

بواقع 74,9 فلسا للسهم مع سيولة نقدية بواقع 329,3 مليون دينار

«أجيليتي» ترفع أرباحها بنسبة 3% محققة 74,9 مليون دينار في النصف الأول

◀ **السلطان: التدفقات النقدية من العمليات بلغت 130,6 مليون دينار بزيادة 42% منذ الربع الأول**

◀ **لدينا ثقة كبيرة بأننا سنجتاز الأوقات العصيبة وننهض لنصبح أقوى وأكثر صلابة**

فترة التراجع الاقتصادي.

الخدمات اللوجستية

وأشار إلى تراجع إيرادات قطاع الخدمات اللوجستية العالمية المتكاملة GIL إلى 492,8 مليون دينار، بواقع 15,8% عن النصف الأول من عام 2008. مرجحاً السبب (إلى حد كبير) إلى تضائل أحجام الأعمال التجارية، حيث لا تزال الصناعة اللوجستية التجارية متأثرة بالأزمة المالية.

وأضاف أنه وعلى الرغم من تراجع إيرادات GIL فقد تمكنت من تحقيق نمو في صافي إيراداتها بنسبة 1,2% لتبلغ 153,6 مليون دينار مقارنة بـ 151,8 مليون دينار، فيما شهد صافي هامش الإيرادات زيادة مقدارها 31,2%، مقارنة بـ 25,9% وذلك عن النصف الأول من عام 2008، مرجحاً التحسن في صافي هامش الإيرادات إلى النجاح المستمر الذي حققه القطاع في الحصول على أسعار تنافسية من خلال الموردين الرئيسيين. وأوضح أن قطاع الخدمات اللوجستية العالمية المتكاملة GIL يركز على ثلاثة أسس إستراتيجية هي: النمو، الأداء، والابتكار وذلك لبناء نظام هو الأفضل في هذا المجال، مشيراً إلى أن الأساس الاستراتيجي الأول يركز على النمو، سواء من خلال اكتساب عملاء جدد أو من خلال توسيع نطاق شبكة الأعمال بإضافة مناطق جغرافية وخدمات جديدة، كما يستهدف الأساس الاستراتيجي الثاني «الأداء المالي والتشغيلي» من خفض المصاريف ورفع الكفاءات الداخلية، أما الأساس الاستراتيجي الثالث فيركز على تحريك عملية الإبداع والابتكار، وذلك بمواصلة تطوير النموذج التشغيلي والإدارة القوية للأفراد.

وتشدد على أن أجيليتي حققت تقدماً ملموساً إزاء تلك الركائز الإستراتيجية خلال هذا الربع من العام، حيث فاز قطاع الخدمات اللوجستية العالمية المتكاملة GIL بعقد قيمته نحو 57,9 مليون دينار من شركة شيفرون العالمية لتقديم خدمات النقل والتوريد لدعم مشروع حقل غاز «جورجون» في مقاطعة أستراليا الغربية، كما قام القطاع بتوسيع نطاق شبكة أعماله من خلال الاستحواذ على شركة «ترافينسا إس إي دي سي في» في المكسيك، والشركة الأميركية الرزمية «ترافينسا إنترناشيونال إل إل سي»، الأمر الذي أدى إلى تعزيز تواجد أجيليتي الحالي في أميركا اللاتينية، كما استطاع القطاع توسيع نطاق انتمائه في أوروبا الشرقية من خلال افتتاح شركة فرعية جديدة في رومانيا وذلك في أعقاب توسيع أجيليتي في كل من بولندا، النمسا، هنغاريا، وسلوفاكيا في عام 2008، مما يشكل علامة بارزة أخرى في إستراتيجية النمو لـ «أجيليتي» في أوروبا الشرقية.



طارق السلطان

أعلنت شركة أجيليتي عن مواصلة الزيادة في صافي أرباحها في النصف الأول من عام 2009، على الرغم من التباطؤ الذي يشهده الاقتصاد العالمي، حيث شهدت الأرباح التشغيلية نمواً بنسبة 5% لتصل إلى 83,3 مليون دينار، كما حققت الشركة صافي أرباح يقدر بـ 74,9 مليون دينار بواقع 74,9 فلسا للسهم وذلك بزيادة نسبتها 3% على الرغم من تراجع الإيرادات بنسبة 9% لتصل إلى 821,0 مليون دينار مقارنة بالفترة المناظرة من العام الماضي.

وأضافت الشركة في بيان صحافي أنه وعلى أساس تعديل البند غير المتكررة، فإن صافي الربح لـ «أجيليتي» في النصف الأول من العام الحالي يبلغ 78,4 مليون دينار بواقع 78,4 فلسا للسهم محققاً نمواً مقدارها 13,5% ويزيادة 17,8% عن نفس الفترة من العام الماضي وسيولة نقدية بواقع 329,3 مليون دينار.

ويهدفه المناسبة قال رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة أجيليتي طارق السلطان «على الرغم من انخفاض حجم تعاملات الشركة، خاصة في مجال الشحن منذ بدايات التراجع الاقتصادي، إلا أنني أعتقد أن الأداء المالي القوي في النصف الأول من عام 2009 هو شهادة على مرونة الشركة وجهودنا المستمرة وتأكيداً على استمرارية كفاءتها. واستطرد قائلاً: نحن نرى ثمار هذه الجهود في صور مختلفة منها فوزنا بعقود مهمة مع عملاء مميزين ومهمين، وتقليل التكاليف التشغيلية وتحسين هامش الأداء، بالإضافة إلى ميزانية عمومية قوية حيث استطاعت الشركة التركيز على إدارة رأس المال العامل وتحقيق وضع إيجابي لصافي الدين وسيولة نقدية من العمليات في ظل هذه البيئة الاقتصادية التي يشوبها الغموض.

تدفقات نقدية جيدة

وكشف عن مؤشرات قوة الميزانية العمومية للشركة، مشيراً إلى مواصلة تحقيق تدفقات نقدية من العمليات، بلغت 130,6 مليون دينار بنسبة نمو بلغت 42% منذ الربع الأول لعام 2009، إضافة إلى التحسن في رأس المال العامل والسيولة النقدية التي بلغت 329 مليون دينار، مع صافي دين بلغ 82 مليون دينار. وأضاف قائلاً لقد قمنا في الماضي باستثمار أكثر من 60% من مصروفاتنا الرأسمالية في الأسواق الناشئة، ونجني حالياً ثمار ذلك الاستثمار حيث تواصل العمليات اللوجستية التجارية في الشرق الأوسط نمواً وسطاً هذه الأزمة التي نشهدها، بالإضافة إلى تزايد أعمالنا مع القطاع الحكومي الذي قام بدور التغطية خلال



أيفا للفنادق، تعزز تواجدتها في تايلند

باستحواذها على حصة 14,92% ونيتها لتحويلها لأكبر شركات التطوير العقاري في تايلند

البحر: «إيفا للفنادق والمنتجعات» تعزز ملكيتها في «ريمون لاند» التايلندية وترفعها إلى 41,07%

والمدرجة في سوق تايلند للأوراق المالية، من سمعتها ومكانتها بعد أن أنجزت الكثير من المشاريع العقارية في بانكوك وفي منطقتي بوكيت وباتايا السياحييتين. وقد قامت الشركة خلال الأعوام القليلة الماضية بإنجاز مشاريع عقارية راقية تجاوزت قيمتها الإجمالية 200 مليون دولار في سوق تايلند. هذا بالإضافة للمشاريع العقارية التي تقوم الشركة بتنفيذها حالياً والتي تتجاوز قيمة مبيعاتها الإجمالية مليار دولار. من جانبه قال الرئيس التنفيذي لشركة ريمون لاند هيويسرت فيروا «حققنا قيمة عظيمة من خلال عملنا مع أيفا للفنادق والمنتجعات ونتوقع تعزيز مكانة ريمون لاند أكثر بفضل الشبكة الموسعة التي تملكها أيفا للفنادق والمنتجعات في الشرق الأوسط وأوروبا وأفريقيا وأميركا الشمالية، ومن المشجع أن نرى سوق آسيا يتعافى بشكل أفضل من باقي دول العالم. ونحن على ثقة بأننا سنحافظ على مستويات مبيعات عالية وسنواصل إنجاز وتسليم المشاريع السكنية ذات المعايير الراقية لعملائنا الكرام». تعزز هذه الصفقة العلاقة القائمة بين الشركتين حيث ستستفيد الشركتان من شبكة مشاريعهما الدولية، كما ستتاحان الفرصة أمام عملائهما للاستفادة من الخيارات العقارية المتنوعة والتي تشمل الوحدات السكنية والمنتجعات والنادي السكنية الخاصة. هذا وقد وسعت أيفا للفنادق والمنتجعات نطاق نادي أيفا لتملك اليخوت بتوفير يخت في ميناء بوكيت، الأمر الذي يشكل إضافة نوعية لعملاء شركة ريمون لاند.



طارق السلطان

أعلنت شركة أيفا للفنادق والمنتجعات مؤخراً عن تعزيز ملكيتها في شركة ريمون لاند، شركة متخصصة في مجال تطوير الوحدات العقارية الفاخرة في تايلند، باستحواذها على حصة 14,92% لترفع بذلك إجمالي حصتها بالشركة إلى 41,07%. ويهدفه المناسبة قال نائب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة أيفا للفنادق والمنتجعات طلال جاسم البحر «لقد زدنا من حصتنا في شركة ريمون لاند لإيماننا بأننا استثمار ناجح ذو عوائد مجزية، وسنواصل دعمنا للشركة لتحويلها إلى إحدى أكبر شركات التطوير العقاري في تايلند». من جانبه قال رئيس العمليات لدى شركة أيفا للفنادق والمنتجعات ورنر برغر «تربطنا علاقة عمل وثيقة بشركة ريمون لاند منذ عامين ونصف، حيث شهدت الشركتان الكثير من التعاون الإيجابي. تعتبر

شركة ريمون لاند الأولى في مجال التطوير العقاري في تايلند وتقوم الآن بإنجاز مشاريعها السكنية حسب الخطة الموضوع لتسليمها في مواعيدها للملاك». وفي حين أن الأزمة الاقتصادية العالمية ما زالت تلقي بظلالها على غالبية الأسواق العالمية، تشير تقارير نشرت مؤخراً إلى حركة إيجابية في العديد من البلدان الآسيوية. وقد سجلت معظم البلدان الآسيوية خلال فترة ثلاثة إلى أربعة أشهر الماضية نمواً لافتاً في الناتج المحلي الإجمالي فاق 10% وذلك عن فترة الربع الثاني في 2009، فيما سجلت تايلند نمواً يقارب على 12% خلال الفترة نفسها. وأوضح عززت ريمون لاند، الحائزة على عدة جوائز عالمية وأقليمية

48 خريجاً تم تدريبهم لمدة 3 شهور بما يتناسب مع متطلبات البنك

بلومان: «الأهلي» يختار أكفأ الكوادر البشرية لإعدادهم للانخراط في العمل بالقطاع المصرفي



لقطة جماعية للمتدربين يتقدمهم كولون بلومان

الاستمرار بهذه الروح المعنوية الإيجابية خلال انخراطهم في واقع العمل، وأن يكونوا مثالا يحتذى به للشباب الكويتي وقدرته على النجاح في العمل في القطاع المصرفي. وفي السياق أشار مساعد مدير عام الموارد البشرية حمزة أنكي إلى أهمية القطاع الخاص في مساعدة المجتمع في توظيف الكوادر الكويتية الشابة وأبدى سعادته بتخرج أول دفعة من خريجات أكاديمية الأهلي للتدريب، وتتمنى لهم التوفيق في المناصب الجديدة وقد توقع لهم أن يكونوا من الموظفين المميزين، راجياً منهم العمل الجاد والدؤوب لتحقيق أهداف البنك.

الاحتياجات المهنية للعمل المصرفي الحديث. ومن المتوقع أن تشكل هذه الدفعة لبنة أساسية في إعداد كوادر مصرفية متخصصة وللارتقاء بمستوى تقديم الخدمة بما يتناسب مع متطلبات العملاء. وعند استطلاع رأي خريجي الدفعة الأولى، شكر الجميع البنك على ما قدمه من دور كبير وفعال في تدريبهم بأعلى وأرقى مستوى. وفي هذا الصدد أشاد رئيس المديرين العاملين ورئيس الجهاز التنفيذي كولون بلومان بمستوى أداء الخريجين خلال تدريبهم في أكاديمية البنك الأهلي وشدد على أهمية

أحمد يوسف في إطار إستراتيجية تطوير وتنمية الكوادر البشرية الوطنية للعمل في القطاع المصرفي، احتفل البنك الأهلي بتخريج الدفعة الأولى من المعينين الجدد، الذين أنتموا برنامجاً تدريبياً استمر لمدة 3 شهور، حيث بلغ عدد الخريجين 48 خريجاً، وقد تم اختيار أكفأ الكوادر لتدريبهم وذلك لإعدادهم للانخراط بالعمل في القطاع المصرفي. واستهدف البرنامج التدريبي تنمية وصقل المهارات المهنية للكوادر الشابة بما يتناسب مع متطلبات القطاع المصرفي وتحقيق طموحاتهم المهنية وقد تم التركيز على

لتعزيز برنامج رحلات الناقلة إلى الوجهات الهندية

«الاتحاد» تعزم تسيير رحلاتها إلى حيدر آباد في شهر نوفمبر

كشفت الاتحاد عن حقيقة أنها ترغب في تعزيز رحلاتها إلى الهند، وتطلع إلى توسيع برنامج رحلاتها إليها من خلال إطلاق هذه الخدمة الجديدة المتميزة». وأضاف «تعتبر حيدر آباد وجهة رئيسية في الهند لاسيما أن «الاتحاد» لا تسيير رحلات مباشرة إليها في الوقت الراهن من أبوظبي، وبذلك فهي تمثل فرصة كبيرة حيث ستلقي قبولا واسعاً من قبل جالية حيدر آباد الكبيرة التي تعيش وتعمل في دولة الإمارات العربية المتحدة».

بداية العام 2010. وذكرت الشركة في بيان صحافي أمس أنه مع تسيير الشركة رحلاتها إلى حيدر آباد، يصل بذلك عدد الوجهات الهندية التي تسييرها الشركة رحلاتها إليها إلى سبع وجهات، بعد إجراء مباحثات ثنائية ناجحة بين الحكومتين في دولة الإمارات العربية المتحدة والهند، والتي كانت تهدف إلى تحقيق المزيد من تحرير روابط الطيران بين الدولتين. وفي هذا السياق قال الرئيس التنفيذي لـ «الاتحاد» للطيران جيمس هوجن «لقد

أعلنت شركة الاتحاد للطيران، الناقل الوطني لدولة الإمارات العربية المتحدة، عن تعزيز برنامج رحلاتها إلى الوجهات الهندية، وذلك عن طريق إضافة حيدر آباد إلى شبكتها العالمية الواسعة. وستصبح الاتحاد شركة الطيران الأولى التي تسيير رحلاتها بين قاعدتها الرئيسية في أبوظبي وبين عاصمة ولاية أندرا براديش، حيث ستطلق أربع رحلات أسبوعية مباشرة بداية من شهر نوفمبر من العام الحالي 2009. ومن المقرر أن تصبح هذه الرحلة يومية مع





FASTtelco
Beyond Communication

fasttelco.net
Voice - Data - Internet