

في الذكرى السنوية الأولى «العربية للسيارات» تحتفل بعام قياسي من مبيعات السيارات المستعملة



نمو مبيعات «العربية للسيارات» من السيارات المستعملة بنسبة 64%

المعتمدة»، الذي تعتمده العربية للسيارات، بمعايير شركة مركبات نيسان العالمية الصارمة، إذ تخضع السيارات كافة لفحص سلامة وجودة يتم على إثره تقييمها على مقياس من 145 نقطة.

كما تحظى السيارات المستعملة بكافة قياسية لعام واحد/20,000 كلم يمكن تمديدها عاما إضافيا، بالإضافة إلى مساندة على الطريق على مدار الساعة طوال أيام السنة.

ويستفيد العملاء أيضا من غيار زيت مجاني لثلاث مرات. كما يحصلون على قسيمة ولاء تخولهم الاستفادة من حسم بنسبة 20% على الخدمة وتصلحيات الجسم وكلفة اليد العاملة.

وتابع رورا قائلا: «نشهد في كل شهر إقبالا متزايدا من العملاء على برنامج نيسان للسيارات المستعملة المعتمدة وبرنامج عبد الواحد الرستمان للسيارات المستعملة المعتمدة ذات الجودة العالية، مع ما تقدمه من خدمات شاملة بعد البيع، في هذا السياق، تمتلك العربية للسيارات 12 مركز خدمة تتضمن مرفق تحضير متخصصا في منطقة العوير في دبي، كما تعمل أيضا على مراجعة برامج التوسع لدينا بهدف تعزيزها، وقد افتتحنا في هذا العام مرفقا بمساحة 7,000 متر مربع يقع وراء صالة عرض نيسان الشهيرة في شارع الشيخ زايد، ما وفر موقعا موحدا وشاملا يتيح للعملاء الاطلاع على السيارات المستعملة المعتمدة ومن ثم الانتقال إلى عمليات الاختيار والشراء/التمويل والترخيص».

أعلنت العربية للسيارات، وهي الموزع الحصري لسيارات نيسان وإفبيني في دبي والإمارات الشمالية، أنها شهدت نمواً قياسياً في مبيعات السيارات المستعملة في الوقت الذي تحتفل فيه الشركة بالذكرى السنوية الأولى لتقديم «برنامج نيسان للسيارات المستعملة المعتمدة».

وقد سجلت الشركة حتى اليوم، زيادة في مبيعات السيارات المستعملة في العام 2011 بنسبة 64% مقارنة بالعام الماضي عندما قدمت أول برنامج للسيارات المستعملة المعتمدة من قبل صانع ياباني في الإمارات العربية المتحدة في 12 نوفمبر الجاري.

وقال المدير العام لقسم السيارات المستعملة لدى العربية للسيارات ماهيش رورا: «نحن سعداء للغاية بهذه النتائج المذهلة، لأنها تخطت ما حققناه في العام 2010، الذي سجل هو الآخر مبيعات إجمالية قياسية بزيادة 40%، لقد توقعنا في العام 2009 أن يسجل سوق السيارات المستعملة نمواً لافتاً، الأمر الذي دفعنا منذ ذلك الحين إلى الاستثمار في هذا القطاع لدعم الطلب المتزايد على السيارات المستعملة وتلبية توقعات عملائنا المتنامية، ولقد أوضح «برنامج نيسان للسيارات المستعملة المعتمدة»، الذي قدمناه في العام الماضي، المعايير العالية من الجودة والضمان وتجربة الامتلاك المتميزة التي سيحظى بها العملاء عند شراء سيارة مستعملة من الشركة العربية للسيارات».

ويلتزم «برنامج نيسان للسيارات المستعملة

«برقان» يطلق عروضاً مميزة في معرض «شوبارد»

أعلن بنك برقان امس عن تعاونه مع معرض شوبارد الشهير ليوفر لحاملي بطاقات فيزا البلاستيكية والذهبية الائتمانية فرصة الحصول على خصومات حصرية وذلك على تشكيلة واسعة من أحدث الساعات والمجوهرات الفاخرة، ويستمر العرض من 23 حتى 25 نوفمبر الجاري في معرض شوبارد في مجمع الصالحية. وفي هذا الصدد، قالت رئيس وحدة التسويق في بنك برقان حنين الرميحي: «يعكس هذا العرض الجديد جهودنا المستمرة في توفير أفضل المزايا وكافة الخدمات التي تلائم جميع احتياجات العملاء، ومن خلال هذا التعاون الجديد الممتد على مدار ثلاثة أيام فقط، يستطيع عملاؤنا من حاملي البطاقات الائتمانية الاستفادة من كافة الخصومات المتاحة وذلك عند شرائهم ساعات ومجوهرات شوبارد العالمية، ويسعى بنك برقان بشكل مستمر لتطوير وإطلاق عروض وخدمات نوعية تتناسب مع أسلوب حياة كل عملائه».



..ويعلن الفائزين بسحب «يومي»

أعلن بنك برقان امس عن أسماء الفائزين الخمسة في السحوبات اليومية على حساب يومي والذين فاز كل واحد منهم بجائزة 5000 دينار. وكان الحظ في هذه السحوبات من نصيب: محمود رياض محمد رياض، شذى خالد سعدي الشبرم العفيسان، عبدالرحمن أحمد عيسى معرفي، احمد محمد صادق احمد عبدالرسول، وعادل عبدالرسول حجي المطوع.

«التجاري» يعلن الفائزين في «حساب النجمة»

أعلن البنك التجاري الكويتي عن جرائه امس السحب اليومي على «حساب النجمة»، وذلك في المركز الرئيسي للبنك، بحضور ممثلي وزارة التجارة والصناعة صقر المناعي وعبدالعزیز الكوحي. وقد فاز بجائزة قيمتها 7000 دينار كل من: بولار كوت مينسي كوما، ناراية موسى الرفاعي، أمل عبدالله محمد بودستور، فارس سالم بركة الرشدي، ومحمود جاسم محمد الشمري. ويتميز حساب النجمة الجديد بتأهيل عملائه للفوز بجائزة يومية قدرها 7000 دينار، لينفرد البنك التجاري بتقديم أكبر جائزة سحب يومي، بالإضافة إلى أربعة سحوبات كبرى تجري خلال العام تبلغ قيمة كل جائزة منها 100,000 دينار تقام في العيد الوطني وعيد التحرير، عيد الفطر، وعيد الأضحى المبارك بالإضافة إلى ذكرى تأسيس البنك في 19 يونيو.

ضمن حملة «أربح سيارة كل أسبوع» «ميني كوبر 2011» لزينب مندني و خليل باشا من «VIVA»

استمرار عمليات السحب أسبوعياً والذي سوف يكون على سيارة BMW موديل 2011. وكانت شركة «VIVA» أعلنت في 15 سبتمبر الماضي عن أضخم عرض أسبوعي من نوعه في الكويت، وهو الفرصة الأولى التي تتيج لعملاء الدفع المسبق الحصول على سيارة فخمة أسبوعياً، توفر لمشتري «VIVA» للدفع المسبق فرصة تملك سيارة حديثة، إضافة إلى اتصالات ورسائل غير محدودة ضمن شبكة «VIVA».

ويضمن العرض فرصتين لدخول السحب والفوز بسيارة أسبوعياً، الأول الاشتراك بمبلغ 500 فلس يومياً، فيحصل المشترك على فرصة واحدة لدخول السحب كل يوم، إضافة إلى اتصالات ورسائل محلية غير محدودة لمدة يوم كامل فقط ضمن شبكة «VIVA».

أما الخيار الثاني فهو خاص بمشتركي خدمات Black Berry للدفع المسبق، حيث يحصل العميل عند الاشتراك بخدمة Berry Black الشهرية بـ 7 دنانير على 15 فرصة لدخول السحب، ويشجع هذا العرض عملاء الدفع المسبق للاستفادة من السعر الجديد لخدمات Black Berry الكاملة غير المحدودة المحلية.

وللمشاركة في خدمة الـ 500 فلس اليومية يرسل العميل رسالة تتضمن رقم «1» إلى الرقم 535 أو رسالة تتضمن الرقم «2» إلى الرقم 535 للاشتراك بخدمة Black Berry الشهرية حيث يدخل السحب على الفور.

والجديد في العرض لهذا الأسبوع فرصة إضافية ستمكن المشتركين من الحصول على 18 نقطة إضافية في حال الاشتراك في باقة 9 دنانير الشهرية لخدمة VIVA Surf On لعملاء الدفع المسبق، والذي سوف يستمر حتى 23 نوفمبر الجاري، علماً أن جميع المشتركين غير الفائزين في سحب كل أسبوع ستضاف نقاطهم إلى السحب التالي لتضاعف معها فرص الفوز.

ديسمبر المقبل. وأبدى الفائزون بعد إعلامهم بالفوز حماسة بالغة، معربين عن فرحتهم وشكروا شركة الاتصالات الكويتية «VIVA» التي منحتهم هذه الفرصة بالحصول على سيارة جديدة متميزة، قائلين إن هذا الفوز جاء بعد محاولات متكررة، متمنين الفوز للجميع. وبهذه المناسبة، أكدت شركة الاتصالات الكويتية «VIVA» لجمع عملائها أنها ستواصل جهودها ومفاجاتها الحصرية المتميزة، خدمة لجمهورها الواسع في الكويت، وحرصاً منها على تقديم الأفضل للجميع وبشكل مستمر ودايم، مشيرة إلى أنه حضر السحب ممثلون عن وزارة التجارة وشركة «VIVA»، كما تتمنى الشركة للمشاركين الذين لم يحالفهم الحظ هذه المرة حفلاً أوفر في المرات المقبلة، خاصة مع

للأسبوعين السابع والثامن على التوالي تواصل شركة الاتصالات الكويتية (VIVA) توزيع السيارات الحديثة والمميزة على الفائزين، ضمن حملة «أربح سيارة كل أسبوع»، وكان الحظ حليفاً لكل من زينب مندني و خليل باشا على التوالي اللذين فازا بسيارة ميني كوبر 2011 والتي قدمت للفائزين في هذا الشهر بعد توزيع أربع سيارات شيروكي في الشهر الفائت.

وأعلنت «VIVA» ان المفاجأة القادمة ستكون سيارة BMW موديل 2011 لجميع فائزي شهر



الفائزة زينب مندني



.. والفائز خليل باشا يتلقى التهنئة من «VIVA»

الشمري الدولي

للساعات والهدايا والكماليات

الشمري الدولي
للهدايا والكماليات



مقابل كل 10 دك
تحصل على إحدى
هذه الوجبات الرائعة
وهدايا أخرى

5

ماركات عالمية إيطالية
«بدون علب» سي تي
فجن



ركن خاص
أي نظارة شمسية مع فلتر
نظارات بطبقات بوليكربونات

المنتجات
دجاج شيكينج
HOME DELIVERY

كرنشي سوبريم
CRUNCHY Supreme

الزينة الأزرق الثورية اللذيذة
A PRODUCT OF UAE
FISH CRUNCHY

ميكسي كرنشي
MEXI Crunchy

Value Meal

الفروانية FARWANIYA
247 373 75
247 474 85

حولي بارك HAWALY PARK
22 65 8005
22 65 8006

حولي HAWALY
Al Bahar Centre
22 67 0022
(5 LINES)

الفروانية - مجمع مغاتير - محل رقم ٢٥ تليفون: ٢٤٧٧٢٠٧٤
الفحاحيل - شارع مكة - مجمع العنود - محل رقم ٤٢ تليفون: ٢٢٩١٩٢١٢