

الأعلى تصنيفاً بين شركات القطاع الخاص في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا

## العيار: «المشاريع» نجحت في تأكيد تصنيفها لمحافظة شركاتنا على الانضباط المالي وسياسة التمويل المتفاعلة مع المستجدات



فيسل العيار

ان دين شركة مشاريع الكويت - استنادا إلى القيمة السوقية للمدين «قد بلغ 16٪ كما بنهاية عام 2008 و19٪ كما في نهاية النصف الأول من عام 2009»، وبالتالي جاءت نسبة الدين في وضع مريح ضمن السقف الأعلى البالغ 25٪ والذي تطبقه «موديز» في التصنيف الائتماني. وقد أبدت «موديز» ارتياحها من حقيقة كون «مشاريع الكويت» قد أدارت بفاعلية ونشاط نسبة الدين في قيمتها السوقية من خلال بيع ما قيمته 200 مليون دولار من الأصول الرئيسية وغير الرئيسية خلال فترة اضطراب أوضاع الأسواق، وذلك دعماً لوضعها الائتماني. تجدر الإشارة إلى أن شركة مشاريع الكويت مصنفة حالياً في مرتبة «A2 سلبي» / «BBB+» من وكالة ستاندرد آند بورز، ومرتبة «A» من وكالة كايتهال إنتلجنس. كما تمتلك الشركة حصصاً مباشرة مؤثرة في كل من بنك برقان، وشركة الخليج للتأمين، وبنك الخليج المتحد. علماً أن بنك برقان مصنف في مرتبة «A2 سلبي» / «BBB+» من وكالة ستاندرد آند بورز، ومرتبة «IP سلبي» / «BBB+» من وكالة موديز. أما شركة الخليج للتأمين فهي مصنفة في مرتبة مستقرة «BBB+» من وكالة ستاندرد آند بورز، في حين أن بنك الخليج المتحد مصنف في مرتبة «3-P سلبي» / «Baa3» من قبل وكالة موديز.

قال نائب رئيس مجلس إدارة مشاريع الكويت فيصل العيار تعليقا على تصنيفات وكالة التصنيف الائتماني الدولية «موديز» بإعادة تأكيد تصنيفاتها الائتمانية للشركة في مرتبة «Baa1» للامد الطويل Prime-2» «للامد القصير: «يسرنا أن وضعنا كشركة رائدة على مستوى القطاع الخاص في المنطقة قد أعيد تأكيده. وتابع: «نحن نرى في هذه التصنيفات دلالة على أن القطاع المالي الدولي يفهم ويقدّر إستراتيجيتنا القائمة على بناء وتنمية الشركات لخلق قيمة طويلة الأمد، كما يترك نقاط القوة الكامنة في شركاتنا الرئيسية العاملة، ومركزنا المالي القوي، وختم بقوله: «قد نجحنا في تحقيق ذلك من خلال محافظة شركاتنا على الانضباط المالي المتشدد، وسياسة التمويل المتفاعلة مع المستجدات، واستمرار حوارنا الدائم مع مستثمرينا، ورغم أن «موديز» قد غيرت نظرتها المستقبلية إلى شركة مشاريع الكويت من «مستقرة» إلى «سلبية»، إلا أن الشركة تظل الأعلى تصنيفاً لدى «موديز» بين شركات القطاع الخاص في منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا. كما منحت موديز تصنيفات ائتمانية في مرتبة Prime-2 / «Baa1» مع نظرة مستقبلية سلبية إلى برنامج الشركة لإصدار أوراق مالية متوسطة الأجل باليورو بقيمة 2 مليار دولار. وفي تقريرها حول



سلسلة «بايليس» تستعد لدخول روسيا عبر «الشايح»

## «بايليس» تواصل شراكتها الناجحة مع «الشايح» بتوقيع اتفاقية جديدة للتوسع في روسيا

الشايح: الشراكة بين «بايليس» وشركتنا حققت نجاحاً كبيراً في المنطقة ونحن متحمسون لتقديمها لشعب روسيا

السكان الذي يتجاوز 140 مليون نسمة، وارتفاع مستوى الدخل، ووجود طلب واهتمام بالموضة ذات الأسعار المقبولة. وقال رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي لشركة كوليكثيف براندز التي تملك بايليس مانيو روبيل «إن الشراكة هي الوسيلة الفعالة للوصول لبايليس إلى الأسواق العالمية، وتقديم علاماتها التجارية بما تتميز به من آخر صيحات الموضة وبأسعار رائعة». وأضاف: «نحن متشوقون لتقديم «بايليس» في أسواق روسيا، وبقننا مستعدة بما تمتلكه «بايليس» من خبرة في عالم الأحذية وبما تمتلكه شركة محمد حمود الشايح من بنية تحتية وخبرة في روسيا. والشعب الروسي كما هي الشعوب الأخرى محب للتسوق وحريص على متابعة عالم الموضة». وقال رئيس مجلس الإدارة التنفيذي لشركة الشايح محمد عبدالعزيز الشايح: «حققت الشراكة بين بايليس وشركة محمد حمود الشايح نجاحاً كبيراً في منطقة الشرق الأوسط، ونحن متحمسون لتقديم بايليس لشعب روسيا». وأضاف: «نؤمن أن بايليس وما تقدمه من علامات تجارية رائعة، وخبرة تسوق متمعة من خلال آخر صيحات الموضة بأسعار معقولة، ستحقق نجاحاً كبيراً في روسيا كما حققت في مناطق أخرى في العالم، حيث سيستمتع الشعب الروسي بما تقدمه بايليس». وتابع: «ستتميز محلات بايليس في روسيا كما في مختلف الأسواق العالمية بعرض أحدث ابتكارات الموضة من خلال تشكيلة واسعة من الأحذية والإكسسوارات لجميع أفراد العائلة من نساء ورجال وأطفال بأسلوب سهل ويسير تمكن المتسوقين من اختيار ما يناسب احتياجاتهم لمختلف المناسبات».



محمد عبدالعزيز الشايح

أعلنت شركة الأحذية العائلية في الولايات المتحدة الأميركية «بايليس» عن استمرار توسعها في الأسواق العالمية عبر توقيع اتفاقية جديدة مع شركة محمد حمود الشايح، لافتتاح محلات جديدة في روسيا مع بداية العام المقبل. وبموجب اتفاقية الشراكة الموقعة مع شركة محمد حمود الشايح استطاعت «بايليس» أن تتوسع في أسواق منطقة الشرق الأوسط، لافتتاح عدد من المحلات في دولة الإمارات العربية المتحدة والمملكة العربية السعودية والكويت، بالإضافة إلى خطط للتوسع في أسواق جديدة تتضمن عمان والبحرين وقطر ومصر والأردن ولبنان. ومن خلال الاتفاقية الجديدة تزود بايليس شركة محمد حمود الشايح بتشكيلة المنتجات الموسمية بالإضافة إلى الخبرة في مجال عمليات التجزئة والتجارة والتسويق وتحديد الاستراتيجية الخاصة بالعلامة التجارية، وتقدم بدورها شركة محمد حمود الشايح استراتيجية المواقع والخدمات الانشائية واللوجيستية والتوظيف والتدريب. وتمتلك شركة محمد حمود الشايح الخبرة الكافية لإدارة عمليات التوسع لبايليس في روسيا، حيث يتواجد فرع الشركة في الأسواق الروسية منذ حوالي 10 سنوات ويدير أكثر من 100 محل مختلف العلامات التجارية. ومن المتوقع أن يتم افتتاح محلات بايليس في روسيا العام المقبل، لتصل إلى حوالي 90 محلاً خلال 5 سنوات و300 محل على المدى البعيد. حيث ستشكل الأسواق الروسية وجهة مهمة واعدة نظراً لتعداد

انشغلوا بأوضاع شركاتهم عن المنتجات الجديدة في ظل تواجد الفرص بالسوق

## رؤساء شركات خرجوا من دائرة «الخوف» لمرحلة «التحفظ»

المستقبل، مشيراً إلى أن بنك الكويت المركزي أدرك الحاجة إلى وجود إجراءات ترمي إلى تحسين إدارة المخاطر وأن المشكلات التي واجهتها تلك الشركات تضاعفت بسبب قطاع البنوك الأجنبية والمؤسسات المالية الأخرى لخطوط الائتمان الخارجية، الأمر الذي جعل من الصعب على تلك الشركات الاستثمارية الوفاء بالتزاماتها تجاه المقرضين. وقد شعر المركزي بهذه المشكلة وأكد السعي إلى وضع إجراءات للشركات الاستثمارية ترمي إلى تجنب حدوث هذه المشكلة في المستقبل.

عن اختيار «النشاط الاستثماري» وأصبحت قطاعات أو نشاطات الخدمات بشكل عام أو الأغذية هي «الحصان الرابح» خلال الفترة المقبلة. وقد ذكرت إحدى التقارير الاقتصادية مؤخراً أن شركات الاستثمار المالي الأكثر تدهوراً في تصنيفاتها وأن مستقبلها في «سليبي». لكن هناك دعماً لا محدود من قبل الحكومة للقطاع الخاص أو الاقتصاد الكويتي فقد صرح خلال الفترة الأخيرة محافظ بنك الكويت المركزي الشيخ سالم عبدالعزيز بأنه يسعى لوضع إجراءات تجنب شركات الاستثمار التعثر في

«مشكلات» شركاتهم. وعلى الرغم من وجود العديد من الفرص الاستثمارية في الأسواق المحلية (حسب ما أكدته مصادر متعددة لـ «الأنباء») إلا أن مسؤولي الشركات أصبحوا متحفظين إلى مرحلة «التحفظ» حيث بدت الشركات ملاحظة وبشكل واضح عليهم. وأكدت المصادر أن الشركات الاستثمارية كانت غنية بالمنتجات والخدمات الاستثمارية الجديدة التي كانت تطرحها بين الحين والآخر لعملائها بيد أنه من الملاحظ خلال الفترة الأخيرة انشغال رؤساء مجالس إدارات الشركات الاستثمارية بحل

عاطف رمضان كشفت مصادر مطلعة لـ «الأنباء» عن أن الغالبية العظمى من رؤساء مجالس إدارات الشركات الاستثمارية بالكويت قد انتقلوا حالياً من مرحلة «الخوف» إلى مرحلة «التحفظ» حيث بدت هذه السمات ملاحظة وبشكل واضح عليهم. وأكدت المصادر أن الشركات الاستثمارية كانت غنية بالمنتجات والخدمات الاستثمارية الجديدة التي كانت تطرحها بين الحين والآخر لعملائها بيد أنه من الملاحظ خلال الفترة الأخيرة انشغال رؤساء مجالس إدارات الشركات الاستثمارية بحل

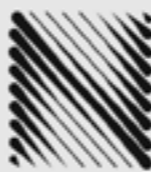
# صناديق شركة الاستثمار الوطنية



صندوق المدك AL MADA	صندوق موارد MAWARID	صندوق زاجل ZAJIL	صندوق الدارج AL DARJ	صندوق الصفاة SAFWA	صندوق الوطنية WATANIA
صندوق المدى الاستثماري	صندوق موارد للصناعة والخدمات النفطية	صندوق زاجل للخدمات والاتصالات	صندوق الدارج الاستثماري	صندوق الصفاة الاستثماري	صندوق الوطنية الاستثماري
يستثمر في أسهم الشركات المدرجة المحلية والخليجية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية	يستثمر في أسهم شركات الصناعة والخدمات النفطية المحلية والخليجية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية	يستثمر في أسهم شركات الخدمات والاتصالات الكويتية والعربية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية	يستثمر في أسهم الشركات المحلية والخليجية المتوافقة مع أحكام الشريعة الإسلامية	يستثمر في أسهم الشركات المحلية والخليجية المتوافقة مع نظامها الأساسي بأحكام الشريعة الإسلامية	يستثمر في أسهم الشركات المحلية في سوق الكويت للأوراق المالية
صافي قيمة الوحدة كما في 2009/8/31 (دولار أمريكي) 0.64	صافي قيمة الوحدة كما في 2009/8/31 دك 0.694	صافي قيمة الوحدة كما في 2009/8/31 دك 0.843	صافي قيمة الوحدة كما في 2009/8/31 دك 0.542	صافي قيمة الوحدة كما في 2009/8/31 دك 0.577	صافي قيمة الوحدة كما في 2009/8/31 دك 0.792
التوزيعات منذ التأسيس	التوزيعات منذ التأسيس	التوزيعات منذ التأسيس	التوزيعات منذ التأسيس	التوزيعات منذ التأسيس	التوزيعات منذ التأسيس
نقداً: 200 فلس	نقداً: 350 فلس	نقداً: 350 فلس	نقداً: 500 فلس	نقداً: 600 فلس	نقداً: 550 فلس
منحة: 8%	منحة: 50%	منحة: 50%	منحة: 103%	منحة: 103%	منحة: 160%
الأداء منذ التأسيس في 2008/7/13	الأداء منذ التأسيس في 2006/4/19	الأداء منذ التأسيس في 2005/2/20	الأداء منذ التأسيس في 2003/7/12	الأداء منذ التأسيس في 2002/6/24	الأداء منذ التأسيس في 2001/7/2
(35.96)%	(4.60)%	(73.25)%	(115.33)%	(127.39)%	(262.36)%
الأداء منذ بداية السنة	الأداء منذ بداية السنة	الأداء منذ بداية السنة	الأداء منذ بداية السنة	الأداء منذ بداية السنة	الأداء منذ بداية السنة
(7.44)%	(17.17)%	(22.97)%	(4.81)%	(14.41)%	(5.93)%
يتم تقييم أسهم الشركات المدرجة في صندوق لدى وفقا لسعر الإنفاق.	أكبر 5 شركات لدى صندوق موارد شركة الخليج للكيماويات - شركة السكب النفطية شركة أسمنت الشارقة - شركة أسمنت الخليج شركة صناعات أسمنت الفجيرة	أكبر 5 شركات لدى صندوق زاجل زين - المنسلل للاتصالات الشركة العمانية للاتصالات - فودافون مصر كبريل	أكبر 5 شركات لدى صندوق الدارج شركة الخليج للكيماويات - الشركة الأولى للاستثمار شركة بورين للبروبانويات - زين شركة صناعات أسمنت الفجيرة	أكبر 5 شركات لدى صندوق الصفاة بيت التمويل الكويتي - الشركة الأولى للاستثمار بيت الاستثمار الخارجي - شركة الإنماء العقارية بنك الكويت الدولي	أكبر 5 شركات لدى صندوق الوطنية زين - الشركة الأولى للاستثمار شركة بورين للبروبانويات الشركة الوطنية للأغذية (أمريكانا) شركة صناعات أسمنت الفجيرة

## ويسر الشركة أن تعلن عن البدء في استقبال طلبات الإشتراك الشهري للصناديق الاستثمارية

- الزكاة الواجبة في صناديق الدارج - زاجل - موارد - المدى كالتالي:  
 مستثمر لديه ألف وحدة في إحدى الصناديق المذكورة أعلاه، تكون حصة الزكاة على النحو التالي: صافي قيمة الوحدة × عدد الوحدات × 2.5%  
 مثال توضيحي (صندوق زاجل): 0.843 دك × 1000 وحدة × 2.5% = 21.100 دك  
 - مستثمر لديه ألف وحدة في صندوق (الصفاة)، تكون حصة الزكاة على النحو التالي: 1000 وحدة × 17 فلس = 17 دك



شركة الاستثمار الوطنية  
 NATIONAL INVESTMENTS COMPANY  
 أداء، التزام، ثقة.

تلفون: 12 11 182 11 2 داخلية 6682 - 6681 - 6680 - 6679  
 www.nic.com.kw