

نما بنسبة 5.7% وبمقدار 3,1 مليار دينار عن 2009

«الوطني»: زيادة النفط تقفز بفائض الحساب الجاري إلى 29% من الناتج المحلي

فيما تساهم البنوك المحلية وغيرها من مؤسسات القطاع الخاص بنسبة 12,6% فقط من استثمارات المحافظ في الخارج. وقد يشير التغيير المحفوظ منذ 2009 وما بعد إلى نهج حكومي أكثر حذراً في ضوء الأسواق العقارية الذي أسسته الهيئة العامة للاستثمار أخيراً. ويقتب استثمارات الأخرى - التي تتكون من ائتمان تجاري وقروض وعملات وودائع وغيرها من الأدوات - تظهر تدفقا صافيا إلى الخارج، وقفزت من 3 مليارات دينار إلى 7,2 مليارات دينار، ولم تكن الحكومة أو البنك المركزي أو البنوك المحلية أو شركات الاستثمار السبب الأساسي وراء هذا التغيير، بل كان وراءه التغيير في العملة والودائع في قطاعات أخرى (هيئات قطاع خاص أخرى) والتي تغيرت من تدفق صاف إلى الخارج بقيمة 1,3 مليار دينار في 2009 إلى تدفق صاف بقيمة 1,3 مليار دينار. وقد يعكس ذلك التغيير إعادة توظيف للأموال في 2009 لتعزيز السيولة في النظام المالي المحلي وإلى إعادة تدفقا إلى الخارج في عام 2010 مع توافر الكثير من السيولة (كما أن الأرقام مرشحة لأن يتم مراجعتها بشكل كبير في وقت لاحق).

وقال التقرير ان حساب البنود الأخرى (الصافي) - والمكون من أخطاء وسهوبات وتدفقات رأسمال خاص لم تدخل في تقارير المؤسسات المالية - سجل تدفقا صافيا إلى الخارج بقيمة مليار دينار، وهو أمر ليس خارج المعتاد نظرا لطبيعة هذا الحساب. وفي الوقت ذاته، راكم البنك المركزي احتياطات للسنة السابعة على التوالي، ما يعكس فائضا في الميزان الكلي.

رأس المال والتدفقات المالية واصل مساره التقليدي إلى الخارج - وهو الوجه الآخر للفائض الهائل في الحساب الجاري، وارتفع هذا التدفق مجددا في 2010 ليبلغ 9,3 مليارات دينار، بعدما كان قد تراجع في 2009. ويبقى الاستثمار المباشر تدفقا صافيا إلى الخارج، ممثلا ارتفاعا صافيا في الاستثمار الأجنبي المباشر للكويت في المطلقة انخفض كل من حجم التدفقات الخارجية والواردة خلال 2010.

وبقيت تدفقات الاستثمارات الأجنبية المباشرة إلى الداخل ضمن نطاقها التاريخي عند مستوى 23 مليون دينار. وتقليديا، كان هذا الرقم صغيرا جدا، ويرجع ذلك جزئيا إلى أن الحكومة الكويتية لا ينفقها رأس المال وعادة ما تعتمد فقط على الخبرة الإدارية والتقنية. ومع ذلك، فإن ذلك يشير إلى أن الكويت ليست الوجهة الأولى للاستثمارات الأجنبية المباشرة مقارنة بدول مجلس التعاون الخليجي الأخرى، وهو أمر تحاول السلطات تحسينه.

وشهد صافي التدفقات الاستثمارية الأجنبية الصغيرة الأجل (يعرف باستثمارات المحافظ) إلى الخارج ترجعا طفيفا ليلعب 2,2 مليار دينار في العام 2010، ويأتي هذا عقب التراجع المحفوظ في العام السابق، حين تراجعت هذه التدفقات من 7,6 مليارات دينار إلى 2,4 مليار دينار (في الواقع، كانت البيانات تشير مبدئيا إلى تدفقات واردة بقيمة 2,2 مليار دينار في 2009، ولكن تمت مراجعتها إلى تدفقات نحو الخارج بقيمة 2,2 مليار دينار). وكانت الحكومة وراء هذا التحول بما أنها المساهم الأكبر في صافي استثمارات المحافظ،

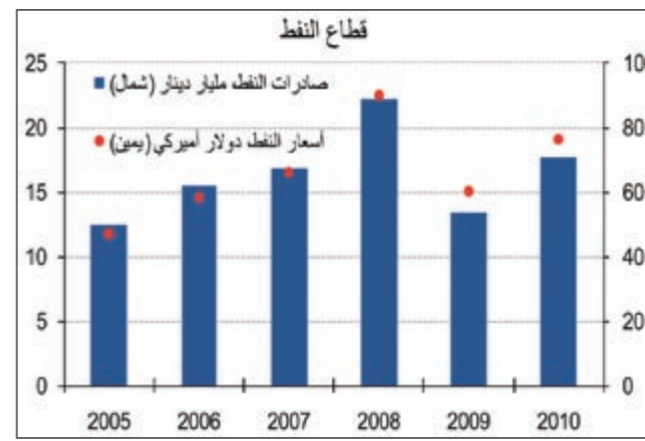
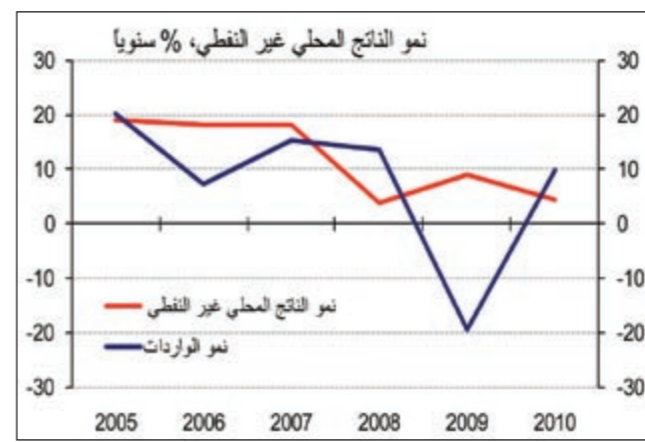
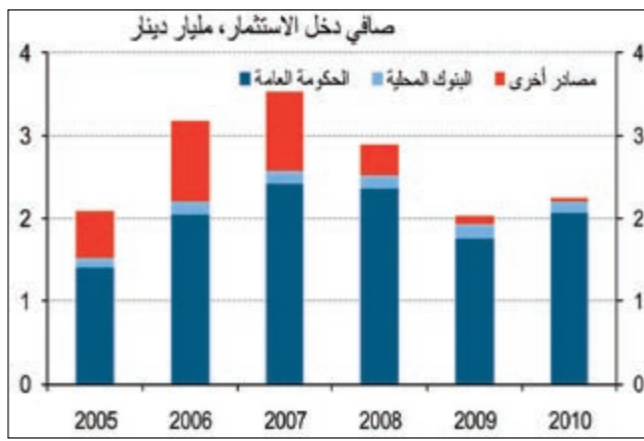
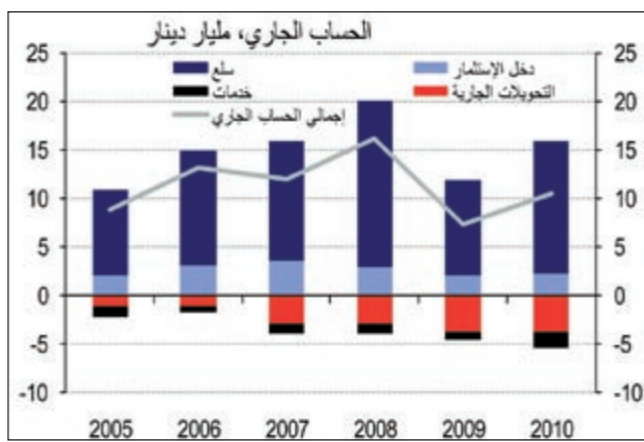
بقيمة 1,7 مليار دينار، يعود معظمه إلى خدمات السفر. وشهد العجز في التحويلات الجارية - والمكون بمعظمه من تحويلات العمالة الوافدة - ارتفاعا بنسبة معتدلة بلغت 0,4% ليصل إلى 3,7 مليارات دينار، ولكن بيانات التحويلات لائحة، وبالتالي من المحتمل أن تظهر التحويلات لاحقا ارتفاعا بنسبة أكبر مع ارتفاع عدد القوى العاملة الأجنبية بعض الشيء في 2010.

وفيما يخص الدخل الاستثماري، فقد ارتفع صافي العائدات من الأصول الخارجية بنسبة 11,5% (على أساس سنوي) في العام 2010، ليصل إلى 2,3 مليار دينار، بعد أن انخفض في العامين الماضيين. ولم تعد العوائد بعد إلى المستوى المرتفع الذي شهدته قبل الأزمة والبالغ 3,5 مليارات دينار، ولكن سيستمر هذا النمط بالارتفاع إذا استمر الاقتصاد العالمي والأسواق المالية بالتحسن.

ويشير التقرير إلى أن الحكومة استحوذت على الحصة الكبرى من الدخل الاستثماري، بلغت 2 مليار دينار (أو 91,8% من الإجمالي)، وفي الواقع حصلت انتعاش الاقتصاد في متزايدة من الدخل الاستثماري الذي يدخل الكويت، وقد كان ذلك على حساب الشركات الاستثمارية وغيرها من هيئات القطاع الخاص، باستثناء البنوك المحلية، التي شهدت أيضا ارتفاعا في حصتها على مدى السنوات القليلة الماضية بينما قلصت الشركات الاستثمارية أصولها عقب أزمة 2008.

وفي 2006، تلقت الحكومة مع البنوك المحلية 69,3% من مجموع الدخل الاستثماري، وبلغت هذه الحصة 98,0% في العام 2010.

وذكر التقرير ان الحساب



التقرير ان 2010 شهد ارتفاعا بنسبة 9,9% بعد تقلصها بنسبة 19,3% في 2009. ويعكس هذا التغيير انتعاش الاقتصاد في العام الماضي بعد حالة الضعف التي شهدتها في 2009. وكانت الودائع ذات نمط في سنوات ما قبل الأزمة (2001 - 2007) بنسبة 14% كمعدل سنوي. وبإضافة إلى ذلك، ستستمر الودائع بالارتفاع مع استمرار الطلب المحلي بالارتفاع في ظل الانتعاش الحالي. وبالإجمال، تواصل الكويت مسارا كمصدر صاف للمبلغ، حيث يبلغ حجم الصادرات 3,5 أضعاف حجم السورادات، في حين يبلغ حجم السورادات 3,6 أضعاف حجم الصادرات غير النفطية. وسجل ميزان الخدمات عجزا

السلع المصدرة في 2010. وبلغت نسبة الصادرات غير النفطية 7,9% من مجموع السلع المصدرة في 2010، وقد بلغت 9,8% في

حساب المصفوعات 2010-2007

مليون دينار	2007	2008	2009	2010
الحساب الجاري	11,987	16,195	7,418	10,553
السلع (الصافي)	12,338	17,206	9,897	13,731
الخدمات (صافي)	-902	-1,026	-731	-1,691
دخل الاستثمار (صافي)	3,523	2,888	2,022	2,255
التحويلات الجارية (صافي)	-2,971	-2,874	-3,742	-3,727
الحساب الرأسمالي	423	465	307	618
الحساب المالي	-9,812	-13,602	-7,600	-9,956
الاستثمار الأجنبي المباشر (صافي)	-2,749	-2,28	-2,165	-570
الاستثمار في مخفظة الأوراق المالية (صافي)	-9,920	-7,557	-2,358	-2,217
الاستثمارات الأخرى (صافي)	2,857	-3,827	-3,077	-7,169
حسابات أخرى (صافي)	-1,681	-2,886	964	-1,056
الأصول الاحتياطية	-917	-172	-1,088	-159

«برقان» يقدم لحاملي بطاقات «فيزا بلاينوم» عروضاً في «دبي مول»

أعلن بنك برقان أمس عن إطلاقه عرض ترويجي جديد وحصري لحاملي بطاقات «فيزا بلاينوم»، حيث يمكن لعملاء البنك من خلال هذه الشراكة مع فيزا العالمية الاستفادة من العروض الخاصة التي يقدمها دبي مول في كل من الأكواريوم والحديقة المائية وسيغرا ريبابليك وحلبة التزلج داخل مجمع دبي مول بالامارات.

وعن هذا العرض الخاص، قالت رئيسة مديري قطاع الخدمات المصرفية الشخصية - مدير عام في بنك برقان منيرة المخيزيم: «يضمن هذا العرض قضاء عطلات غنية بالأوقات والمتعة لعملائنا، ولأننا ندرك الاحتياجات اليومية التي يتوقعها عملاؤنا فقد بنينا عددا من الشراكات المتميزة التي تمنحهم الكثير من المزايا والعروض، ويمكن لحاملي بطاقات برقان فيزا بلاينوم الاستفادة برحلاتهم بوجود هذه البطاقة التي تمنحهم تجربة مصرفية تعود عليهم بالكثير من الفائدة والتوفير

والقيمة المضافة التي نحرص على تقديمها لعملائنا باستمرار». وأضافت المخيزيم في تصريح صحافي أنه: «عند القيام باستخدام بطاقة برقان فيزا بلاينوم لشراء تذكرة التجميت، بلاينوم أو كومبو أكواريوم، فإن العميل يحصل على بطاقة أخرى مجانا للدخول إلى الأكواريوم وحديقة الحيوانات المائية، أما في سيغا ريبابليك فإن شراء تذكرة باور باس يعطي العملاء

جميع فروعه والتي لا تستغرق سوى دقائق معدودة، بالإضافة لسرعة وسهولة المطالبة لدى فروع الحوادث، وأيضا يتم توفير خدمة المساعدة الفورية مجانا خلال السفر عند الاتصال بمرکز الخدمة من أي مكان حول العالم.

إضافة إلى أن هذه البرامج تتميز بالمرونة حيث تغطي جميع الفترات ابتداء من 7 أيام وذلك تغطي طلب الحماية المستمرة لسفريات متعددة لمدة سنة، فضلا عن كونها مقبولة لدى جميع السفارات الأجنبية ومطابقة لشروط تأشيرة «شينغن».

وتابع الدويسان بالقول: «حرصا من «بيتك» على توفير كل السبل لحماية العائلة، يقدم برنامج تكافل «بيتك»، ويمنح البرنامج تغطية تأمينية تكافلية شاملة في حال التعرض للحوادث في الكويت وخارجها.

نتيجة موسم السفر وارتفاع الوعي التأميني «بيتك»: إقبال متزايد على وثائق التأمين وتضاعف حجم المبيعات

قال الدويسان: «يقدم ما يطرحه من خدمات ومنتجات وعلى وجه الخصوص وثائق التأمين التي تتفق مع مبادئ الشريعة الإسلامية، وتمنح العملاء مزايا وأسعارا منافسة، وفي الوقت ذاته يعزى هذا الإقبال إلى تزايد وعي العملاء بأهمية فوائدهم التأمين التكافلي على وجه التحديد في حلهم وتحالهم.

وأضاف الدويسان قائلا: «نتوقع أن نواصل مبيعاتنا من وثائق التأمين ارتفاعها خلال الفترة القريبة المقبلة، لاسيما خلال شهر رمضان المبارك حيث تزداد معدلات السفر إلى الأراضي المقدسة لأول مناسك العمرة، فيما لا يزال أداء الصيف ممتدا، مشيرا في هذا الصدد إلى أن المنافسة الشديدة التي يشهدها سوق التأمين المحلي وتعدد البرامج، يعزز مكانة وكفاءة «بيتك» في هذا القطاع كأحد أبرز اللاعبين.

وحول برنامج التأمين على

التي يوليها عملاء «بيتك» في كل ما يطرحه من خدمات ومنتجات وعلى وجه الخصوص وثائق التأمين التي تتفق مع مبادئ الشريعة الإسلامية، وتمنح العملاء مزايا وأسعارا منافسة، وفي الوقت ذاته يعزى هذا الإقبال إلى تزايد وعي العملاء بأهمية فوائدهم التأمين التكافلي على وجه التحديد في حلهم وتحالهم.

وأضاف الدويسان قائلا: «نتوقع أن نواصل مبيعاتنا من وثائق التأمين ارتفاعها خلال الفترة القريبة المقبلة، لاسيما خلال شهر رمضان المبارك حيث تزداد معدلات السفر إلى الأراضي المقدسة لأول مناسك العمرة، فيما لا يزال أداء الصيف ممتدا، مشيرا في هذا الصدد إلى أن المنافسة الشديدة التي يشهدها سوق التأمين المحلي وتعدد البرامج، يعزز مكانة وكفاءة «بيتك» في هذا القطاع كأحد أبرز اللاعبين.

وحول برنامج التأمين على

قال نائب مدير ادارة البطاقات المصرفية في بيت التمويل الكويتي (بيتك) سالم الدويسان الدويسان التي يقدمها «بيتك» لعملائه بالتعاون مع شركة المئتي للتأمين التكافلي، لاسيما وثيقة تأمين السفر، تشهد إقبالا كثيفا تعكس في حجم النمو الذي حققته مبيعات هذه الوثائق خلال الفترة القليلة الماضية تزامنا مع موسم الصيف والسفر، حيث تضاعف عددها، فيما نتوقع المزيد من الإقبال والنمو في ظل امتداد موسم السفر، وتميز وشمولية هذه البرامج.

وأوضح الدويسان في تصريح صحافي، أن هذا الإقبال المتزايد على وثائق التأمين التكافلي يعود لموسم الصيف والسفر حيث يرغب الكثير من المسافرين في الاستفادة من برامج التأمين على السفر لتغطية المخاطر التي يتعرضون لها في الخارج، إضافة إلى الثقة



التي يوليها عملاء «بيتك» في كل ما يطرحه من خدمات ومنتجات وعلى وجه الخصوص وثائق التأمين التي تتفق مع مبادئ الشريعة الإسلامية، وتمنح العملاء مزايا وأسعارا منافسة، وفي الوقت ذاته يعزى هذا الإقبال إلى تزايد وعي العملاء بأهمية فوائدهم التأمين التكافلي على وجه التحديد في حلهم وتحالهم.

وأضاف الدويسان قائلا: «نتوقع أن نواصل مبيعاتنا من وثائق التأمين ارتفاعها خلال الفترة القريبة المقبلة، لاسيما خلال شهر رمضان المبارك حيث تزداد معدلات السفر إلى الأراضي المقدسة لأول مناسك العمرة، فيما لا يزال أداء الصيف ممتدا، مشيرا في هذا الصدد إلى أن المنافسة الشديدة التي يشهدها سوق التأمين المحلي وتعدد البرامج، يعزز مكانة وكفاءة «بيتك» في هذا القطاع كأحد أبرز اللاعبين.

وحول برنامج التأمين على

وأوضحت المخيزيم في تصريح صحافي أن جوهر هذه الزيارات هو التزام البنك بشعاره «أنت دافعا»، والذي يعكس على جميع الأنشطة والخدمات التي يقدمها البنك التي تتجارب وتبلي احتياجات العملاء وتوقعاتهم.

وفي شرحهم حول حساب راتب الثريا، أوضح ممثلو البنك في هذه الزيارة جميع المزايا التي يحملها هذا الحساب ليبي مختلف احتياجات الموظفين بمرونة عالية، إضافة إلى الدخل في السحب نصف السنوي للفوز بالجائزة الكبرى وهي 60,000 دينار.

ولأن حساب يومي أصبح حديث الكثير من الناس بنجاحه، قدم فريق البنك الزائر للموظفين تعريفا بهذا الحساب المتميز الذي يعد أول حساب سحب يومي في الكويت للفوز بجائزة يومية مقدارها 5000 دينار، كما بينوا لموظفي الشركة سهولة فتح الحساب بمبلغ 500 دينار يمكن إيداعها لمدة 30 يوما فقط ليتم بعدها الدخل في السحب اليومي بفرصة فوز مقابل كل 50 دينارا في الحساب وهذا يعني المزيد من الفرص للفوز في السحب اليومي.

على مدار العام، حيث، متوقعا ان يحظى المعرض بإقبال كبير من الجمهور المهتم بشراء العقارات هناك أو التواصل مع الشركات السياحية وغيرها من الأمور الدينية.

ولفت المطيري إلى ان هدف شركة «كويت لإدارة المشاريع»، من مشاركتها في رعاية معرض الحج والعمرة هو التواصل مع عملاء الشركة وطرح المشاريع المستقبلية وعرض مشاريع الشركة المتميزة التي تلقى اقبالا كبيرا في السوق الكويتي.

والذي سوقت منه - منذ ان أطلقته حتى الآن - ما يقارب من 20% من الوحدات المخصصة للبيع خلال مشاركتها في المعارض السابقة.

وذكر المطيري في تصريح صحافي ان مشروع روضة الصفوة يقع في المملكة العربية السعودية ويصل رأسماله إلى 100 مليون ريال سعودي وستقدم الشركة من خلال المعرض خدمات جديدة تساهم في تسويق المشروع على الراغبين في الشراء بالمشروع.

والذي سوقت منه - منذ ان أطلقته حتى الآن - ما يقارب من 20% من الوحدات المخصصة للبيع خلال مشاركتها في المعارض السابقة.

وذكر المطيري في تصريح صحافي ان مشروع روضة الصفوة يقع في المملكة العربية السعودية ويصل رأسماله إلى 100 مليون ريال سعودي وستقدم الشركة من خلال المعرض خدمات جديدة تساهم في تسويق المشروع على الراغبين في الشراء بالمشروع.

والذي سوقت منه - منذ ان أطلقته حتى الآن - ما يقارب من 20% من الوحدات المخصصة للبيع خلال مشاركتها في المعارض السابقة.

وذكر المطيري في تصريح صحافي ان مشروع روضة الصفوة يقع في المملكة العربية السعودية ويصل رأسماله إلى 100 مليون ريال سعودي وستقدم الشركة من خلال المعرض خدمات جديدة تساهم في تسويق المشروع على الراغبين في الشراء بالمشروع.



والذي سوقت منه - منذ ان أطلقته حتى الآن - ما يقارب من 20% من الوحدات المخصصة للبيع خلال مشاركتها في المعارض السابقة.

وذكر المطيري في تصريح صحافي ان مشروع روضة الصفوة يقع في المملكة العربية السعودية ويصل رأسماله إلى 100 مليون ريال سعودي وستقدم الشركة من خلال المعرض خدمات جديدة تساهم في تسويق المشروع على الراغبين في الشراء بالمشروع.

«دولشي لارا» تدين أول فروعها بالكويت

افتتحت شركة «دولشي لارا» مؤخرا أول فروعها في الكويت، وذلك ضمن إستراتيجيتها في الانتشار والتوسع في منطقة الخليج، وتقدم الشركة مجموعة متنوعة من المنتجات الجاهزة

والتي يستفيد منها المتخصصون في مجالات التصور والعمارة والشوكولاتة والهدايا عموما، فضلا عن المنتجات المساندة للعاملين في مجالات صناعة وتوزيع العطور.

والتي يستفيد منها المتخصصون في مجالات التصور والعمارة والشوكولاتة والهدايا عموما، فضلا عن المنتجات المساندة للعاملين في مجالات صناعة وتوزيع العطور.

والتي يستفيد منها المتخصصون في مجالات التصور والعمارة والشوكولاتة والهدايا عموما، فضلا عن المنتجات المساندة للعاملين في مجالات صناعة وتوزيع العطور.

والتي يستفيد منها المتخصصون في مجالات التصور والعمارة والشوكولاتة والهدايا عموما، فضلا عن المنتجات المساندة للعاملين في مجالات صناعة وتوزيع العطور.

والتي يستفيد منها المتخصصون في مجالات التصور والعمارة والشوكولاتة والهدايا عموما، فضلا عن المنتجات المساندة للعاملين في مجالات صناعة وتوزيع العطور.

والتي يستفيد منها المتخصصون في مجالات التصور والعمارة والشوكولاتة والهدايا عموما، فضلا عن المنتجات المساندة للعاملين في مجالات صناعة وتوزيع العطور.

والتي يستفيد منها المتخصصون في مجالات التصور والعمارة والشوكولاتة والهدايا عموما، فضلا عن المنتجات المساندة للعاملين في مجالات صناعة وتوزيع العطور.