الأنباء
الاثنين 2 مايو 2011

بانخفاض بسيط عن العام الماضي

«المستقبل للاتصالات» تربح 603 آلاف دينار في الربع الأول

قال رئيس مجلس إدارة شركة المستقبل العالمية للاتصالات مثنى الحمد ان الشركة حققت أرباحا صافية بلغت 603 آلاف دينار في الربع الأول للعام المالي الجاري، أي بانخفاض بسيط مقداره 4,7٪ مقارنة بالفترة المالية ذاتها من العام الماضي، والتي كان معظمها أرباحا تشغيلية.

وأضاف الحمد في تصريح صحافي امس ان الإيرادات التشغيلية بلغت نحو 11,675 مليون دينار، كما بلغت ربحية السهم 7,44 فلوس، فيما بلغ العائد على حقوق المساهمين 16,85٪، وبلغ إجمالي الأصول 19,169 مليون دينار مقارنة مع 20,456 مليون دينار في الفترة المالية نفسها من العام الماضي.

من جهته، قال الرئيس التنفيذي لشركة المستقبل العالمية للاتصالات صلاح العوضي انه: «قد جرى العرف في شركتنا على أن نتائج الربع الأول لا تعطي مؤشرا على أداء العام، كما أن النتائج المالية في هذا الربع عادة ما تكون متواضعة مقارنة بالنتائج المالية في باقي العام».

مثنى الحمد

صلاح العوضي

وأوضح أن: «جميع أرباح الشركة المحققة كانت تشغيلية»، مشيرا إلى أن تنوع محفظة شركة المستقبل للاتصالات بعد سياسة تنويع منتجاتها ساهم في تكون سياسة استثمارية متوازنة لا تعتمد على منتج واحد مثل خدمات نوكيا بل تمت إضافة منتجات جديدة من العلامات العالمية مثل بلاك بيري وآي فون وسامسونغ».

وأضاف أن: «قطاع الاتصالات في المنطقة والعالم عموما يواجه تحديات كبيرة، وقد انخفض فيه هامش الربح بصورة ملحوظة بحكم المنافسة الشديدة وما تتعرض له الأسواق العالمية من اضطرابات نتيجة تداعيات الأزمة المالية العالمية التي مازالت تلقي بظلالها على أسواقنا العربية».

وذكر العوضي أن شركة المستقبل العالمية للاتصالات ستزيد من فرص دخولها من خلال شركاتها التابعة في المشاريع التنموية التي تطرحها حكومة الكويت نظرا «لإيماننا بأن هذا السوق واعد وفيه فرص استثمارية متنوعة في مجالات تكنولوجيا الاتصالات».

وأشار إلى أن «الشركات التابعة بصدد إبرام عدد من الاتفاقيات مع حلفائها بالمنطقة والكويت، والتي نتوقع أن تساهم في تحقيق أرباح جيدة في المدة الزمنية المقبلة، وسنعلن عن هذه الاتفاقيات في حينها من منطلق حرصنا على تطبيق مبدأ الشفافية».

«إنفينيتي» تطلق سيارة الكروس أوفر «جي إكس JX»

أعلنت إنفينيتي أن الموديلات الثلاثة الجديدة كليا من فئة المركبات الكروس أوفر الفاخرة التي ستشكل نسخة إنفينيتي «جي إكس JX» ستطرح للبيع في ربيع عام 2012 كموديل 2013.

ويجسد الشكل الخارجي لـ «إنفينيتي جي إكس» مفهوم مركبة كروس أوفر التي تتخطى حدود الرفاهية مع ايحاءات أسلوب التصميم التي تؤكد العلامة التجارية، مثل الديناميكية والخطوط الأنيقة المستوحاة من الطبيعة.

وتستمر فكرة تصميم العلامة التجارية بتصميم البيت الزجاجي و«الهلال المقطوع» المتأثر بمفهوم السيارة التجريبية «إنفينيتي إيسانس».

وسيتم تقديم مزيد من التفاصيل عندما يعرض مفهوم «إنفينيتي جي إكس» في حدث «بيبل بيتش كونكورز دي اليجانس» بشهر أغسطس.

وستظهر النسخة التجارية من السيارة لأول مرة عالميا في معرض لوس انجيليس للسيارات في شهر نوفمبر من عام 2011.

وقال كارلوس تافاريس، رئيس نيسان في الأميركيتين: «ستتيح لنا سيارة الكروس أوفر الجديدة كليا إنفينيتي جي إكس مواصلة تعزيز حضور علامة إنفينيتي التجارية في الأميركيتين. وفي عام 2010، شكلت إنفينيتي واحدة من العلامات التجارية الفاخرة الأسرع نموا في الولايات المتحدة، وسوف نوسع هذا العام حضورنا إلى المكسيك وبنما، وتليها تشيلي في النصف الأول من عام 2012».

وأضاف بين بور، نائب رئيس نيسان في الأميركيتين: «لا يوجد اليوم الكثير من الخيارات للعائلات المترفة. وتمثل سيارة إنفينيتي جي إكس الجديدة كليا من فئة السبعة ركاب واحدة من السيارات الكروس أوفر الفاخرة الموجودة حاليا. توفر إنفينيتي جي إكس مقصورة داخلية مذهلة مع مرونة استثنائية في الجلوس وسهولة الوصول إلى الصف الثالث الفسيح من المقاعد، إضافة إلى توافر أحدث تكنولوجيا السيارات بما في ذلك تقنية الجيل القادم «تيلماتيك» وهو ما يتناسب مع نهجنا، وستغير ترتيب السيارات ضمن فئتها».

إضافة إلى الإعلان عن جي إكس، قالت إنفينيتي إن معرض نيويورك الدولي للسيارات سيشهد الظهور الأول في المنطقة لمفهوم «آي بي إل جي IPL G» المكشوفة وسيارة فريق ريدبول ريسينغ في سباقات الفورميلا 1 برعاية إنفينيتي.

وتتميز سيارة «آي بي إل جي» المكشوفة التي ظهرت للعلن للمرة الأولى في معرض باريس للسيارات الخريف الفائت، بمظهر آيروديناميكي فريد وأداء محرك «آي بي إل IPL_tuned» سداسي الأسطوانات ونظام العادم وعجلات مصنوعة من الألمنيوم قياس 19 بوصة، وثلاث قطع صلبة قابلة للطي وجلد أحمر دراماتيكي يكسو المقاعد الداخلية مقابل اللون الأسود الخمري من الخارج.

وستعرض «آي بي إل جي» المكشوفة جانبا من نسخة «آي بي إل جي» كوبيه محدودة الإنتاج، وهي متوافرة الآن لدى موزعي إنفينيتي في الولايات المتحدة وكندا.

وسيتم عرض سيارة السباق لفريق ريد بول ريسينغ للفورمولا 1، المختبرة في المنافسات وهو ما يمثل اتفاقية شراكة مع بطولة العالم الحالية للفورميلا 1 لتسويق علامة إنفينيتي والتعاون التقني.

كجزء من هذه الشراكة، ستتواجد العلامة التجارية لإنفينيتي على سيارة السباق وملابس المتسابقين واللباس الموحد للفريق الفني والمعدات.

وقد افتتح معرض نيويورك الدولي للسيارات لعام 2011 في 22 أبريل ويستمر حتى 1 مايو في مركز جاكوب جافيتس.

«الخليج الدولية للاستثمار» توقّع اتفاقية مع «تشاينالكو» الصينية

اعلنت مجموعة الخليج الدولية للاستثمار القابضة التي يرأسها المستثمر الماليزي تان سري سيد مختار البخاري ورائد الأعمال الإماراتي محمد علي العبار، عن ابرامها اتفاقية تأسيس مشروع مشترك مع شركة الألمنيوم الصينية تشاينالكو لتطوير مصنع لصهر الالمنيوم بكلفة 1,6 مليار دولار في ولاية ساراواك بماليزيا.

وتشكل اتفاقية المشروع المشترك الجديد إنجازا سباقا يأتي بعد إتمام بروتوكول اتفاقية تأسيس المشروع في فبراير 2010.

وستمتلك وتشغل الشركة الجديدة «سميلتر آسيا»، التابعة لشركة الألمنيوم الصينية (CHINALCO)، مصنع الألمنيوم الخاص بطاقة إنتاجية سنوية تبلغ في المرحلة الأولى 370 ألف طن متري، وفي حال توافر طاقة أكبر من شبكات التوليد، فإنه من المخطط رفع إنتاجية المنشأة لتصل إلى 700 ألف طن متري سنويا.

وسيقع المصهر الجديد في «مجمع ساماجو الصناعي» في منطقة تبعد حوالي 60 كيلومترا عن «بينتولو» و180 كيلومترا عن سد «باكون» الكهرومائي، حيث قامت حكومة ولاية «ساراواك» بتخصيص «مجمع ساماجو الصناعي» للعمليات الصناعية الثقيلة، وفقا للمخطط الرئيسي لـ «مجمع ساراواك للطاقة المتجددة». وإلى جانب توقيع اتفاقية تأسيس المشروع المشترك بين «مجموعة الخليج الدولية للاستثمار القابضة» وشركة الألمنيوم الصينية (CHINALCO)، أتمت شركة «سميلتر آسيا» أيضا الأحكام المبدئية لاتفاقية شراء موارد الطاقة مع شركة «سياريكات سيسكو»، وهي شركة تابعة ومملوكة بالكامل من قبل شركة «ساراواك للطاقة» لشراء 600 ميغاواط من الطاقة الكهربائية بهدف تزويد منشأة الصهر بها.

وستقوم «سميلتر آسيا» وشركة «سياريكات سيسكو» Syarikat SESCOمعا بإتمام اتفاقية شراء موارد الطاقة مع حلول منتصف العام الحالي.

وبهذه المناسبة قال محمد علي العبار: «يعتبر مشروع «سميلتر آسيا» نموذجا يقتدى به في مجال جهود التعاون الرامية إلى حفز عمليات الاقتصادية والاجتماعية الفعالة في ماليزيا، ولن تقتصر أهمية المنشأة الجديدة على المستوى المحلي فحسب، بل وستساهم بدور حيوي في دعم التطور عبر منطقة اتحاد حول جنوب شرق آسيا، من خلال توفير الألمنيوم الذي يعتبر من أهم المواد المستخدمة في مشاريع البنية التحتية الضخمة التي يجري تخطيطها وتنفيذها في المنطقة K وتتم الآن عمليات إعداد التصميم النهائي للمشروع وخطط البناء، وسيتم الإعلان عن تفاصيلها في وقت لاحق».

مجلس جديد لـ «استهلاكية»

قالت الشركة الوطنية للصناعات الاستهلاكية (استهلاكية) انه بناء على اجتماع الجمعية العمومية العادية المنعقدة في 2011/4/25 والذي تم فيه انتخاب اعضاء مجلس إدارة الشركة فقد تم تشكيل مجلس الادارة ليصبح عبدالرحمن مناحي العصيمي رئيسا وعضوا منتدبا بالشركة، وعبدالله سعد المسلم العتيبي نائبا للرئيس، وعضوية كل من ناصر محمد العصيمي، خالد مفلح القحطاني، عبدالحميد محرز.

«مواد البناء»: تسلم 10 ملايين ريال قطري

أوضحت شركة الصناعات الوطنية لمواد البناء أنه تم الاتفاق على التخارج من استثمارها في محفظة الارجوان/ قطر (بروة الخور سابقا) التابعة لشركة الامتياز للاستثمار والمدارة لها من قبل الشركة الكويتية للاستثمار بعقد إدارة محفظة، وذلك خلال الربع الثاني 2011 بقيمة 40,5 مليون ريال قطري.

وقالت الشركة في ايضاح على موقع البورصة انها تسلمت الدفعة الأولى من ذلك المبلغ والبالغة 10,125 ملايين ريال قطري كدفعة اولى، ومن المتوقع ان يتم تحقيق ارباح اجمالية من هذا التخارج ما يزيد عن مبلغ مليون دينار، ويتوقع ان يظهر تأثير هذا التخارج في بيانات الربع الثاني من العام الحالي.

الغرفة تستضيف ندوة عن تطوير حاضنات الأعمال

كونا: تستضيف غرفة تجارة وصناعة الكويت الاثنين الموافق 16 مايو الجاري محاضرة حول تطور حاضنات الاعمال كأداة جديدة للتنمية الاقتصادية والتكنولوجية.

وقالت الاستاذة في جامعة الكويت د.هنادي المباركي لوكالة الانباء الكويتية (كونا) امس انها ستشارك في هذه المحاضرة الى جانب ممثلين من دولة الامارات العربية المتحدة ودولة قطر بهدف استعراض التجربة الخليجية في هذا المجال.

واوضحت المباركي ان الحاضنة هي منظومة عمل متكاملة توفر كل الامكانات المطلوبة لبدء المشروعات وتحتوي على شبكة من الارتباطات والاتصالات بمجتمع الاعمال والصناعة وتدار عن طريق ادارة متخصصة توفر الدعم اللازم لزيادة نسب نجاح هذه المشروعات.

ولفتت الى ان التوجه العالمي ينصب على توطين ودعم حاضنات الاعمال لما لها من مردود اقتصادي ضخم في تنمية الاقتصاد العالمي، مبينة ان الاحصاءات اكدت ان الاستقرار المالي والاداري للمشاريع التي تتخرج في الحاضنات تفوق الـ 90٪.

واوضحت ان المشروعات الصغيرة التي تعمل خارج الحاضنة غالبا ما تتعثر بنسبة 80٪ وتنسحب من السوق بسبب قلة الخبرة في الادارة والتعاملات المالية.

وافادت بأن مبادرة صاحب السمو الامير الشيخ صباح الاحمد الخاصة بدعم المشروعات الصغيرة والمتوسطة في الوطن العربي تزامنت مع هذا التوجه العالمي وتهدف الى تعزيز التنمية والتعاون الاقتصادي بين الدول العربية وهو ما يتماشى مع التوجه العالمي الخاص بالحاضنات الاقتصادية.

وبينت المباركي ان الفوائد الاستراتيجية لحاضنات الاعمال توجز في التنمية الاقتصادية وتسويق التكنولوجيا وتوفير مناخ المبادرين وخلق فرص العمل وخلق بيئة مثمرة للابتكار وتنويع الاقتصاد. وذكرت ان عدد الحاضنات في العالم يبلغ 7000 حاضنة منها 1400 في أميركا الشمالية و900 في اوروبا و1000 في آسيا.

«خذ العنب.. اشلك بالناطور!»

مثل «العنب والناطور» دارج استخدامه في الحديث لوصف الغاية من التركيز على هدف معين، والعمل للوصول الى ذلك الهدف من غير اي تشتت. وممكن استخدامه في امور عدة ومنها على سبيل المثال لا الحصر كحل لفض ممارسات خاطئة تقوم بها ادارات شركات عائلية وينتج عنها مشاكل فيما بين أقطاب العائلة.

في مقال سابق بعنوان «تحديات المستقبل للشركات العائلية» تم نشره في جريدة «الأنباء» بتاريخ 2 اغسطس 2010 تحدثنا عن اهمية استحداث مستويين للإدارة وذكرنا الآتي: «ويجدر بنا ان نشير الى إحدى الظواهر الجديدة التي بدأت تبرز لدى الشركات العائلية في إطار تطورها ونموها المؤسسي، وهي استحداث مستويين إداريين في شكل إنشاء مجلس الإدارة التنفيذي وهو مكون من «شباب العائلة» وتكون مسؤوليته الإدارة اليومية لنشاط الشركة أو شركات المجموعة في إطار السياسات والتوجيهات التي يصدرها مجلس الإدارة الإستراتيجي، وهو مجلس مكون من «كبار العائلة» وتكون مسؤوليته تحديد الوجهة الاستراتيجية لشركة العائلة ومتابعة العمل بشكل دوري، حيث تتيح هذه التركيبة التوليف بين «حماس الشباب وخبرة الشياب» في إطار مهني فعال، مما يسمح بالاستفادة من كليهما وتقليل فرص المواجهة وصراع الأجيال».

من خلال قراءة متأنية في الفقرة السابقة، نلاحظ ان ما سبق ذكره مبني على استمرار أبناء العائلة في إدارة الشركة عن طريق المجلس التنفيذي، ولكن دخول أحد أبناء العائلة في معادلة التركيبة الإدارية للشركة قد يضعف قدرة المجلس على القيام بمهامه. فيسهل على المجلس تطبيق مبدأ الثواب، ولكن يصعب عليه تطبيق مبدأ العقاب على «واحد منهم وفيهم».

ولذلك نرجع الى عنوان هذا المقال «إحنا لنا بالعنب.. مالنا بالناطور».

أحد اهم الحلول التي تساهم في فض النزاعات وتقريب وجهات النظر هو استقطاب خبرات خارجية لإدارة الأمور اليومية للشركة. فعندما تقوم الشركة بتعيين كفاءة في منصب مدير عام او رئيس تنفيذي من خارج العائلة، فمن السهل على أفراد العائلة (أعضاء مجلس الإدارة) محاسبة هذا الشخص وتطبيق مبدأ الثواب والعقاب. فعلى سبيل المثال، لو كان احد أفراد العائلة هو الرئيس التنفيذي، وارتكب أخطاء إدارية «ما ينسكت عنها، اشبتسوي؟ بتفنشه؟ صعبة شوي».

في حال وجود هذا الرئيس التنفيذي «من خارج العائلة»، يستطيع المجلس الاستراتيجي رسم استراتيجية محددة بأهداف واضحة، ويقوم المجلس التنفيذي بمتابعة تطبيق هذه الاستراتيجية وتحقيق أهدافها، ويكون الرئيس التنفيذي وفريق عمله مسؤولين عن تحقيق تلك الأهداف ورفع التقارير الدورية للمجالس المعنية.

وحرصا منا على إيجاد حلول متكاملة وتسهيل عملية تطبيقها على ارض الواقع، ارتأينا ان نذكر حلا إضافيا لما تم ذكره في مقالنا المذكور أعلاه، وذلك لإيجاد حلول أكثر شمولية وتجنب الشركات العائلية الدخول في صراعات ونزعات بين أفراد العائلة.

وفي النهاية..

دعوة من آيديليتي لتذوق عنب الشركات العائلية.

idealiti
البريد الإلكتروني: Info@idealiti.com
الموقع: www.idealiti.com
Twitter: @idealiti

زاوية أسبوعية هادفة تقدمها كل اثنين شركة آيديليتي للاستشارات في إطار تشجيعها على إنشاء وتطوير واحتضان ورعاية المشاريع التجارية المجدية واقتناص الفرص أو معالجة القصور في الأسواق.

«الخطوط التركية» تتوقع ثمانية مليارات دولار إيرادات في 2011

اسطنبول - رويترز: نقلت صحيفة «ميليت» عن حمدي توبجو رئيس مجلس ادارة الخطوط الجوية التركية ان الناقلة الوطنية لتركيا ستحقق ايرادات قدرها 8 مليارات دولار بنهاية العام الحالي. ونسبت اليه قوله ان الشركة تطمح لامتلاك 165 طائرة بنهاية 2011، وقال توبجو ان كلا من عدد الطائرات وقيمة المبيعات كانا في الأصل هدفا لعام 2015، مضيفا ان الناقلة رفعت طاقتها بإضافة محطات جديدة. وقال ان نحو عشر شركات طيران أجنبية قدمت عروضا لشراء الخطوط التركية وذلك حسبما أفادت «ميليت» لكن دون ذكر تفاصيل أخرى.

فتح سوق العمل في ألمانيا والنمسا أمام عمال شرق أوروبا

برلين - د.ب.أ: فتحت أسواق العمل في كل من النمسا وألمانيا أبوابها اعتبارا من أمس أمام العمالة القادمة من 8 دول تقع في شرق أوروبا وسط مخاوف من تدني الأجور.

يذكر أنه كان من المقرر فتح أسواق العمل في ألمانيا والنمسا اعتبارا من أمس أمام مواطني استونيا ولاتفيا وليتوانيا وبولندا وسلوڤاكيا وسلوڤينيا وجمهورية التشيك والمجر وهي الدول التي كانت انضمت للاتحاد الأوروبي في 2004، ويحق لهؤلاء المواطنين العمل في النمسا وألمانيا دون الحاجة إلى الحصول على ترخيص عمل. ومن المنتظر أن يكون هذا الحدث أحد المواضيع التي ستتناولها المسيرات المعتاد تنظيمها في ألمانيا في عيد العمال الذي يوافق الأول من مايو من كل عام. من جانبه، أعرب جريجور جيزي رئيس الكتلة البرلمانية لحزب اليسار الألماني المعارض عن تخوفه من انخفاض الأجور في بلاده بسبب قدوم العمالة الأجنبية الرخيصة. وفي مقابلة مع إذاعة «دويتشلاند فونك» قال جيزي «إذا قال صاحب عمل إنه سيوظف العامل البولندي لأنه أكثر اجتهادا وتأهلا ويمكن الاعتماد عليه بشكل أكبر فهذا أمر جيد، لكن إذا قال إنه سيوظفه لأنه ارخص فهذه مشكلة». الجدير بالذكر، ان التوقعات تشير إلى ان فتح سوق العمل الألماني أمام هذه العمالة سيجلب إلى ألمانيا نحو مائة ألف مهاجر سنويا وهو الأمر الذي تنظر إليه الحكومة الألمانية باعتباره فرصة لسد العجز في القوى العاملة في البلاد.