

## بهدف تنشيط السوق وتوفير حلول تمويلية للعملاء «بيتك» يطلق حملة جديدة للسيارات التجارية والمستعملة بمزايا غير مسبوقة

احتياجات شريحة واسعة من السوق، كما تهدف الى تعزيز خدمات الإدارة الرامية الى تنشيط سوق السيارات، وتقديم أفضل المميزات للعملاء، مشيراً الى أن سوق السيارات المستعملة يشهد نشاطاً جيداً ويستقطب اهتمام عدد كبير من العملاء، الأمر الذي يفرض تقديم حلول تمويلية تلائم احتياجاتهم.

وتنتشر فروع «بيتك» جغرافياً في معظم مناطق الكويت والتي تتميز بتقديم خدمات متطورة للرجل والسيدات بمستوى جودة عال يعكس السمعة والمكانة اللتين وصل إليهما «بيتك» في السوق المحلي والأسواق الخارجية.

لعملاء «بيتك» أيضاً خلال فترة الحملة، خدمة فريدة تتعلق بإمكان شراء السيارة في الكويت وتسلمها في الخارج خصوصاً السوقين المصري والأميركي، رغبة في خدمة شريحة واسعة موجودة في السوق الكويتي سواء من الوافدين وكذلك لأبنائنا الدارسين في الدولتين، حيث بإمكانهم حالياً اختيار السيارة التي تناسبهم من بين عروض هذه الحملة في الكويت وتسلمها في مصر أو أميركا.

وأشار الخالد الى أن إطلاق هذه الحملة يأتي ضمن مساعي «بيتك» لتوفير حلول عديدة أمام العملاء لاختيار ما يناسبهم من بين مجموعة من السيارات المستعملة والتجارية لتلبية

بعضها غير مسبوقة للعملاء، أبرزها استحقاق القسط الأول خلال ستة أشهر من تاريخ التعاقد على شراء السيارة، ومنح التسهيلات الائتمانية التي تناسب قدرات واحتياجات العملاء المختلفة بما يتفق مع الاشتراطات الائتمانية المرعية، بالإضافة الى الخدمة المميزة للتأمين الشامل على المركبة التي تصل الى خمس سنوات بالأقساط ومن دون ربح، فضلاً عن كافة معاملات القطاع التجاري مغطاة بتأمين تكافلي مجاني على مدى فترة العمل وجميعها مميزات تشيّر إلى تفرد الحملات التسويقية لـ «بيتك».

وأضاف الخالد قائلاً: نوفر



أحمد الخالد

يبدأ بيت التمويل الكويتي (بيتك)، عبر إدارة الخدمات التمويلية بالقطاع التجاري، اعتباراً من غد الأحد إطلاق حملة تسويقية لمنتج المركبات تشمل السيارات التجارية والمستعملة وقطع الغيار والإكسسوارات والقوارب والدراجات، تحت شعار «عليك الاختيار.. وعلينا التمويل»، وتتضمن الحملة العديد من المميزات المتعلقة بخدمات التمويل والخدمات الشاملة اللاحقة لعملية الشراء، وتغطي مختلف وسائل الإعلام.

وأوضح مساعد المدير العام للقطاع التجاري أحمد محمد الخالد في تصريح صحفي، أن الحملة تقدم مزايا عديدة



امسح واربح فوراً

وغيرها الكثير

## إصداره صكوكاً لأول مرة في تركيا «بيتك - تركيا» يفوز بجائزة الصنفقة الأكثر ابتكاراً من مجلة «يورومني» العالمية

كما يجري إدراج الصكوك في سوق لندن للأوراق المالية. وقال إن بيتك - تركيا أطلق مؤخراً في سوق إسطنبول للأوراق المالية أول صندوق يعمل وفق الشريعة للاستثمار في الذهب مما مثل قيمة مضافة للسوق وللمستثمرين، كما سيشجع قريباً لعملائه خدمة شراء وتسليم القطع الذهبية من أجهزة السحب الآلي في تطور جديد ومهم يلائم اهتمامات شريحة واسعة من الأتراك الراغبين في الاحتفاظ بالذهب كخزّن للقيمة.

وشد إيون على استمرار جهود التطوير والتحديث التي يركز عليها بيتك - تركيا لتفعيل أدوات ومنتجات جديدة في سوق التمويل في ظل حركة اقتصادية كبيرة من أبرز ملامحها توجه الشركات والمؤسسات التركية للتوسع داخلياً وخارجياً، مما يتطلب توفير وسائل تمويل، حيث ستتكامل البيئة التشريعية والتنظيمية لتدفع قدماً نحو أن يكون للصكوك حصة من هذا التطور المتزايد.



أفق إيون يتسلم الجائزة

أصدرناها تم تغطية قيمتها مرة ونصف بمشاركة 19 مؤسسة مالية وبانكا من منطقة الشرق الأوسط والخليج وأوروبا، وإعلاء على هذا التوزيع وتوفير التمويل اللازم لعدد من المشروعات سواء الكبيرة أو مصنفة BBB- من قبل وكالة

وأضاف: كانت الصنفقة بمثابة دفعة لجهود إقرار تشريع يتيح إصدار الصكوك في تركيا مما سيسمح للصكوك بالنمو وتغطية مجالات جديدة من الأنشطة وتوفير التمويل اللازم لعدد من المشروعات سواء الكبيرة أو مصنفة BBB- من قبل وكالة

فاز بيت التمويل الكويتي - التركي (بيتك - تركيا) بجائزة الصنفقة الأكثر ابتكاراً من مجلة «يورومني» العالمية عن صنفقة صكوك للبنك بقيمة 100 مليون دولار نظمتها شركة بيت التمويل الكويتي (بيتك) بالتعاون مع بنوك عالمية وإقليمية كبرى، حيث منحت الصنفقة التي تعد الأولى من نوعها في السوق التركي طرحة جديدة لأدوات تمويلية يمكنها المساهمة في تنوع الخيارات أمام الشركات للحصول على التمويل المناسب.

وقال الرئيس التنفيذي لبيتك - تركيا أفق إيون الذي تسلم الجائزة إن الصكوك تقدم أداة تمويلية مبتكرة وجديدة للسوق التركي الذي يعتبر من أكبر الكيانات الاقتصادية في العالم، وتكتسب أهمية كبيرة ليس فقط للمؤسسات المالية العالمية لكن أيضاً للحكومات، وإن البنك سيمضي وفق خطته المرسومة للنمو والتوسع وتحقيق أفضل العوائد مع مواصلة طرح منتجات وخدمات مبتكرة.



صورة جماعية للطالبات مع فريق الوطني

## لتتعرف عن قرب على العمل المصرفي «الوطني» استضاف طالبات ثانوية «بيان»

وقال باقر ان الطالبات أبدين اهتمامهن بما يقدمه الوطني من خدمات ومنتجات خصوصاً في حسابي الأزرق والشباب الوطني اللذين يقدمان مزايا عديدة لطلبة الثانوي والجامعات والمعاهد. وأضاف باقر ان تنظيم الوطني لهذه الزيارات والجولات التعريفية ورعايته للأنشطة الطلابية تأتي من منطلق حرصه على التواصل مع المؤسسات التعليمية والإهتمام بشريحة الشباب، ويتجلى ذلك من خلال العديد من الفروض التي يوفرها البنك لطلبة التدريب الميداني، وإقامة البرنامج الصيفي لتوظيف شباب حساب الأزرق.

وفي نهاية الجولة، عبرت الطالبات عن شكرهن لبنك الكويت الوطني على هذه الاستضافة التي أتاحت لهن فرصة التعرف على مختلف أنشطة البنك ومجالات العمل داخل الإدارات.

زيارة ميدانية للتعرف عن قرب على العمل المصرفي وأساليب عمل إدارات البنك المختلفة. وكان في استقبال الطلبة مسؤولو العلاقات العامة في بنك الكويت الوطني يعقوب باقر وفهد المانع اللذان رافقا الطالبات في جولة تعريفية.

استضاف بنك الكويت الوطني مجموعة من طالبات ثانوية بيان في المقر الرئيسي للبنك، وذلك في



يعقوب باقر يشرح للطالبات خدمات البنك الوطني

## «الدولي» يدعم الأطفال الموهوبين ويساند المشاريع الصغيرة



جانب من مبادرات «الدولي» الاجتماعية

الصباح في مجمع 360 هو ترجمة لجهود «الدولي» في هذا المجال. وأكدت على أن بنك الكويت الدولي ومن خلال خطته الحالية والرامية إلى ترسيخ دوره كشريك رئيسي في المجتمع الكويتي، سيسعى جاهداً لتسخير إمكاناته وقدراته لتعزيز مفهوم المشاركة الاجتماعية الفاعلة.

عليها في تنفيذ برامجه الاجتماعية، والتشجيع على الابتكار والإبداع من المرتكزات الأساسية التي يميل إليها البنك في مشاريعه الاجتماعية. وأوضحت أن رعاية البنك لنشاطات الدورة الثالثة من معرض «وايت اكسبو» مؤخراً والتي أقيمت تحت رعاية نائب رئيس مجلس الوزراء ووزير الداخلية الشيخ أحمد الحمود

يوفر بيئة تتسم بالدعم والاهتمام بهذه الفئة، مبيناً أنه كاحدى المؤسسات المصرفية الرائدة سوف يخصص جزءاً من برامجه الاجتماعية وفق هذا الاتجاه. وقالت رئيسة العلاقات العامة، التسويقي، الاتصال وتطوير الأعمال خلود الفيلبي «يؤمن بنك الكويت الدولي بمجموعة من القيم والمبادئ التي يرتكز

أعلن بنك الكويت الدولي عن إطلاق مجموعة من المبادرات الاجتماعية التي يخطب من خلالها هذه المرة أصحاب المشروعات الصغيرة وفي إطار تعزيز التزاماته الاجتماعية. وذكر «الدولي» أنه سيساند ويدعم المشاريع التي تركز على دعم الأطفال وتعزيز مشاركتهم الاجتماعية بما

## بقية 15 مليون دولار شهرياً النومس: نجاح وساطة «الكويتية البريطانية» في تزويد شركة ألمانية بالنفط شمال أفريقيا

بدا هذا واضحا من خلال ارتفاع المحووظ في أسعار النفط، مؤكداً أن النفط من أهم السلع المتداولة في العالم، وتتزايد أهميته مع زيادة الطلب من جانب البلدان النامية، من الصين حتى البرازيل، وما صدر من تحذيرات ومخاوف وكالة الطاقة الزرية الدولية من الاعتماد على الطاقة النووية في توليد الكهرباء بعدما تعرضت له محطة «فوكشيميا» عقب الزلزال الذي اجتاح اليابان أخيراً وموجات «تسونامي» العاتية التي أدت أيضاً إلى إصابة أربعة مفاعلات نووية بأضرار خطيرة.

وأكد أن دخول الشركة الكويتية البريطانية وسيطا في هذا المجال يمثل دفعة قوية لإستراتيجيتها الرامية إلى التوسع باتجاه السوق العالمي، وتطوير قدراتها على كل الأصعدة المحلية والإقليمية، وتعزيز مكانتها كشركة وطنية وإفريقية لتوريد النفط اللازم لقيام الشركة بأعمالها، نتيجة للأحداث الجارية في المنطقة، وأنه عقب التوقيع على العقد بين طرفيه سوف تعلن الشركة عن المزيد من التفاصيل والبنود التي تضمنها.

وأضاف بأن انهيار بعض الأنظمة في عدد من الدول العربية، واستمرار النورث في دول أخرى أدى إلى تزايد مخاوف الغرب من تراجع حاد في عمليات التصدير وتأثر صناعة النفط بشكل عام، وهي صناعة لا يمكن أن تتجاهل مشكلات المنطقة، وقد

كشفت رئيس مجلس إدارة الشركة الكويتية البريطانية للتجارة والطاقة خالد النومس، عن نجاح وساطة الشركة بين إحدى الدول الواقعة في شمال إفريقيا وشركة ألمانية كبرى تعمل في مجال الطاقة، في التوصل إلى اتفاق بين الطرفين، تتلقى بمقتضاه الشركة الألمانية ما قيمته 15 مليون دولار شهرياً من النفط الخام عالي الجودة، ومن المقرر أن يتم التوقيع على عقد الاتفاق خلال الأسبوع الجاري.

وقال النومس في تصريحات صحافية: «إن هذه الوساطة جاءت عبر فرع الشركة الكويتية البريطانية في لندن، بعد أن طلبت الشركة الألمانية البحث عن مصادر إفريقية لتوريد النفط اللازم لقيام الشركة بأعمالها، نتيجة للأحداث الجارية في المنطقة، وأنه عقب التوقيع على العقد بين طرفيه سوف تعلن الشركة عن المزيد من التفاصيل والبنود التي تضمنها».

وأضاف بأن انهيار بعض الأنظمة في عدد من الدول العربية، واستمرار النورث في دول أخرى أدى إلى تزايد مخاوف الغرب من تراجع حاد في عمليات التصدير وتأثر صناعة النفط بشكل عام، وهي صناعة لا يمكن أن تتجاهل مشكلات المنطقة، وقد



خالد النومس