

الشركة تواصل زيادة سلسلة فروعها المنتشرة في الكويت «زين» توقع عقد فرعها الجديد في برج الحمراء



مسؤولو «زين» و«الحمراء التجارية» عقب توقيع العقد

من الخدمات والمنتجات الجديدة المتكثرة، وذلك من خلال إطلاق المزيد من العروض الترويجية التي تمنح عملاءها مرونة أكبر والموزعة على جميع مناطق الكويت».

وبين العمر أن خريطة الانتشار المحلي لفروع زين تغطي معظم المناطق السكنية والتجارية وهو ما يضع زين على أقرب نقطة تواجد للعميل، مبيناً أن افتتاح فرع برج الحمراء يأتي ضمن هذا السياق.

وأفاد بأن «زين» تتبع سياسة توسع واضحة من خلال الانتشار الكبير لشبكة فروعها وموزعيها المعتمدين، فهي تسعى في ذلك إلى توفير كل ما يلهم الآخرين وأن تقدم نموذجاً يقتدى به في هذه الصناعة المتطورة، كما تطمح لتوفير بيئة اتصالات متكاملة وكافة عملائها.

وأضاف «أن عدد عملاء الشركة في تزايد مستمر، فهي استطاعت أن تحافظ على موقعها الريادي في السوق بوصفها فرعاً من فروع «زين» وشيخاً عملاً البرج ومركز التسوق بشكل مباشر ونحن نشكر لهم اهتمامهم بالمشروع وفتحتهم الكبيرة فيه».

وأفاد بأن «زين» تتبع سياسة توسع واضحة من خلال الانتشار الكبير لشبكة فروعها وموزعيها المعتمدين، فهي تسعى في ذلك إلى توفير كل ما يلهم الآخرين وأن تقدم نموذجاً يقتدى به في هذه الصناعة المتطورة، كما تطمح لتوفير بيئة اتصالات متكاملة وكافة عملائها.

وأضاف «أن عدد عملاء الشركة في تزايد مستمر، فهي استطاعت أن تحافظ على موقعها الريادي في السوق بوصفها فرعاً من فروع «زين» وشيخاً عملاً البرج ومركز التسوق بشكل مباشر ونحن نشكر لهم اهتمامهم بالمشروع وفتحتهم الكبيرة فيه».

وأضاف «أن عدد عملاء الشركة في تزايد مستمر، فهي استطاعت أن تحافظ على موقعها الريادي في السوق بوصفها فرعاً من فروع «زين» وشيخاً عملاً البرج ومركز التسوق بشكل مباشر ونحن نشكر لهم اهتمامهم بالمشروع وفتحتهم الكبيرة فيه».

وأضاف «أن عدد عملاء الشركة في تزايد مستمر، فهي استطاعت أن تحافظ على موقعها الريادي في السوق بوصفها فرعاً من فروع «زين» وشيخاً عملاً البرج ومركز التسوق بشكل مباشر ونحن نشكر لهم اهتمامهم بالمشروع وفتحتهم الكبيرة فيه».

العمر: خريطة الانتشار المحلي لفروع زين تغطي معظم المناطق السكنية والتجارية

العثمان: الفرع الجديد سيكون قيمة مضافة للبرج

أعلنت شركة زين أنها وقعت عقداً مع شركة الحمراء التجارية وذلك لتدشين فرعها الجديد في برج الحمراء، بحضور الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية في الشركة عمر سعود العمر والمدير التنفيذي للمبيعات شفيق السيد عمر والرئيس التنفيذي في شركة الحمراء العقارية خالد عثمان العثمان.

وذكرت الشركة في بيان صحفي أن توقيع العقد يأتي في إطار تحقيق إستراتيجيتها في زيادة سلسلة فروعها المنتشرة في جميع أنحاء الكويت، مبينة أن فرع الحمراء الذي يمثل الفرع رقم 25 سيخدم منطقة حيوية في العاصمة.

وأوضحت أنها حرصت على توفير عرصي القرب والراحة لعملائها، وافتتاح الفرع الجديد في برج الحمراء الذي يعد أطول وأول ناطحة سحب منحوتة في العالم، وأطول مباني مدينة الكويت بارتفاع يبلغ 414 متراً يعزز من مساهمها الجادة في تحقيق هذا الهدف.

وقال الرئيس التنفيذي للشؤون التجارية في الشركة عمر سعود العمر: «شركة

سلط الضوء على فرص النمو المحتملة في قطاع التجارة في الكويت والمنطقة «HSBC»: تمويل التجارة عن طريق البنوك الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز الموردين عن السداد

جميع أنحاء العالم مما يعكس قدرتها على التكيف مع ارتفاع الأسعار والزيادات في معدلات الفائدة وقضايا التضخم.

وتابع: «نرى أن هذه النتائج تظهر أن التجارة تزدهر في بيئة يكون الحصول على تسهيلات تمويل التجارة من البنوك في متناول الجميع إلى جانب توفير بيئة تنظيمية شفافة».

وأفاد باتيل بأن مجموعة نتائج منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا تشير إلى استمرار التجار في منطقة الشرق الأوسط بالنظر إلى الأنظمة الحكومية كعامل تأثير إيجابي على تدفقات التجارة الإقليمية وعلى نمو أعمالهم التجارية المقابلة.

وأشار إلى أن تجار منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا لا يهتمون بالانخفاض في الحجم الكلي للتجارة ولا يعتقدون أن التجارة البنينة مهددة بالأحداث السياسية الأخيرة، لافتاً إلى أن عدد الذين يتوقعون بقاء حجم التجارة على حاله قد زاد بمقدار 5 نقاط عن الجولة السابقة لتبلغ النسبة 80٪.

معتبراً ذلك أمراً مشجعاً، هذا وقد سلطت الندوة الضوء على بعض البيانات المهمة المأخوذة من نتائج الجولة الخامسة من استبيان مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للنتيجة الذي كشف أن تجار منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا هم الأكثر قلقاً بشأن مخاطر الشراء والتوريد، حيث أن 37٪ من التجار (بزيادة قدرها 11 نقطة عن الجولة السابقة) يتوقعون ارتفاعاً في مخاطر عجز المشتريين عن السداد.

بيد أن 41٪ من التجار (بزيادة نحو 20٪) يتوقعون زيادة عدد الموردين غير القادرين على الوفاء بترتيباتهم.

• منى الدفيهي



كيرسي باتيل



سيمون فون جونسون



جانب من الحضور في الندوة

الاستباقية التي تم اتخاذها لدعم الشركات التي تبحث عن توسيع نطاق أعمالها التجارية والدولية في الخارج.

وتحقيق نجاحاً كبيراً، من جانبه، أشار الرئيس الإقليمي لخدمات التجارة والتوريد في بنك «اتش.إس.بي.سي» الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كيرسي باتيل إلى أن وضع التجارة لا يزال قوياً في

استعرضت ندوة بنك «اتش.إس.بي.سي» التوجهات الإيجابية لحركة التجارة في منطقة الخليج والشرق الأوسط والفرص التي توفرها هذه التوجهات للشركات الكويتية التي تبحث عن فرص لتحقيق النمو لأعمالها التجارية الدولية، وأكدت على أن المصارف التمويلية التجاري في منطقة الشرق الأوسط وذلك تماشياً مع الاتجاهات العالمية، وكشفت عن نحو 50٪ من الشركات التي تعتمد على الموردين للحصول على الدعم من خلال دورة التجارة على الرغم من عدم اعتماد النظام المصرفي في تمويل أعمالهم التجارية، وتوصلت الندوة إلى نتيجة رئيسية أن الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز المشتريين عن السداد كانت تتمثل بزيادة استخدام خيارات تمويل التجارة المضمونة عن طريق البنوك. وبهذه المناسبة كشف الرئيس التنفيذي للبنك سيمون فون جونسون أن الأبحاث والدراسات الصادرة عن بنك «اتش.إس.بي.سي» خلال الربع الثاني من 2011 أظهرت أن مؤشر مستويات الثقة في آفاق التجارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كانت الأعلى على مستوى العالم مسجلاً 118 نقطة، مشيراً إلى أن مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للثقة في التجارة العالمية عند مستوى 114 نقطة في النصف الأول من السنة الحالية مقارنة مع الـ 116 نقطة سجلها في النصف الثاني من العام الماضي، وأضاف سيمون متوجهاً بالقول إلى مجموعة من رجال الأعمال الكويتيين أن من أهم العوامل الرئيسية لدعم النمو وتنمية التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي كان التأثير الإيجابي من قبل الحكومات والإجراءات

التي تأتي في أعقاب التجارة العالمية، وكشفت عن نحو 50٪ من الشركات التي تعتمد على الموردين للحصول على الدعم من خلال دورة التجارة على الرغم من عدم اعتماد النظام المصرفي في تمويل أعمالهم التجارية، وتوصلت الندوة إلى نتيجة رئيسية أن الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز المشتريين عن السداد كانت تتمثل بزيادة استخدام خيارات تمويل التجارة المضمونة عن طريق البنوك. وبهذه المناسبة كشف الرئيس التنفيذي للبنك سيمون فون جونسون أن الأبحاث والدراسات الصادرة عن بنك «اتش.إس.بي.سي» خلال الربع الثاني من 2011 أظهرت أن مؤشر مستويات الثقة في آفاق التجارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كانت الأعلى على مستوى العالم مسجلاً 118 نقطة، مشيراً إلى أن مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للثقة في التجارة العالمية عند مستوى 114 نقطة في النصف الأول من السنة الحالية مقارنة مع الـ 116 نقطة سجلها في النصف الثاني من العام الماضي، وأضاف سيمون متوجهاً بالقول إلى مجموعة من رجال الأعمال الكويتيين أن من أهم العوامل الرئيسية لدعم النمو وتنمية التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي كان التأثير الإيجابي من قبل الحكومات والإجراءات

«المتحد» يعلن الفائزين بسحب «الحصاد الإسلامي»

والجاذبة، بالإضافة إلى تمتعهم بأحدث المزايا المصرفية التي يوفرها لهم البنك الأهلي المتحد. وقال «المتحد» في بيان صحفي أن أهم ما يميز برنامج الحصاد الإسلامي ويجعله أكثر جاذباً هو فرصة الفوز بجوائز أكبر وأكثر بفضل 3 جوائز أسبوعية كبرى قيمة كل منها 25,000 دينار، بالإضافة إلى 25 جائزة إضافية بقيمة 1,000 دينار. أما بالنسبة للجوائز الأسبوعية الكبرى فإنها تمنح أصحاب حساب التوفير (حساب حصادي) الإسلامي (الحاليين والجدد) فرص الفوز على حد سواء.

وجاء إدراج جائزة «راتب مدى الحياة» بقيمة 250,000 دينار بشكل شهري ليزيد من فرص الفوز بالجائزة الكبرى، بحيث لن يضطر العملاء إلى الانتظار مدة 3 أشهر أو أكثر للتأهل للجائزة الكبرى حيث أضافت جائزة راتب مدى الحياة إلى برنامج جوائز حصادي قيمة كبيرة إلى عملاء حساب التوفير (حساب حصادي) الإسلامي (الحاليين والجدد) فرص الفوز على حد سواء.

وذلك نصح «حصادي» في أن يصبح برنامج الجوائز الأول في الكويت المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية والوحيد الذي يقدم جوائز أسبوعية وشهرية ذات قيمة تفوق مبالغ جوائز البرامج الأخرى، كما تم تطوير برنامج جوائز «حصادي» ليلبي متطلبات الأفراد من أصحاب الرواتب ليزيد من فرصهم في الحصول على الجوائز الكبيرة



شقيق الفائز يوسف الحقان يتسلم الجائزة من طارق الشويرد

البنك الأهلي المتحد على تلبية طموحات عملائه وتحقيق ألامهم وذلك من خلال تقديمه 28 جائزة أسبوعية تبلغ قيمتها 100,000 دينار كل أسبوع فضلاً عن الجوائز الشهرية والتي تقدم لعملاء المتحد الفائزين راتباً مدى الحياة، وهو ما يزيد من الإقبال على حساب التوفير (حساب حصادي) الإسلامي (الحاليين والجدد) فرص الفوز على حد سواء.

وذلك نصح «حصادي» في أن يصبح برنامج الجوائز الأول في الكويت المتوافق مع أحكام الشريعة الإسلامية والوحيد الذي يقدم جوائز أسبوعية وشهرية ذات قيمة تفوق مبالغ جوائز البرامج الأخرى، كما تم تطوير برنامج جوائز «حصادي» ليلبي متطلبات الأفراد من أصحاب الرواتب ليزيد من فرصهم في الحصول على الجوائز الكبيرة

التي تأتي في أعقاب التجارة العالمية، وكشفت عن نحو 50٪ من الشركات التي تعتمد على الموردين للحصول على الدعم من خلال دورة التجارة على الرغم من عدم اعتماد النظام المصرفي في تمويل أعمالهم التجارية، وتوصلت الندوة إلى نتيجة رئيسية أن الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز المشتريين عن السداد كانت تتمثل بزيادة استخدام خيارات تمويل التجارة المضمونة عن طريق البنوك. وبهذه المناسبة كشف الرئيس التنفيذي للبنك سيمون فون جونسون أن الأبحاث والدراسات الصادرة عن بنك «اتش.إس.بي.سي» خلال الربع الثاني من 2011 أظهرت أن مؤشر مستويات الثقة في آفاق التجارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كانت الأعلى على مستوى العالم مسجلاً 118 نقطة، مشيراً إلى أن مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للثقة في التجارة العالمية عند مستوى 114 نقطة في النصف الأول من السنة الحالية مقارنة مع الـ 116 نقطة سجلها في النصف الثاني من العام الماضي، وأضاف سيمون متوجهاً بالقول إلى مجموعة من رجال الأعمال الكويتيين أن من أهم العوامل الرئيسية لدعم النمو وتنمية التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي كان التأثير الإيجابي من قبل الحكومات والإجراءات

أعلن البنك الأهلي المتحد عن اجرائه في الثامن من يونيو الجاري السحب الأسبوعي لبرنامج حصادي للجوائز الخصاص لحساب التوفير الإسلامي (حساب حصادي)، حيث أعلن عن 28 جائزة.

وقد فاز بالجائزة الأسبوعية الكبرى بقيمة 25 ألف دينار نقداً كل من: باسم سليمان الخطيب، وعبد الرحمن جاسم عبد الرحمن هزيم، ونورية شيخ إبراهيم المبارك، كما فاز أيضاً بجوائز نقدية قيمة كل منها 1000 دينار نقداً كل من: فاطمة عبد علي حيدر، فيصل يوسف عبدالله، أمية محمد يوسف عبدالعال، حمود بكر أحمد البهري، وسونيا رينا، وعبد العزيز حسين المحسن، عبد الحي ميرزا عباس عبدالحق، وحسان محمد حسان الشمري، وإسماعيل حسين زوردي، ومحمد علي محمد عبداللله، وخالد نسيم فاضل حسين، دلال زيد فهد الزيد، ونجمة عباس صالح سلمان، وفرحان خلف الشبيبي العززي، وجواهر حمد، ومحمد علي عبد الرحيم الشويخ، ومحمد اسماعيل محمد نور خونجي، وعادل حسن محمد حسين، وأحمد سلمان محبوب، ويوسف الحقان، ومريم ناصر الملا، وأحمد عبد الحميد ديب السمنه، ويونس إبراهيم جعفر أحمد، ولولو بدر ناصر بوطيبان، وأمينة الخضر عبده زهران، ويساعد برنامج الحصاد الإسلامي من

على غرار تصاميم إيف سان لوران، كنزو وأورلا كيلبي، تم إطلاق طراز سيارة «ستروين DS3» المتوافر الآن في هيكل جديد بلون بني فيكوري مزينا بسطح لاصق، من تصميم الإيطالي الفائز بمسابقة «ستروين كريبتيف أوردن»، إلى جانب طرح «جراي ماتر» وهو إصدار DS3 المحدود الذي تم إنتاجه في 750 وحدة فقط.

ومن المزايا الفريدة والأكثر جاذبية لإصدار سيارة «ستروين DS3» ما تتمس به من شكل ونمط تصميم رائع أصبح متميزاً جداً في العديد من أنماط الشكل المخصصة. وبالنسبة لموسم الصيف، تظهر سيارة «ستروين DS3» الرياضية الجديدة ذات الهيكل بلونه البني الهيكوري إضافة

«ستروين» تكشف عن مجموعة DS3 الجديدة

التي تأتي في أعقاب التجارة العالمية، وكشفت عن نحو 50٪ من الشركات التي تعتمد على الموردين للحصول على الدعم من خلال دورة التجارة على الرغم من عدم اعتماد النظام المصرفي في تمويل أعمالهم التجارية، وتوصلت الندوة إلى نتيجة رئيسية أن الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز المشتريين عن السداد كانت تتمثل بزيادة استخدام خيارات تمويل التجارة المضمونة عن طريق البنوك. وبهذه المناسبة كشف الرئيس التنفيذي للبنك سيمون فون جونسون أن الأبحاث والدراسات الصادرة عن بنك «اتش.إس.بي.سي» خلال الربع الثاني من 2011 أظهرت أن مؤشر مستويات الثقة في آفاق التجارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كانت الأعلى على مستوى العالم مسجلاً 118 نقطة، مشيراً إلى أن مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للثقة في التجارة العالمية عند مستوى 114 نقطة في النصف الأول من السنة الحالية مقارنة مع الـ 116 نقطة سجلها في النصف الثاني من العام الماضي، وأضاف سيمون متوجهاً بالقول إلى مجموعة من رجال الأعمال الكويتيين أن من أهم العوامل الرئيسية لدعم النمو وتنمية التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي كان التأثير الإيجابي من قبل الحكومات والإجراءات

التي تأتي في أعقاب التجارة العالمية، وكشفت عن نحو 50٪ من الشركات التي تعتمد على الموردين للحصول على الدعم من خلال دورة التجارة على الرغم من عدم اعتماد النظام المصرفي في تمويل أعمالهم التجارية، وتوصلت الندوة إلى نتيجة رئيسية أن الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز المشتريين عن السداد كانت تتمثل بزيادة استخدام خيارات تمويل التجارة المضمونة عن طريق البنوك. وبهذه المناسبة كشف الرئيس التنفيذي للبنك سيمون فون جونسون أن الأبحاث والدراسات الصادرة عن بنك «اتش.إس.بي.سي» خلال الربع الثاني من 2011 أظهرت أن مؤشر مستويات الثقة في آفاق التجارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كانت الأعلى على مستوى العالم مسجلاً 118 نقطة، مشيراً إلى أن مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للثقة في التجارة العالمية عند مستوى 114 نقطة في النصف الأول من السنة الحالية مقارنة مع الـ 116 نقطة سجلها في النصف الثاني من العام الماضي، وأضاف سيمون متوجهاً بالقول إلى مجموعة من رجال الأعمال الكويتيين أن من أهم العوامل الرئيسية لدعم النمو وتنمية التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي كان التأثير الإيجابي من قبل الحكومات والإجراءات

التي تأتي في أعقاب التجارة العالمية، وكشفت عن نحو 50٪ من الشركات التي تعتمد على الموردين للحصول على الدعم من خلال دورة التجارة على الرغم من عدم اعتماد النظام المصرفي في تمويل أعمالهم التجارية، وتوصلت الندوة إلى نتيجة رئيسية أن الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز المشتريين عن السداد كانت تتمثل بزيادة استخدام خيارات تمويل التجارة المضمونة عن طريق البنوك. وبهذه المناسبة كشف الرئيس التنفيذي للبنك سيمون فون جونسون أن الأبحاث والدراسات الصادرة عن بنك «اتش.إس.بي.سي» خلال الربع الثاني من 2011 أظهرت أن مؤشر مستويات الثقة في آفاق التجارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كانت الأعلى على مستوى العالم مسجلاً 118 نقطة، مشيراً إلى أن مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للثقة في التجارة العالمية عند مستوى 114 نقطة في النصف الأول من السنة الحالية مقارنة مع الـ 116 نقطة سجلها في النصف الثاني من العام الماضي، وأضاف سيمون متوجهاً بالقول إلى مجموعة من رجال الأعمال الكويتيين أن من أهم العوامل الرئيسية لدعم النمو وتنمية التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي كان التأثير الإيجابي من قبل الحكومات والإجراءات

التي تأتي في أعقاب التجارة العالمية، وكشفت عن نحو 50٪ من الشركات التي تعتمد على الموردين للحصول على الدعم من خلال دورة التجارة على الرغم من عدم اعتماد النظام المصرفي في تمويل أعمالهم التجارية، وتوصلت الندوة إلى نتيجة رئيسية أن الإستراتيجية الأفضل لإدارة مخاطر عجز المشتريين عن السداد كانت تتمثل بزيادة استخدام خيارات تمويل التجارة المضمونة عن طريق البنوك. وبهذه المناسبة كشف الرئيس التنفيذي للبنك سيمون فون جونسون أن الأبحاث والدراسات الصادرة عن بنك «اتش.إس.بي.سي» خلال الربع الثاني من 2011 أظهرت أن مؤشر مستويات الثقة في آفاق التجارة في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا كانت الأعلى على مستوى العالم مسجلاً 118 نقطة، مشيراً إلى أن مؤشر «اتش.إس.بي.سي» للثقة في التجارة العالمية عند مستوى 114 نقطة في النصف الأول من السنة الحالية مقارنة مع الـ 116 نقطة سجلها في النصف الثاني من العام الماضي، وأضاف سيمون متوجهاً بالقول إلى مجموعة من رجال الأعمال الكويتيين أن من أهم العوامل الرئيسية لدعم النمو وتنمية التجارة في دول مجلس التعاون الخليجي كان التأثير الإيجابي من قبل الحكومات والإجراءات

دعوة

ALDIYFA ALAHLIYA REAL ESTATE

لحضور إجتماع الجمعية العمومية العادية لشركة الضيافة الأهلية العقارية (ش.م.ك) مقفلة

يتشرف مجلس الإدارة بدعوة المساهمين الكرام لحضور إجتماع الجمعية العمومية العادية عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠، والتي سوف تعقد يوم الأحد الموافق ٢٦ يونيو ٢٠١١ في مجمع الوزارات - وزارة التجارة والصناعة - إدارة الشركات المساهمة - الدور الأول - قاعة (ب) في تمام الساعة ١١:٣٠ صباحاً وذلك للنظر في جدول الأعمال التالي:

جدول أعمال الجمعية العمومية العادية

- سماع تقرير مجلس الإدارة عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ والمصادقة عليه.
- سماع تقرير هيئة الرقابة الشرعية للسنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ والمصادقة عليه.
- سماع تقرير مراقبي الحسابات عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ والمصادقة عليه.
- مناقشة البيانات المالية وحساب الأرباح والخسائر عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠ والمصادقة عليها.
- الموافقة على التعامل مع أطراف ذات الصلة.
- إخلاء طرف السادة أعضاء مجلس الإدارة وإبراء ذمتهم عن كافة التصرفات المالية والقانونية عن السنة المالية المنتهية في ٣١ ديسمبر ٢٠١٠.
- تعيين أو إعادة تعيين مراقبي حسابات الشركة للسنة المالية ٢٠١١ وتفويض مجلس الإدارة لتحديد أتعابهم.

مجلس الإدارة

هاتف: ٤٤٥٤٥٠٢/٣/٤ فاكس: ٤٤٥٤٥٠١
www.aldhyafa-kw.com