

## التجارية تبيع 8,4 ملايين دينار من بيع أراض فضاء في المهبولة

أعلنت الشركة التجارية العقارية أنها أتمت صفقة بيع عقارين (أراض فضاء) مملوكتين لها في الكويت في منطقة المهبولة، علما أن القيمة الإجمالية للبيع بلغت 10,4 ملايين دينار، وقد نتج عن ذلك تحقيق أرباح بيع بلغت 8,46 ملايين دينار وسيظهر أثرها خلال الربع الرابع من العام 2011.

بينها مناقصتان سبق الإعلان عنهما بقيمة 1,9 مليون دينار

# 21,2 مليون دينار قيمة مناقصات نوفمبر فازت بها 4 شركات مدرجة وتابعة

مُشروع قُل الضباط لجوابة ابوظبي. وتمت ترسية مناقصة على الشركة الوطنية للتنظيف كان قد سبق الإعلان عنها وهي بقيمة 328 ألف دينار، حيث ستقوم الشركة بأعمال الصيانة وزراعة للمنشآت والمرافق للعائدة لبلدية الكويت في جميع المحافظات التابعة لبلدية الكويت، علما أن الشركة التي تم ترسية المناقصة عليها مملوكة لـ «الوطنية للتنظيف» بنسبة 67٪.

● شريف حمدي

وزارة الأشغال العامة بقيمة 1,6 مليون دينار وهي خاصة بأعمال الصيانة العاجلة والطائرة والمتفرقات للطرق في محافظة حولي، ومدة تنفيذ هذه المناقصة 730 يوما، علما بأن الشركة لم تتسلم كتاب ترسية حتى الآن من لجنة المناقصات المركزية، فيما فازت «المشتركة» بمناقصة في دولة الإمارات العربية المتحدة بقيمة 12,4 مليون درهم إماراتي تعادل 945 ألف دينار، وهي عبارة عن مشروع إنشاء المرحلة التمهيدية

وفازت شركة تابعة لمجموعة الخصوصية القابضة بمناقصة وهي شركة الغانم الخصوصية ومملوكة بنسبة 100٪ بمناقصة بقيمة 1,3 مليون دينار وهي عبارة عن القيام بأعمال إنشاء وصيانة مظلات مواقف للسيارات واستراحة بي 2 وبه 4 بالشويخ لإدارة الإنشاءات والصيانة بجامعة الكويت ومدة إنجازها سنة واحدة. وحازت شركة المجموعة المشتركة للمقاولات أقل الأسعار في مناقصة طرحها

شركات مدرجة وتابعة، وكانت أكبر مناقصة قد حازت على أقل الأسعار بها شركة الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن، وهي عبارة عن القيام بأعمال صيانة سنوية للمعدات الميكانيكية في محطات القوى الكهرائية وتطهير المياه وإنشاء وصيانة مظلات مواقف للسيارات واستراحة بي 2 وبه 4 بالشويخ لإدارة الإنشاءات أعمال الصيانة العاجلة والطائرة والمتفرقات للطرق في محافظة حولي مشروع قُل الضباط لجوابة ابوظبي أعمال الصيانة وزراعة للمنشآت والمرافق للعائدة لبلدية الكويت في جميع المحافظات

المؤشر السعري  
5836.3  
بتغير قدره  
-17  
0.29%

# الاقتصادية

آخر أخبار الاقتصاد المحلية والعالمية زوروا موقعنا على  
www.alanba.com.kw/Business

بلغ عدد المناقصات الجديدة التي تم طرحها خلال شهر نوفمبر الماضي 5 مناقصات من بينها 3 مناقصات جديدة، واثنان قد سبق الإعلان عنهما بقيمة 1,9 مليون دينار، وشهدت القيمة الإجمالية لهذه المناقصات تراجعا ملحوظا مقارنة مع شهر أكتوبر الذي سبقه.

ووفقا لدراسة أعدتها «الأنباء» بلغت قيمة هذه المناقصات 21,2 مليون دينار مقارنة مع 53,9 مليون دينار في شهر أكتوبر، وفازت بها 4

الشركة	طبيعة المناقصة	الجهة المتعاقب معها	بالمليون دينار
الصناعات الهندسية الثقيلة وبناء السفن	أعمال صيانة سنوية للمعدات الميكانيكية في محطات القوى الكهرائية وتطهير المياه	وزارة الكهرباء	17,1
مجموعة الخصوصية القابضة (شركة مملوكة بنسبة 100٪)	إنشاء وصيانة مظلات مواقف للسيارات واستراحة بي 2 وبه 4 بالشويخ لإدارة الإنشاءات	جامعة الكويت	1,3
المجموعة المشتركة للمقاولات	أعمال الصيانة العاجلة والطائرة والمتفرقات للطرق في محافظة حولي	وزارة الأشغال	1,6
المجموعة المشتركة للمقاولات	مشروع إنشاء المرحلة التمهيدية لمشروع قُل الضباط لجوابة ابوظبي	دولة الإمارات	0945
الوطنية للتنظيف	أعمال الصيانة وزراعة للمنشآت والمرافق للعائدة لبلدية الكويت في جميع المحافظات	بلدية الكويت	0,328
إجمالي			21,2

توقع أن تشهد الشركة تحسناً معتدلاً في 2012

## «مركز كابا»: أداء «طيران الجزيرة» في 2011 يدفعه التحسن في مستوى العائد للمقعد الواحد

المتن الحالي ضمن خطتها الاستراتيجية القادمة.

وشدد المركز على أن الإجراءات الأخرى التي أقرت إيجابيا على تحسن العائد للمقعد الواحد تضمنت عددا من التعزيزات للخدمات التي توفرها للمسافرين، منها تقديم قيمة مضافة للمسافرين على درجة «الجزيرة لرجال الأعمال» التي أطلقتها في أواخر عام 2009 حيث توفر الشركة مساحة إضافية للمسافر إضافة إلى الميزات الأخرى التي تجعل هذه الدرجة أكثر جاذبية وتلبية لمتطلبات المسافرين من وإلى الكويت، فقد أطلقت هذا العام قائمة طعام غنية ومتغيرة شهريا، إضافة إلى برنامج المكافآت «جزيرتي» للمسافرين المعتادين، ومنحت المسافرين وزنا إضافية للأمتعة المسجلة مجاناً ليبلغ 60 كيلوغراما، ولم تغفل طيران الجزيرة عن تعزيز الدرجة السياحية التي بدأت منذ شهر فبراير 2011 بتوفير وجبات ومرطبات مجانية للمسافرين.

وذكر المركز أن طيران الجزيرة قامت أيضا خلال العام بتوسيع نطاق العوائد من خلال إضافة خدمات تابعة ومكاملة لمنتجاتها، فقد أطلقت خدمة «عطلات الجزيرة» بالتعاون مع مجموعة بوذي لطيران في مايو 2011، وهي خطوة ماثلة لما قامت به قبلها «إيري جت» في أوروبا وعالمة «فيرجن» عالميا، وتتيح هذه الخدمة الحجز الفوري للإقامة في فندق من بين قائمة تضم آلاف الفنادق في الشرق الأوسط وتذكره سفر على متن طيران الجزيرة في آن واحد وبعمليّة دفع واحدة من خلال موقع الخدمة.

واختتم مركز «كابا» التقرير قائلا: «إن طيران الجزيرة عادت إلى الربحية بشكل وأعد معوضة الخسائر السابقة حيث بلغت أرباحها للتسعة أشهر من العام 9,1 ملايين دينار»، مشيرا إلى أن طيران الجزيرة تتوقع أن تشهد في عام 2012 تحسناً معتدلاً، وأنها ستركز على العائد للمقعد، وتواصل إدارتها الصارمة للتكاليف، وتتطلع لتحقيق نتائج إيجابية من جديد للعام الكامل.



زوج من طائرات «طيران الجزيرة»

القادم، الأمر الذي يضع المجموعة في وضع متين جدا يمكنها من بدأ تنفيذ خطتها الاستراتيجية التالية للتحسّن خلال الأعوام القليلة القادمة. وأضاف أن التحسن الملحوظ الذي حققته طيران الجزيرة على العائد للمقعد الواحد جاء نتيجة الإجراءات التي اتخذتها المجموعة خلال العام ونصف العام الأخيرين، وأولها إعادة نشر الطاقة الاستيعابية الإضافية للمجموعة في أسواق عالية عبر شركة «سحاب لتأجير الطائرات» التابعة لها، الأمر الذي حقق للمجموعة عوائد إضافية، ومن ثم وبإعادة توزيع أصولها، تشغل طيران الجزيرة اليوم حجم أسطول يعكس طاقتها الاستيعابية الحقيقية التي تمكنها من تحقيق الربحية كل شهر من العام.

وذكر التقرير خطوة طيران الجزيرة التي اتخذتها في مايو 2011 لراجعة حجم الطليبية المتبقية لدى «إيرباص» بإلغاء 25 طائرة من أصل 30 تحت الطلب، على عكس التوجه العام للطلب على الطائرات في المنطقة، وأصبح نمو أسطول الشركة اليوم محدودا إلى 15 طائرة، وسيتم تسلم ما تبقى من الطلب بشكل تدريجي خلال السنوات الثلاث القادمة، ويتم نشره ما بين شركة طيران الجزيرة وشركة «سحاب لتأجير الطائرات».

ولفت التقرير إلى أن العامل مهمه للبنك الذي نجح خلال العام الماضي في استقطاب أفضل الكوادر المصرفية الوطنية للالتحاق بالعمل لديه. ويعتبر التوجيهي واحدا من أبرز القيادات المصرفية في الكويت بخبرة تتجاوز 22 عاما حيث كان يشغل قبل التحاقه ببنك بوبيان منصب نائب مدير عام - مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية لدى بنك الكويت

المصدر: طيران الجزيرة

## لجنة المديرين العامين للبنوك ناقشت تقديم الخدمات التأمينية

وقالت ذات المصادر أن دور البنوك يعتبر مهما ومكتملا لشركات التأمين، مشيرة إلى أن هناك العديد من المجالات التي يمكن لشركات التأمين والبنوك التعاون فيها من خلال ما يعرف بالبنك آشورنس.

وأكدت أن «التأمين المصرفي» هو نهج متطور يختلف عن النهج التقليدي، حيث ازدهر في الآونة الأخيرة، في العديد من دول العالم، وتمتع بشعبية كبيرة، خاصة في دول أوروبا مثل اسبانيا وفرنسا والنمسا، وذلك باعتباره إحدى الوسائل التسويقية الحديثة للخدمات التأمينية، والتنوع المالي.

● منى الدغيمي

علمت «الأنباء» من مصادر رفيعة المستوى أن لجنة المديرين العامين للبنوك اجتمعت أمس في اتحاد المصارف لبحث دور البنوك في تقديم الخدمات التأمينية بالتعاون مع شركات التأمين. وكشفت المصادر عن أن النقاش في الاجتماع تركّز على أهمية دعم التأمين المصرفي في الكويت، وحاجته إلى تضافر الجهود بين البنوك وشركات التأمين المتخصصة، لتوفير منتجات تأمين خاصة، وتقديم العديد من المزايا والفوائد للعملاء، عبر الاستفادة من شبكة فروع البنوك المنتشرة في الكويت، ما من شأنه أن يقلص النفقات على شركات التأمين وينعكس إيجابيا بالفائدة على العملاء.

## إضافة هامش ربح على محطات الوقود الجديدة بخش: «البتروال الوطنية» طلبت من «الأولى» تغيير 19 بنداً

الموضوعة سابقا لإنشاء محطات وقود جديدة في منطقتي غرب مشرف وكبد».

● أحمد مغربي

قال العضو المنتدب في الشركة الأولى للتسويق المحلي للوقود حمزة بخش إن شركة البترول الوطنية طلبت من الشركة تعديل 19 بنداً على العقد الأصلي الذي تم من خلاله تخصيص محطات الوقود في الكويت على الشركات الثلاث وذلك في خطوة نهائية لإضافة هامش ربح على المحطات الجديدة التي تنوي الشركة افتتاحها ومنها محطة غرب مشرف.

وأوضح بخش في تصريح خاص لـ «الأنباء» أن الـ 19 بنداً التي اشترطتها شركة البترول الوطنية على الشركة تعتبر تعجّزاً لأنها تشترط تغيير بعض البنود المهمة في العقد مثل الامتناع عن بيع الحملة للمنتجات البترولية وتشترط عمليات تأهيل معينة

للحطات وعند مخالفتها يتم سحب الترخيص. وذكر بخش أن الشركة الأولى للوقود لا يوجد لديها اعتراض على 10 بنود ولكن لديها اعتراض على 9 بنود تعجّزية حيث طلبت من شركة البترول الوطنية التفويض معها والوصول إلى حل وسط يرضي جميع الأطراف. وبين أن المفاوضات مع شركة البترول الوطنية لإضافة هامش الربح قد وصل إلى طريق مسدود وسوف تتوجه الشركة بكتاب إلى وزير النفط في التشكيلة الجديدة في الحكومة المرتقبة للتدخل لحل هذه المشكلة التي تؤثر على عمليات شركات الوقود.

وأضاف قائلا: «على الرغم من وصول المفاوضات مع البترول الوطنية إلى طريق مسدود إلا أن الشركة ماضية في خطتها



حمزة بخش

## «المدير الكويتي» توقع اتفاقية شراكة مع «ميس لإنشاء وإدارة المشاريع»

المحلية والإقليمية». وأعرب الصقعي عن أملة في أن تكون الاتفاقية خطوة مهمة ضمن جهود كثيرة تبذلها الشركة لتبقى في مقدمة الشركات الأولى في المنطقة، وتساهم بدورها في خدمة عملائها وتحقيق مصلحة مساهميهما، وفقا لخطتها الاستراتيجية وبجهود جميع العاملين فيها.

العامة في مجال المقاولات، بما يكسب الشركة مزيداً من الخبرات، ويساهم في وضعها في مصاف الشركات العالمية، بما يعزّز قدرتها على المنافسة، وإنجاز أعمالها وفق المعايير والمقاييس العالمية التي تحقق رضا عملائها.

وأوضح الصقعي في تصريح صحافي بالقول: «من أجل الحصول على فرص جديدة في الشرق الأوسط، عبر توظيف الخبرات المشتركة، تم الاتفاق على التعاون والتنسيق على أسس الكفاءة والقدرة المتوافرة للمشاركين في مجال البناء للفوز بمزيد من أعمال البناء والتشييد وإدارة المشاريع في المنطقة».

وأضاف قائلا: «هذا الاتفاق يعزز السمعة الطيبة التي تتمتع بها شركة المدير الكويتي وتؤهّلها للدخول في تحالفات مع كبريات الشركات العالمية، ويمثل قيمة مضافة للاقتصاد الوطني، لجهة تنفيذ المشاريع

أعلنت شركة المدير الكويتي القابضة التابعة لبيت التمويل الكويتي (بيتك) عن اتفاقية شراكة مع شركة «ميس» البريطانية العالمية المتخصصة في القطاعات الإنشائية والهندسية.

وتتضمن الشراكة تبادل الخبرات والتنسيق والتعاون في تنفيذ المشاريع داخل وخارج الكويت، مما يضيف بعدا دوليا لأنشطة وتوجهات «المدير الكويتي»، ويوسع من الأسواق التي تعمل فيها، ويؤكد مكانتها محليا وإقليميا، وقدرتها على المشاركة في مشاريع التنمية والاستفادة من خبرات الشركات العالمية الكبرى.

وقال المدير العام لشركة «المدير الكويتي» م. إبراهيم الصقعي إن الاتفاقية تأتي في أعقاب اتفاقية أخرى أعلن عنها في وقت سابق، مع تحالف عالمي يضم شركات اكسيم Eksim ورائسونس Renaissance واتش بادم Acbadem، للتعاون في مجال الإنشاءات والبناء، ضمن نهج دائم للشركة يحرص على إبرام اتفاقيات التعاون والشراكة مع كبريات الشركات العالمية



عبدالله التوجيهي

الوطني. وتمثل الخدمات المصرفية للأفراد ركنا أساسيا في استراتيجية بنك بوبيان الجديدة التي بدأ تنفيذها منذ ذلك الوقت والتي تركزت على تعزيز قدرات العمل المصرفي والتركيز على المزيد من الانتشار وطرح المنتجات والخدمات التي تلبي متطلبات مختلف الشرائح وذلك وفق احكام الشريعة الإسلامية.

مهمة للبنك الذي نجح خلال العام الماضي في استقطاب أفضل الكوادر المصرفية الوطنية للالتحاق بالعمل لديه. ويعتبر التوجيهي واحدا من أبرز القيادات المصرفية في الكويت بخبرة تتجاوز 22 عاما حيث كان يشغل قبل التحاقه ببنك بوبيان منصب نائب مدير عام - مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية لدى بنك الكويت

## عبدالله التوجيهي ينضم إلى إدارة «بوبيان» في منصب مدير عام الخدمات المصرفية الشخصية

أعلن بنك بوبيان عن انضمام عبدالله النجران التوجيهي إلى ادارته التنفيذية ليشغل منصب مدير عام - مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية ليساهم بخبراته في تنفيذ الخطط الاستراتيجية للبنك والرامية نحو المزيد من التوسع والانتشار في مجال الخدمات المصرفية للأفراد. ويشكل انضمام التوجيهي لبنك بوبيان إضافة

المصدر: طيران الجزيرة



م. إبراهيم الصقعي