

«رحلة نجاح» مشروع وثائقي تحاول من خلاله تسليط الضوء على الشخصيات الأكثر فاعلية في نشئي المجالات، ننلقي بهم لتتعرف على مسيرتهم خلال جلسة حوارية مع كل منهم، نسترجع الذكريات ونقلب الأوراق والملفات لنحطم أركان المستحيل، نزرع الأمل فنحصد نجاحات أخرى، للتواصل أو ترشيح شخصيات ناجحة يرجى التواصل على:

n_alkhaldi79@hotmail.com



إعداد: ناصر الخالدي

وفاء للمعلم



في وقفة حملت معنى الوفاء للمعلم، ذكر العم عقاب الخطيب أنه كان عندما يلتقي بالأستاذ أحمد شهاب الدين وهو آخر أساتذته الذين توفاهم الله يقبل يده ورأسه وفاء لجهوده متمنيا أن يجد المعلم مكانته في المجتمع وفي قلوب الطلبة.

حقق نجاحاً تربوياً كبيراً وآخر تجارياً بارزاً

عقاب الخطيب: الصدق والإخلاص والأمانة والمتابعة المستمرة أهم أسس النجاح في التجارة

أدخلت صناعة المفاتيح إلى الكويت وبفضلها حققت ثروة وصرت مشهوراً



المربي الفاضل ورجل الأعمال
الناجح العم عقاب الخطيب

عمله في التدريس، حيث يعتبر العم عقاب الخطيب من التربويين الأوائل في تأسيس مرحلة رياض الأطفال في الكويت، وقد تولى مهمة تأسيس منهج جديد لرياض الأطفال يعتمد على أسلوب اللعب في التعليم، وهكذا أصبحت حياته اليومية خليطاً بين التدريس والتجارة.

ومن باب التجارة والعمل في صناعة المفاتيح وضع الخطيب خطواته الأولى في سوق المال والتجارة وواصل المشوار دون تخوف ليحقق مكاسب عديدة أبرزها صناعة أجيال من المتميزين يكونون لهذا المعلم المخلص كل الحب والتقدير.

محطات من حياة العم عقاب الخطيب تطوف بها خلال اللقاء التالي:
فإلى التفاصيل:

«لأبد أن نحصر جميعاً على المصلحة العامة للبلد، ونخرج من الشخصية في تعاملنا مع أي مشروع جديد» هذا ما وجهه صفينا اليوم إلى جميع المسؤولين في البلد، خاصة بعد رحلة طويلة في النجاح والتميز في العمل الحر في مجال الإبداع في المجال التربوي، إلى أن أصبح واحداً من المشهورين في المجال التجاري. إنه رجل الأعمال والتربوي العم عقاب الخطيب الذي بروي لنا مقننات من مسيرته التي غلبت عليها ملامح الكفاح والبذل والعطاء، فقد بدأ حياته بركوب الأهوال وعانى من كل الأخطار كي يضع لنفسه مكانة بعد أن اختار التجارة حرفة يعتمد عليها في كسب رزقه.

وبعد أن تعلم هذه الحرفة في البحرين خلال عام ونصف العام اشترى عدتها بـ 10 روبيات.

عمل لفترة قصيرة في شركة الكويت ثم قدم استقالته بعد خلافات نشبت بينه وبين أحد المسؤولين الأجانب، ومن شركة نطق الكويت التي كان يتقاضى فيها راتباً قدره 45 روبية إلى دائرة المعارف ليبدأ

طبقت منهجاً جديداً في تعليم الأطفال واحتجاج أعضاء مجلس المعارف تحوّل إلى تأييد عندما رأوا التجربة على أرض الواقع

ما نحتاج إليه اليوم أن يكون كل احتجاج أوقف لأي مشروع أو مقترح نابعاً من المصلحة العامة للوطن وليس المصلحة الشخصية

لأنه السبب في ضياع ابنه وهنا أوجه نصيحة للأباء بضرورة الاهتمام بالأبناء وتوفير البيئة المناسبة للتعليم كما أوصيهم بأن يجعلوا الأبناء بعيداً عن محيط الخلافات الأسرية.

طبيعة الطفل

برأيك، على ماذا يتوقف النجاح في تدريس الأطفال؟
النجاح في تدريس الطفل يتوقف على مدى تزاؤل المدرس إلى مستوى هذا الطفل دون أن يفرض لطفلاً على آخر، والطفل بطبيعته يحب اللعب ولذا علينا أن نعلمه وفق هذا الأسلوب ولكن بطريقة مرسوسة وبمنهجية واضحة واعتقد أن رياض الأطفال اليوم أصبحت نموذجاً يحتذى به.

لماذا اخترت تدريس الأطفال تحديداً، ومن هم أبرز طلبتك؟
لأنني أحسب الأطفال وأفرح كثيراً برؤيتهم حتى هذه اللحظة، وبعد أن بلغت من العمر ما بلغت لا يسعدني شيء أكثر من رؤية أطفالي والتدريس للأطفال ممتع جداً، أما أبرز الطلبة الذين درست لهم فهم كثر ومنهم سمو ولي العهد الشيخ نواف الأحمد والشيخ خالد الأحمد، وضار يوسف الغانم، ورئيس مجلس الأمة جاسم الخرافي وعبدالله اللطيف الدعيج وغيرهم من الطلبة المتميزين.

متى تركت التدريس وما الامتيازات التي حصلت عليها بعد التقاعد؟
في عام 1954 تقاعدت قبل أن يكون هناك معاش تقاعدي وقبل أن تكون هناك نهاية خدمة أو مكافأة، كل هذا لم يكن موجوداً عندما تقاعدت لأرحل عن التدريس هذه المهنة التي ما زلت أحن إليها ولكن لكل مرحلة رجالاً والبركة فيمن جاءوا بعدنا.

النجاح في التجارة

رحلتك مع التجارة كيف بدأت وفي أي نوع كانت؟
التجارة باب رزق عظيم والحمد لله الذي هداني للتجارة على الرغم من أن بدايتي كانت متواضعة جداً حيث بدأت في تجارة الأقفال وأدوات الأبواب

ذكريات جميلة مع صاحب السمو

خلال اللقاء قال العم عقاب الخطيب: إن علاقتي مع صاحب السمو الأمير الشيخ صباح الأحمد، حفظه الله، علاقة قديمة بدأت منذ 1962 والحقيقة ودون مجاملة إن لسمو للأمير الشيخ صباح الأحمد محبة صادقة في قلبي وتجمعت وإياه ذكريات جميلة لآسيميا في رحلاتنا البحرية وما يميز سموه الكريم هو تواضعه الكريم ولهذا استحق كل هذا الحب.

تسمية الخطيب

حدث جميل وشيق عن سبب تسمية الخطيب بهذا الاسم حيث ذكر العم عقاب الخطيب قائلاً كان أبي وجدي قادمين من المملكة العربية السعودية وفي الطريق كان الإمام الذي يصلي بهم مريضاً فطلب من والدي أن يؤم الجماعة ومن ذاك اليوم أصبح القوم ينادون أبي بالخطيب.

المسؤولون ضدك؟
طبقت الفكرة ولم اتخوف من الفشل لأنني أتق بأمر مهم جداً وهو أن كل فكرة جميلة تعطي الحجم الكافي من العناية سيكتب لها النجاح والتوفيق بإذن الله وهذا ما فعلته فقد تابعت تغيير المنهج بنفسي واقنعت المسؤولين بأنه الأفضل.

منهج جديد

ما الطريقة التي اتبعتها في التدريس وكيف واجهت الاحتجاج الصادر ضدك؟
اخترت التدريس للأطفال على الرغم من أن الكثير من الأساتذة كانوا يرفضون التدريس لهم ولكنني اشترطت أن أدرس للأطفال بطريقتي الخاصة فاستطعت أن أعمل ثورة في المدرسة وأغير طبيعة الأطفال وأحببهم في الدراسة لأنني اعتمدت على تطبيق أسلوب اللعب في التعليم لكنني وجدت احتجاجاً من مجلس المعارف فطلبت من أعضائه أن يحضروا حصّة واحدة وبعد ذلك يكون لهم حق في الاحتجاج وبالفعل حضر الأعضاء وهذا يدل على أن الهدف لم يكن

إطلاقاً، لم يخطر هذا في بالي لأنني أمتلك حرفة وأعمل بيدي ولا أقبل أن أعمل وفق أفكار الآخرين، ولهذا قدمت استقالتي من الشركة، وتولكت على الله في بحني عن وظيفة أخرى لأن الأرزاق على رب العباد وعلى هذا نشأتنا.

وما كانت ردة فعل الإدارة عندما قدمت استقالتك؟
عندما قدمت استقالتي رفضتها الإدارة وتم إرسالني إلى مكتب عبدالله الملا وهناك وجدت الشيخ عبدالله المبارك الذي استمع للحوار بيني وبين الملا، وعندئذ التفت إلى الملا وطلب منه أن يعطيني مكافأتي ويقبل استقالتي لأنه وجدني متمسكاً بقرار الاستقالة.

مهنة التدريس

وماذا عن التحاقك بالعمل التربوي كأستاذ؟
بعد استقالتي من شركة نطق الكويت طلب مني الأستاذ عبد اللطيف الشعلان والذي كان مدير إدارة المعارف أن أكون مدرساً للتجارة في مدرسة المباركية، ولم أكن مارست التدريس ولا أعرف عنه الكثير ولكنني وافقت على أن أخوض تجربة جديدة فقد أجد نفسي في هذه المهنة.

وكيف كانت تجربة التدريس في أول الأمر؟
في أول الأمر وجدت نفسي لا أعرف شيئاً واحسست بأنني سأواجه صعوبات كثيرة فطلبت إعفائي، لكن الأستاذ عبد اللطيف اقترح علي أن أخوض حصّة للأستاذ صالح عبدالملا وأتعلّم منه طريقة التدريس وبالفعل دخلت مع الأستاذ صالح وأشرت صديري للتدريس.

ولكنك أعدت ضجة كبيرة في تلك الفترة عندما قمت بتغيير منهج المادة العلمية، حدثني عن ذلك؟
كنت مهتماً بتغيير منهج المادة العلمية التي تدرس للطلاب في الفترة التي كنت معلماً بها إذ لم يستهوييني ذلك المنهج ولم أكن منه فائداً، حيث إنه لم يكن أكثر من أعمال فنية تنفذ بالطين ورأيت أن الأفضل إدخال منهج لتعليم الطلبة أعمال التجارة ليستطيعوا عمل الأبواب والنوافذ وكل ما يحتاجونه وبالفعل نجحت في ذلك حتى أقمنا معرضاً من إنتاج الطلبة.

لم تتخوف من أن تفشل فكرتك أو أن ينقلب

تذوق الشعر وتكتبه أحياناً فهل أتحدثنا ببعض ما كتبت؟
أنا أحب الشعر هذا صحيح وأحفظ العديد من الأبيات الشعرية وأردها من حين إلى آخر ولكن البعض منها يسقط من الذاكرة فيما يبقى البعض الآخر، وأذكر أبياتاً شعرية كتبها أصف فيها حالتي معلماً مع الطلبة والحياة التربوية في الصباح، وبعد العصر في عملي في التجارة مع الأخشاب والمسامير فقلت:

«أنا في الصباح أستاذ وبعد العصر نجار
ولي قلم وقرطاس وإزميل ومشار،
كيف بدأت قصتك مع التجارة وأين تعلمتها؟
قصنتي مع التجارة بدأت في عام 1940 حيث كانت شركة نطق الكويت ترسل كل ستة طالبين إلى البحرين للدراسة، وفي تلك الفترة كانت أغلب الأسر ترفض سفر الأبناء إلى خارج الكويت، وعندما استأذنت والدي وافقت على سفري من أجل العمل والتعلم لأنها كانت صاحبة نظرة ثقافية، وعرفت أن العلم يحتاج إلى سفر ومشقة، فتقدمت وكان معي خالد الغريبي ولم يتقدم أحد غيرنا، أما خالد فقد اختار دراسة الميكانيكا بينما اخترت أنا التجارة.

كانت هناك تخصصات أخرى فلماذا التجارة تحديداً؟

اخترت التجارة لأنني من عائلة فقيرة، فأمي كانت تخطب الثياب وهذا عملها، ولم تكن متعلمة ولكنها وكما ذكرت كانت صاحبة نظرة ثقافية، أما والدي فكان يتقاضى 40 روبية مع فلتين من تمر وخيشة عيش، فاخترت التجارة لأن عدة النجار لا تتجاوز قيمتها أكثر من 10 روبيات، ويمكن الحصول عليها بسهولة، أما الميكانيكا فأدواتها لا استطعت تدبيرها، ولهذا اخترت التجارة وكان اختياراً موفقاً ولله الحمد.

استثمار الوقت

وكيف كانت رحلتك إلى البحرين وما أبرز ما استفدته من هناك؟

رحلتي إلى البحرين أفادتني كثيراً، خصوصاً أنني كنت في سن الشباب، حيث تعلمت أن اعتمد على نفسي إضافة إلى إتقاني حرفة التجارة خلال عام ونصف، وكنت حريصاً على استثمار الوقت بما ينفع، فتعلمت أشياء كثيرة في فن التجارة وتمكنت من التفوق فيها لأنني وجدت أنها مستقبلي.

ماذا تذكر من أيام الجميلة في البحرين؟
رغم مرور هذه السنين الطويلة، إلا أنني كلما أتذكر أيامي في البحرين أشعر بالحنين لكل الذين زاملتهم وعرفتهم وصادقتهم هناك، فأهل البحرين مثال للكرم والشهامة وطيبة النفس، وهذا ما ساعدني على تحمل الغربة طوال الفترة التي قضيتها بينهم.

وماذا عملت بعد أصبحت نجاراً؟
بعد العودة من البحرين عملت في شركة نطق الكويت وكان راتبني 45 روبية، ولكنني لم أستمّر طويلاً في الشركة لخلافي مع أحد المدراء الأجانب، فقررت تقديم استقالتي والتوجه إلى العمل في أي مجال آخر.

لم تتخوف من عدم العثور على عمل في مكان آخر؟

وكنت استوردها من ألمانيا وفي إحدى المرات كنت في ألمانيا وهناك زرت أحد المصانع وشاهدت طريقة تصنيع المفاتيح وبدأت استفسر عن الطريقة ثم اشترت ماكينة وكمية من المفاتيح وعدت إلى الكويت وبدأت أصنع المفاتيح ومنها بفضل الله اغتنيت وصرت مشهوراً بصناعة المفاتيح والناس عندي طوابير.

وماذا عن توسعك في العمل الرئيسي (التجارة)؟

في عام 1948 أنشأت مصنعاً للتجارة لعمل الأبواب والمطرح وغير ذلك من الأعمال المنزلية والحقيقة كنت أشرف على المصنع بنفسني وأتابع أدق التفاصيل وأحرص على جودة كل عمل حتى يخرج بالصورة المطلوبة وهذه الأمور من أسرار النجاح في العمل واليوم ولله الحمد توسعنا في العمل.

تعتبر واحداً من عشاق البحر ومحبيه فماذا عن التجارة في البحر؟

لأنني أحب البحر وأستمتع به قررت التجارة في المعدات البحرية وكانت فكرة ولله الحمد ناجحة حيث بدأت استورد المعدات من خارج الكويت من الدول التي تشتهر بذلك ولكنها تجارة تحتاج إلى مجهود كبير ومتابعة مستمرة وهكذا هو العمل التجاري.

أسس مهمة

برأيك علام يتوقف النجاح في التجارة؟
النجاح في التجارة يتوقف على الصدق والأمانة والإخلاص في التعامل وعدم الجوع إلى الغش وكلها أرزاق، ولكننا اليوم نعيش في وقت صعبة فلم يعد هناك وجود لكثير من المبادئ التجارية فاليوم ما أن تفتح دكاناً صغيراً حتى تجد بجانبك عشرات الدكاكين بنفس التجارة. كيف تجد الفرق بين المجتمع الحالي والمجتمع سابقاً؟

لا شك يوجد فرق كبير والدليل أن اليوم الكل يشتهي على الرغم من توافر كل الوسائل الحديثة، وعلى الرغم من الرفاهية التي يعيش فيها المجتمع عكس ما كنا عليه في السابق حيث عشنا على التمر واللبن وكانت القلوب نظيفة والنفوس صافية ولم يكن هناك طمع ولا حسد ولهذا كنا نشعر بالسعادة.

وكيف كانت أيام رمضان في ذلك المجتمع؟
رمضان كان له طعم خاص فكنا نعرف لياحي رمضان من التبريكات ومن الحلوى في الأسواق ومن العيادة وكثرة الطاعات ومن المتخى والترابط والتعاون ونأمل أن نرى هذه المظاهر في كل رمضان على أن يكون الكل بخير وصحة وعافية.

ترىبك علاقة قديمة مع لبنان فلماذا لم تسافر هذه السنة؟
أنا أحب لبنان لطبيعة الشعب اللبناني وطبيعة الجو ولأن العوائل الكويتية في لبنان كثيرة فلا أشعر بالغرابة واملك بيتاً في منطقة فالوجة ولكنني هذه السنة لم استطع السفر لظروفي الصحية وبقيت في الكويت في العمل حيث أتواجد فيه من الصباح إلى الظهر، ومن بعد العصر إلى المساء لأنني أكره الجلوس بلا عمل.



عقاب الخطيب مع أصدقائه أنور الياسين وبرجس البرجس ودصالح العجيري

نذر جدة السرحان

قصة جميلة ذكرها العم عقاب الخطيب خلال اللقاء حيث قال: خلال عملي معلماً ضربت أحد الطلبة وهو خالد أحمد السرحان وبعد ثلاثة أيام جاءت خادمة بيت السرحان تطرق باب بيتنا، وفتحت الوالدة وأذ بها تقول هذا الغداء «بالليط»، لعقاب فسألتهما لماذا؟ فقالت ان الجدة قد نذرت نذراً إذا صار عند ابنها صبي ودخل للمدرسة وعاقبه المدرس فستعمل له غداء بيدها، بعدها فكرت، هل يا ترى الجدات نذروا كما نذرت جدة خالد وأخذت تضرب الطلاب قلت لعل جدتهم نذرت مثلما نذرت جدة خالد، رحمها الله فكانت نعم المرأة وهي مثال للمرأة الصالحة.



(أنور الكندري)

عقاب الخطيب ممتحماً إلى الزميل ناصر الخالدي