرير البضائع عبر دبي، مما يسرع نقل البضائع إلى الكويت ويحد بنسبة 12٪ من انبعاثات ثاني أكسيد الكربون. وقال الرئيس التنفيذي لدي إتش إل غلوبال فورواردينغ في أوروبا وأفريقيا والشرق الأوسط توماس نيسبجر: «نجهد دائما لتمتع عملائنا بخدمات أفضل تلبي حاجات أعمالهم المتغيرة. فالكويت تستورد مجموعة واسعة من البضائع من إيطاليا، وتتراوح من الآلات ومواد البناء والمنتجات الأولية وصولا إلى الموضة والطعام والمنتجات الاستهلاكية. ومن المتوقع أن يزداد الطلب على هذه المنتجات مع بروز الكويت أكثر فأكثر كركن من أركان هذه المنطقة. ونتيجة لذلك، نتوقع أن تحظى أزمان الشحن المحسنة من إيطاليا بتأثير حقيقي وفوري لدى عملائنا في الكويت».

مقتنيات فاخرة تأتي الآن تلقائياً مع سيارتك لكزس



الآن مع كل CT200h أو ISF ستحصل على هدايا فاخرة تقدمها لكزس

لا وقت أفضل من الآن لكي تدلل نفسك بسيارة لكزس CT200h، الهاتشباك الفاخرة الأولى بمحرك هجين بالكامل،

أو ISF الرياضية الفاخرة بقوة 420 حصان ومحرك V8 سعة 5.0 لتر مع ناقل حركة ذو 8 سرعات.

وكلاهما تأتي مع ميزة رائعة لا يقدمها غيرنا... اقتناء هديتك الفاخرة التي تتوق نفسك إليها.

لمعرفة المزيد، تفضلوا وشرفونا بزيارتكم في مركز لكزس في الشويخ.



لكزس
The pursuit of perfection

شركة مؤسسة محمد ناصر السايير وأولاده ذ.م.م.

www.twitter.com/alsayergroup | www.facebook.com/lexusq8 | www.youtube.com/alsayergroup | www.lexus.com.kw

ت: 1830030

إحدى شركات مجموعة السايير

