

تنظيمه بالتعاون مع «معرض الكويت الدولي» «توب إكسبو» تستعد لإطلاق دورة جديدة من معرض «العقار والاستثمار» في 11 الجاري

وأعلن القديومي عن أن المعرض والذي لبي متطلبات وزارة التجارة والصناعة وفقا للقرار الوزاري الصادر بشأن تنظيم المعارض العقارية بالكويت، قد استقطب حوالي 30 شركة من نخبة الشركات المحلية والخليجية التي ستطرح مشاريع عقارية واستثمارية متنوعة، والتي ينتظر أن تستقطب مجموعة من المستثمرين والمهتمين. وقال ان هذه الشركات التي حجزت مساحات إجمالية بلغت حوالي 1500 متر مربع من المعرض ستطرح أكثر من 50 مشروعا عقاريا واستثماريا في أكثر من 10 دول حول العالم وبين أن نسبة المشاريع المعروضة من الكويت وحدها تشكل النسبة الأكبر في المعرض، الأمر الذي يعني أن هناك الكثير من الفرص الاستثمارية والعقارية المتاحة التي يمكن للمستثمر الكويتي وزوار المعرض التعرف عليها والاختيار من بين ما يناسبه منها تحت سقف واحد.

وأضاف أن مشاركة 4 بنوك في هذا المعرض تعد مؤشرا قويا وإيجابيا للقطاع العقاري حيث من المتوقع أن تقدم هذه البنوك مجموعة من خدمات التمويل والخدمات المالية المختلفة التي يحتاجها المواطن.

وأعتبر القديومي أن معارض العقار من أهم أنواع المعارض نظرا لما تحظى به دائما من اهتمام من قبل المواطنين والمستثمرين واحتياج كل فئات المجتمع لها تبعا لنمو الطلب على المساكن والعقارات، وبين القديومي أن المجموعة قد اتبعت سياسية ومنهجية مميزة في تطوير صناعة المعارض بالكويت وخصوصا العقارية منها وقد تميزت المجموعة دوما بقوة معارضها واستقطابها لعدد كبير من الزوار الجادين وشريحة واسعة من المستثمرين.

ودعا القديومي المواطنين والمستثمرين لزيارة المعرض والتعرف عن كثب على المشاريع المعروضة والاستفادة من فرصة تواجد هذا الكم المميز من الشركات والمشاريع.

الكبيرة من المبادرات والتي ستصنف بالمنطقة في وقت متزامن تقريبا، والتي ستوفر أيضا الكثير من فرص العمل وستساهم وبشكل مؤثر في استقرار المنطقة ودفع عجلة التنمية.

وتوقع أن تشهد أسعار العقارات ارتفاعا خلال الفترة القادمة مستفيدة من حركة الاستقرار والديموقراطية التي تشهدتها المنطقة والتي من المتوقع أن تفتح باب التنمية في المنطقة على مصراعيه، مشيرة إلى أن حركة التغييرات السياسية والاقتصادية والتنمية التي تشهدتها المنطقة وارتفاع أسعار النفط وتحسين أوضاع الدخل ستفتح آفاقا جديدة للاستثمار وسيكون القطاع العقاري في مقدمتها.

وأضاف أن مشاركة 4 بنوك في هذا المعرض تعد مؤشرا قويا وإيجابيا للقطاع العقاري حيث من المتوقع أن تقدم هذه البنوك مجموعة من خدمات التمويل والخدمات المالية المختلفة التي يحتاجها المواطن.

«داماك» تعلن مشاركتها في المعرض

أعلنت شركة «داماك العقارية» عن مشاركتها في «معرض العقار والاستثمار»، حيث ستقوم بعرض محفظتها من المشاريع التطويرية الرائدة والحائزة جوائز عالمية وذلك في «معرض الكويت الدولي» من 11 حتى 16 أبريل الجاري. وستسلط داماك العقارية الضوء من خلال جناحها رقم B04، على مشروعها العقاري البارز «داماك تاور» في بيروت والحائز لجوائز دولية، وكذلك مشروعها الشركة المميزان في دبي «أوشن هايتس» و«بارك تاورز».

وحول مشاركة الشركة في المعرض، قال نبال النائب الأول لرئيس شركة داماك العقارية مكلوغلين: «تعتبر شركة «داماك العقارية» أكبر مطور خاص للعقارات في الشرق الأوسط، وتتمتع بسجل حافل من الإنجازات والمشاريع البارزة، ونحن نشرك في معرض العقار والاستثمار الكويتي لنظهر استثماريتنا وتقدمنا في هذا المجال».



وليد القديومي

أعلنت مجموعة «توب إكسبو» لتنظيم المعارض والمؤتمرات عن اكتمال استعداداتها لإطلاق أنشطة معرض العقار والاستثمار - الذي تنظمه المجموعة بالتعاون مع شركة معرض الكويت الدولي في صالة رقم «8» بأرض المعارض الدولية بمشرف خلال الفترة من 11-16 أبريل الجاري وذلك برعاية وكيل وزارة التجارة والصناعة عبدالعزيز الخالدي.

وقال الخالدي: «تعد المجموعة ولید القديومي ان انعقاد المعرض في هذا الوقت يأتي متزامنا مع ما تشهده منطقة الشرق الأوسط وخصوصا الدول العربية منها من حركة إصلاحات سياسية واقتصادية كبيرة ستجعل من المنطقة في المستقبل القريب محط أنظار المستثمرين في مختلف القطاعات، مشيرا إلى ان إعلان عدد من دول المنطقة عن توجهها لتنفيذ حملة إسكانية وعمرانية كبيرة يعد طرفة عقارية حقيقية ستلبي حاجات الفئات العريضة من متوسطي ومحدودي الدخل الذين حرموا من فرص التملك خلال السنوات الماضية».

وأضاف القديومي في تصريح صحافي أن المرحلة القادمة تحمل الكثير من التفاؤل وتبشر بالخير لمختلف القطاعات وللقطاع العقاري تحديدا الذي يعد الرابع الأكبر سواء من حركة التغييرات السياسية أو من خلال برامج التنمية التي أعلنت في المنطقة قبل بروز الأحداث الراهنة، وأشار القديومي إلى أن خطة التنمية في الكويت والاستعدادات التي ستنتهجها قطر لكاس العالم وما أعلن من عدد من الدول من خطط وبرامج لتنفيذ خدمات وبنية تحتية ستعطي الاقتصاد في دول المنطقة دفعة قوية للأمام بالنظر للأرقام

سابقين وحاليين. واستمرار لتكون الأفضل في خدمة عملائها ولتضمن حصولهم على مستوى غير مسبوق في الخدمة في أي من فروع وأقسام خدمة «جي ام سي»، ولهذا السبب يشيد العملاء بخدمة «جي ام سي» في مجال بيع السيارات الجديدة وسرعة تسليمها.

وكجزء من التزام «بهبهاني» تجاه عملائها يتم كل شهرين دعوة عملاء «جي ام سي» إلى مركز الخدمة بعد تسليم سياراتهم الجديدة وذلك من أجل التأكد من رضاهم على تجربتي الشراء والقيادة الجيدتين.

وتؤكد «بهبهاني» حرصها على صحة معلومات عملائها، وعليه فإن مستشاري الخدمة يقومون بتحديث معلومات العملاء عند حلول موعد الخدمة الدورية الروتينية مثل «الاسم، العنوان، أرقام الهاتف والبريد الإلكتروني» وأن يقوموا بتحديثها بشكل دوري وفي كل مناسبة تتاح لهم الاتصال بالعميل، وقد سهل هذا الأمر على «بهبهاني» القيام بالعديد من حملات تكرار الشراء من قبل عملاء سابقين وحاليين.



لقطة جماعية لفريق «محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني» مع الجوائز

كأفضل وكلاء الشرق الأوسط في إدارة علاقات العملاء لعام 2010

«محمد صالح ورضا يوسف بهبهاني» تفوز بجائزة جنرال موتورز العالمية

باستمرار لتكون الأفضل في خدمة عملائها ولتضمن حصولهم على مستوى غير مسبوق في الخدمة في أي من فروع وأقسام خدمة «جي ام سي»، ولهذا السبب يشيد العملاء بخدمة «جي ام سي» في مجال بيع السيارات الجديدة وسرعة تسليمها.

وكجزء من التزام «بهبهاني» تجاه عملائها يتم كل شهرين دعوة عملاء «جي ام سي» إلى مركز الخدمة بعد تسليم سياراتهم الجديدة وذلك من أجل التأكد من رضاهم على تجربتي الشراء والقيادة الجيدتين.

وتؤكد «بهبهاني» حرصها على صحة معلومات عملائها، وعليه فإن مستشاري الخدمة يقومون بتحديث معلومات العملاء عند حلول موعد الخدمة الدورية الروتينية مثل «الاسم، العنوان، أرقام الهاتف والبريد الإلكتروني» وأن يقوموا بتحديثها بشكل دوري وفي كل مناسبة تتاح لهم الاتصال بالعميل، وقد سهل هذا الأمر على «بهبهاني» القيام بالعديد من حملات تكرار الشراء من قبل عملاء سابقين وحاليين.

باستمرار لتكون الأفضل في خدمة عملائها ولتضمن حصولهم على مستوى غير مسبوق في الخدمة في أي من فروع وأقسام خدمة «جي ام سي»، ولهذا السبب يشيد العملاء بخدمة «جي ام سي» في مجال بيع السيارات الجديدة وسرعة تسليمها.

وكجزء من التزام «بهبهاني» تجاه عملائها يتم كل شهرين دعوة عملاء «جي ام سي» إلى مركز الخدمة بعد تسليم سياراتهم الجديدة وذلك من أجل التأكد من رضاهم على تجربتي الشراء والقيادة الجيدتين.

وتؤكد «بهبهاني» حرصها على صحة معلومات عملائها، وعليه فإن مستشاري الخدمة يقومون بتحديث معلومات العملاء عند حلول موعد الخدمة الدورية الروتينية مثل «الاسم، العنوان، أرقام الهاتف والبريد الإلكتروني» وأن يقوموا بتحديثها بشكل دوري وفي كل مناسبة تتاح لهم الاتصال بالعميل، وقد سهل هذا الأمر على «بهبهاني» القيام بالعديد من حملات تكرار الشراء من قبل عملاء سابقين وحاليين.

الشركة تدعو عملاء

«جي ام سي» كل

شهرين إلى مركز

الخدمة بعد تسليم

سياراتهم الجديدة

للتأكد من رضاهم

على تجربتي الشراء

والقيادة

التالية:

وقالت المجموعة انه بالرغم من صعوبة ظروف السوق العالمية حاليا، حرصت مجموعة بهبهاني على التميز من خلال دورها الريادي في تأمين كل بنود البرنامج التي وضمت تحقيق الأهداف المحددة من قبل «جنرال موتورز» وإحراز أعلى النقاط من خلال النواحي التالية: ومجموعة بهبهاني تقاب

تراجع خسائر «بترو جلف» إلى 3,1 فلوس لـ 2010

وذلك مقابل خسائر لنفس الفترة من العام الماضي بقيمة 8,788 ملايين دينار، بواقع 40,18 فلسا للسهم الواحد.

وبلغ اجمالي الموجودات المتداولة 7,746,662 ديناراً، وبلغت اجمالي المطلوبات المتداولة 15,523,251 ديناراً، فيما بلغت اجمالي حقوق المساهمين

وذلك مقابل خسائر لنفس الفترة من العام الماضي بقيمة 8,788 ملايين دينار، بواقع 40,18 فلسا للسهم الواحد.

وبلغ اجمالي الموجودات المتداولة 7,746,662 ديناراً، وبلغت اجمالي المطلوبات المتداولة 15,523,251 ديناراً، فيما بلغت اجمالي حقوق المساهمين

أفادت الشركة الخليجية للاستثمار البترولي (بترو جلف) بأن مجلس الإدارة اعتمد البيانات المالية السنوية للشركة للسنة المنتهية في 2010/12/31.

وقال بيان للشركة على موقع البورصة ان الشركة حققت خسائر بقيمة 698,867 ديناراً بواقع 3,19 فلوس للسهم الواحد،



سعود سالم

لقطة جماعية تضم ماهر سلامة وموظفي «سيسكو»

يعد أفضل حل لمعرفة إنتاجية الموظفين ورؤية أفضل للأعمال «سلامة»: «سيسكو» تطرح «سيسكو أي بي تيليفوني» لخدمة المؤسسات الصغيرة والمتوسطة

تعاوننا كبيرا مع «أرابيان أي تي اس» لإطلاق هذا البرنامج، مشيراً إلى ان البرنامج «سيسكو أي بي تيليفوني» الجديد الذي يتيح العديد من المميزات التنافسية في السوق.

واستعرض سلامة الحلول التي يقدمها البرنامج والتي لاقت استحساناً كبيراً من قبل العملاء، مؤكداً على ان «أرابيان أي تي اس» تقدم الخدمات المدارة للشركات، الأمر الذي يعنى بإمكانية استئجار العميل لـ «أي بي تيليفوني».

رؤية أفضل

وأكد ان هناك زيادة اهتمام بالأعمال الصغيرة والمتوسطة في السوق الكويتي، الأمر الذي يجعل برنامج «أي بي تيليفوني» أكثر تلبية لأعمال هذه المؤسسات والشركات، كما يعد أفضل حل لمعرفة إنتاجية الموظفين بالإضافة إلى رؤية أفضل للأعمال.



ماهر سلامة مستعرضاً مميزات الجهاز الجديد من «سيسكو»



الجهاز الجديد من «سيسكو»

أعلن مدير منطقة أعمال شركة «سيسكو سيستمز انترناشيونال» فرع الكويت ماهر سلامة عن إطلاق الشركة لبرنامج يتيح للعملاء إمكانية مبادلة جهاز «بي أي بي إكس» القديم بجهاز «سيسكو أي بي تيليفوني» الجديد، والذي يتمتع بدرجة عالية من الأمان، والقبالية للترج.

ميزة تنافسية

وقال سلامة خلال المؤتمر الذي عقده الشركة الأسبوع الماضي، بفندق الموفيميك المنطقة الحرة، ان الهاتف أصبح من الأساسيات الرئيسية والضرورية في العمل.

وبإمكان جهاز «سيسكو أي بي تيليفوني» ان تساعد المنظمات والهيئات والشركات الصغيرة والمتوسطة في كسب ميزة تنافسية وزيادة إنتاجية الموظف بالإضافة إلى تعزيز الخدمات.

تعاون كبير

وأشار إلى ان هناك

arwadex 2011

مؤتمر تحلية المياه في البلدان العربية
THE 9TH WATER DESALINATION CONFERENCE
IN THE ARAB COUNTRIES

شاركوا الان
LAST CALL FOR PARTICIPATION

التسجيل مجاني قبل 1 أبريل 2011
Free Registration before April, 1st, 2011

17 - 20 April 2011
King Faisal Conferences Hall
Riyadh Intercontinental Hotel
SAUDI ARABIA

ورش العمل

- الطاقة الشمسية في التحلية
- البيئة والتحلية

جلسات علمية

- تحلية بالناقلية
- التحلية الحرارية
- التحلية وبيئة
- استخلاص الطاقة الشمسية في التحلية

جلسات نقاش مهني

- إظهار المورد في محطات التحلية بين (معايير المواصفات) والضرورة
- تحديد المورد المستهدف في محطات التحلية بين (إقتصاديات التحلية وبيئية)

جلسات دراسات وأبحاث

- الطاقة المتجددة والبيئة
- الإبداع والابتكار في تحليات التحلية

جلسات إقتصاديات صناعة التحلية

- تجربة إقليمية
- تجربة دولية

www.arwadex.net
arwadex@specialist.com.sa | arwadex@exicon-intl.com