

العوضي: نسعى لتحسين أوضاعنا رغم وضع السوق النصاب القانوني يؤجل عمومية «الأهلية» أسبوعين



فيصل العوضي خلال عمومية الشركة

حال عدم اكتمال النصاب القانوني لعمومية الأهلية القابضة دون انعقاد جمعيتها العمومية العادية أمس، حيث لم يبلغ النصاب نسبة الـ 40٪ واستقر في نهاية الأمر عند 38,5٪ فقط، لتتأجل وفق قانون الشركات التجارية أسبوعين آخرين. وأشار رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في الشركة فيصل العوضي إلى أن التأجيل ليس سببه خلافاً بين مساهمي الشركة ولكن لعدم اكتمال النصاب وحضور المساهمين، لافتاً إلى أن الشركة أعلنت عن موعد انعقاد العمومية وجدول الأعمال لكن المساهمين لم يحضروا. ولم يوضح العوضي وضع الأهلية القابضة ومصير الشركة خلال الفترة المقبلة، مشيراً إلى أنه لا يوجد شيء في الديرة مستقراً حالياً، مستذكراً أنه يسعى للعمل على تطوير قدرات الشركة بما يجعلها تستمر وتتطور. وكان جدول أعمال عمومية الشركة قد احتوى على 9 بنود رئيسية أهمها طرح سندات بحد أقصى 50 مليون دينار أو ما يعادلها من عملات أو أدوات مالية أخرى وتفويض مجلس الإدارة بإعادة الضوابط والإجراءات والشروط اللازمة لتنفيذ ذلك. ومن بين البنود الأخرى المهمة الموافقة على تفويض مجلس الإدارة بشراء أسهم خزينة في حدود النسبة التي يسمح بها القانون لمدة 18 شهراً من تاريخه.

● عمر راشد

الشركة حققت خسائر قدرها 7 فلوس للسهم للعام 2010 «الصفة للتأمين»: تسويق منتجاتنا عبر بنك محلي



عبدالعزیز المنصور مترنسا عمومية «الصفة للتأمين التكافلي»

أكد رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة الصفة للتأمين التكافلي عبدالعزیز المنصور أن الشركة بدأت تسويق منتجاتها من خلال البنوك، مشيراً إلى أنه تم تسويق منتجات الشركة فعلياً الشهر الجاري من خلال أحد البنوك التي تمتلك 53 فرعاً بالسوق المحلي، وأن الشركة تجهز أيضاً لتسويق منتجاتها مع بنك نان. وأضاف المنصور خلال عمومية الشركة أمس أن الشركة كانت تجهز لذلك منذ 3 سنوات، لافتاً إلى أن تسويق منتجات الشركة عبر البنوك أمر من شأنه يجعل المنتجات التأمينية للشركة تصل لأكثر شريحة من العملاء بسهولة. وأوضح أن الشركة حققت خسائر قدرها 7 فلوس للسهم مقارنة بربحية قدرها 10 فلوس للسهم في العام الماضي في محفظة الشركة الاستثمارية نتيجة انخفاض القيمة السوقية لبعض استثماراتها، مبيناً أن الشركة تمكنت من تحقيق نقطة التعادل مع تحقيق صافي فائض تأميني ونسبة نمو 30٪ مقارنة بعام 2009 واستمرت الشركة خلال 2010 في تعزيز أنشطتها الاجتماعية والثقافية انطلاقاً من

● عاطف رمضان

عموميتها أقرت إطفاء جزء من الخسائر «أحجار» تستهدف التوسع في عمان والسعودية

قال رئيس مجلس إدارة شركة أحجار القابضة ولید الجارالله إن الشركة اعتمدت إستراتيجية جديدة لتتيح لها التوسع في عدد من دول الخليج خلال المرحلة المقبلة. وأضاف الجارالله عقب انعقاد أعمال الجمعية العمومية العادية للشركة أمس، أن الشركة اعتمدت الإستراتيجية لها لتحقيق طموحات المساهمين في التوسع والانطلاق في أعمال الشركة في كل من عمان والمملكة العربية السعودية. وأكد أن المرحلة المقبلة ستشهد

التركيز على القطاعات التشغيلية للشركة، وأيضاً دراسة الخروج من بعض الاستثمارات بأفضل العوائد الممكنة ومع الاستمرار في البحث عن الفرص الواعدة. وأشار إلى الإنجازات التي حققتها الشركة خلال الفترة الماضية في سلطنة عمان عبر شراكتها في الشركة العمانية الألمانية لصناعة مواد البناء، مشيراً إلى أنها قامت بتوريد جميع المعدات اللازمة لمصنع الطابوق الأبيض، بالإضافة إلى البدء في الأعمال المدنية في الموقع مع التشغيل المبني المتوقع له خلال سبتمبر المقبل. وبين أنه تم الانتهاء من عمل التصميم الخاصة بالمصنع الثاني في سلطنة عمان أيضاً الذي تعززت الشركة الانتهاء



ولید الجارالله مترنسا عمومية الشركة

«المتحد» يقدم لحاملي بطاقاته الانتمائية خصومات حسرية لدى معاهد «بلاينيوم» الصحية



أعلن البنك الأهلي المتحد عن توقيع عقد مع شركة النوادي القابضة المالكة لسلسلة معاهد «بلاينيوم» الصحية يتم بموجبه منح عملاء البنك عروضاً خاصة عند استخدام بطاقات البنك الأهلي المتحد الانتمائية في السداد بمعاهد بلاينيوم الصحية المتواجدة في مناطق الكويت، السلمية، كيفان، شرق والمهبولة. ورحب «المتحد» في بيان صحافي بالتعاون مع شركة النوادي القابضة كشريك في برنامج لأهل المتحد الفورية المصمم حصرياً لحملة بطاقات المتحد الانتمائية ليتلام مع جميع احتياجاتهم.

وقال البنك أنه بمشاركة معاهد بلاينيوم في برنامج الأهل الفورية، يمكن أن يحصل عملاء «المتحد» الذين يحملون بطاقات المتحد الانتمائية على عرض خاص وحصري لدى زيارة العميل لمعاهد بلاينيوم السابق ذكرها. وتأتي مشاركة معاهد بلاينيوم الصحية في برنامج الأهل الفورية من «المتحد» ضمن الأنشطة التسويقية لخدمات معاهد بلاينيوم، والتي تتضمن عقد اتفاقيات مع قطاع البنوك بالكويت لتزويد موظفي وعملاء ذلك القطاع بأفضل العروض والخدمات المقدمة من معاهد بلاينيوم والتي تسعى لزيادة الوعي بأهمية الرياضة واللياقة البدنية والصحية في حياتنا اليومية في إطار الترويج للشعار «استمتع في صحتك».

وتعتبر مشاركة معاهد بلاينيوم في برنامج الأهل الفورية من «المتحد» تعزيزاً للتحالفات الإستراتيجية للبنك الأهلي المتحد مع العديد من الجهات الرائدة وهو ما يجعل من بطاقات البنك الأهلي المتحد الانتمائية نافذة تسوق شاملة لعملائه في عالم من المزايا والخصومات.

وكان البنك الأهلي المتحد قد نجح من خلال برنامج الأهل الفورية في تقديم خصومات فورية كبيرة لعملائه تصل إلى 30٪ حينما يتسوقون لدى أي من المحلات التجارية المشاركة في البرنامج، والتي تقدم خصومات على أكثر من 60 ماركة تجارية معروفة. كما يقدم البنك الأهلي المتحد لحملة بطاقات المتحد الانتمائية برنامج جوائز السفر الناجح «جوائز الأهل» الذي يقدم 3 نقاط لأهل مقابل كل دينار واحد يتم إنفاقه في أي محل من المحلات التجارية المشاركة في البرنامج حول العالم، ويمكن تحويل هذه النقاط إلى أميال جوية والمطالبة بها لدى أي من شركات الطيران الثلاث الرائدة: الخطوط الجوية الكويتية، الخطوط الجوية القطرية وطيران الخليج.

وكما زاد معدل استخدام البطاقة الانتمائية في الشراء كلما حصل العميل على أميال جوية أكثر للاستفادة من الرحلات الجوية المجانية على متن الخطوط الجوية المذكورة والحصول على درجات سفر أعلى والإقامة في الفنادق الأفضل، فضلاً عن المزايا الإضافية الأخرى التي يقدمها برنامج الخصومية في كل شركة من شركات الطيران السابق ذكرها. كما يمكن لعملاء البنك الأهلي المتحد الحصول على تغطية تأمين سفر وتأمين طبي مجاني في حالات الطوارئ في أي مكان حول العالم لدى شراء التذاكر باستخدام بطاقات «المتحد» الانتمائية.

أعلنت الشركة الوطنية للاتصالات عن رعايتها مؤخراً كلا من معرض وظائف 2011 الذي نظمتها الجامعة الأميركية في الكويت ومعرض الوظائف في جامعة الخليج وذلك بهدف دعم الطلاب وإيجاد فرص عمل لهم تتناسب مع مؤهلاتهم. وقالت «الوطنية للاتصالات» في بيان صحافي أن هذه الرعاية تأتي استمراراً للجهود التي تبذلها الشركة في مجال دعم الطلبة الخريجين من مختلف الجامعات في البلاد، وإطلاقاً من مسؤوليتها الاجتماعية في هذا الشأن، مشيرة إلى أنها تهدف أيضاً من خلال هذه الرعاية إلى دعوة الجهات المشرفة على العملية التعليمية إلى الرقي على كل ما يخدم الشباب والطلبة خلال رحلتهم الدراسية كاملة بما يحقق رغبة الطالب ويلبي احتياجات

أعلن بيت التمويل الكويتي «بيتك» عن توفير مجموعة من الخدمات والمنتجات والعروض الشاملة والمتكاملة لعملائه تزامناً مع فترة الصيف والإجازات، حيث يتزايد الطلب على عدد من الخدمات التي تتلاءم واحتياجات هذه الفترة المهمة من العام كما يأتي هذا التجاوب انطلاقاً من استراتيجية «بيتك» التي تهدف إلى الاستجابة السريعة لاحتياجات العملاء. من جانبه، قال نائب مدير إدارة البطاقات المصرفية سالم عبد الوهاب الدويسان في تصريح صحافي إن «بيتك» يقدم لعملائه مجموعة متنوعة من برامج تامين السفر ليختاروا منها ما يناسب تطلعاتهم واحتياجاتهم على مدار العام لاسيما خلال فترة السفر وقضاء الإجازات، لافتاً في هذا الصدد إلى أن هذه البرامج تنطلق من توافرها مع أحكام التشريعية، وتتفرد بتوفير العديد من الميزات ومن أبرزها تقديم الخدمة بأسعار مخفضة وتنافسية والتي تعد من أفضل الأسعار، وكذلك تقدم العديد من تغطيات الحماية التأمينية التي تغطي جميع احتياجات المسافر ابتداء من وجوده في المطار وخلال فترة السفر بما في ذلك الرعاية

الطبية والحماية من آثار الحوادث والمسؤولية الشخصية التي تصل إلى مليون دولار. وأضاف الدويسان قائلاً: تتميز برامج التامين التكافلي على السفر التي يقدمها «بيتك» بسهولة وسرعة إصدارها من جميع فروعها والتي لا تستغرق سوى دقائق معدودة وكذلك سرعة وسهولة المطالبة لدى وقوع الحوادث، وأيضاً يتم توفير خدمة المساعدة الفورية مجاناً خلال السفر عند الاتصال بمركز الخدمة من أي مكان حول العالم، مشيراً إلى أن برامج تامين السفر المقدمة تتناسب مع جميع احتياجات عملاء «بيتك» سواء عند طلب التامين الفردي أو التامين العائلي بغض النظر عن عدد أفراد الأسرة، إضافة إلى أن هذه البرامج تتميز بالرونة حيث تغطي جميع الفترات ابتداء من 7 أيام وكذلك تغطي طلب الحماية المستمرة لسفرة متعددة لمدة ستة، فضلاً عن كونها مقبولة لدى جميع السفارات الأجنبية ومطابقة لشروط تأشيرة «شينغن». ولفت الدويسان إلى أنه بإمكان العملاء الاستفادة من كافة البطاقات الانتمائية المتنوعة التي يقدمها «بيتك» والتي تتميز بتمتعتها

في المدى القصير..

«الوطنية للاتصالات» رعت معرض الوظائف في جامعتي «الخليج» و«الأميركية»



مجدي غنم

أبرزها برامج التامين والبطاقات «بيتك»: مجموعة متكاملة من المنتجات والعروض لعملائنا خلال الصيف

بأعلى درجات الأمان والسرية فضلاً عن المرونة وقبولها في مختلف نقاط البيع حول العالم، في ذات الوقت فإن «بيتك» سيستمر خلال فترة الصيف في إطلاق الحملات التسويقية المميزة لعملائه من حملة البطاقات الانتمائية المتنوعة، والتي سستمنحهم العديد من العروض والامتيازات الحصرية.



سالم الدويسان

«دينار الدولية» تشارك بمعرض العقارات الدولية في 22 الجاري

وذلك بتوظيف (حسب الارتفاع) وقد علنت الشركة ذلك بتركيز نشاط قطاع العقار الكويتي على الاحتياجات المحلية مما يجعله من منافع الناصر بالآزمات العالمية وإفرازاتها. وأضاف الحمد «من هنا قام القطاع الخاص في الكويت بدور فاعل في التنمية العقارية على مدار العقود الماضية، إلا أننا نعتقد أن ما يقدمه لا يتناسب مع الطاقات الفاعلة التي تتوفر في القطاع الخاص». وتابع «وربما يكون قد جاء الوقت لتبني القطاع الخاص دوراً أكثر عمقا في التنمية العقارية، ليشمل ذلك تطور البنية التحتية واستحداث من جديدة بما يخفف العبء عن القطاع الحكومي» وأكد الحمد أن نشاط قطاع العقار الكويتي يتركز على الاحتياجات المحلية مما يجعله من منافع الناصر بالآزمات الاقتصادية العالمية في المدى القصير..



وائل الحمد

مكتب الخالدي للمحاماة يطرح خدمة «ضمان» للشركات

أعلنت شركة «دينار الدولية» عن مشاركتها ضمن مجموعة الشركات العقارية في معرض العقارات الدولية والذي تنظمه شركة اكسيو سبيني لتنظيم المعارض والمؤتمرات خلال الفترة من 22 إلى 25 مايو الجاري بحزمة مشاريع مميزة. وبهذه المناسبة، قال رئيس مجلس الإدارة في الشركة وائل الحمد في بيان صحافي بمناسبة المشاركة في المعرض: أن الشركة أخذت على عاتقها منذ العام 2009 مسؤولية أحداث فقرة نوعية في الأنظمة السياحية في الكويت حيث قامت بتقديم نظام تملك العطلات إلى المنطقة بصيغة تناسب المجتمع الكويتي. وتابع «قامت الشركة ببناء استراتيجية على أساسها تم تقديم بديل يمتنع بالرونة الكافية والجودى الاقتصادية للانتمائية



المحامي عياد الخالدي



بوابتك إلى آسيا

دعوة

لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية المؤجلة

يسر مجلس إدارة الشركة الكويتية الصينية الاستثمارية دعوة المساهمين الكرام لحضور اجتماع الجمعية العمومية العادية المؤجلة والمقرر عقدها في تمام الساعة الحادية عشر صباح يوم الخميس الموافق: 2011/5/19 وذلك في قاعة المؤتمرات الكائنة في برج الداو - شارع خالد بن الوليد - شرق - الكويت، لمناقشة البنود الواردة في جدول الأعمال.

للاستفسار الرجاء الاتصال على هاتف: 22464565 - 22464585.

www.kcic-asia.com | info@kcic-asia.com