

# «بيزنس نيوز» تختار أفضل 10 شخصيات اقتصادية كويتية لـ 2010

اختارت مجلة «بيزنس نيوز»، المتخصصة في الاقتصاد وهي مجلة كويتية تابعة لمجموعة «الامتياز للاستثمار» ويرأس تحريرها سالم سليمان العويد الإبراهيم، أفضل 10 شخصيات اقتصادية كويتية لعام 2010 لما حققتها من نجاحات محليا وخارجيا مستندة إلى 5 معايير أساسية وهي: التحول إلى الأرباح وتوالي النجاحات والتوسع الاستثماري وشمولية الاستثمارات وأخيرا الخبرات المتراكمة. وفيما يلي التفاصيل:

## أسعد البنوان.. استثمارا وشراكات متجددة

أسعد البنوان، نائب رئيس مجلس الإدارة والرئيس التنفيذي في شركة الاستثمارات الوطنية، كونه من الذين ساهموا في التزام شركة الاستثمارات الوطنية وتقانيها في خدمة عملائها ومساهميتها وموظفيها، وكان ذلك كافيا للارتقاء بها، ودفعها قدما إلى مصاف المؤسسات الاستثمارية الرائدة في الكويت، إلى جانب المساهمة في تركيز جهودها بشكل متواصل على تنمية موارد عملائها من خلال تقديم فرص استثمارية فريدة ومتنوعة تحقق أعلى قدر ممكن من العوائد، إلى جانب ما تقدمه من خدمات فائقة الجودة والتميز.

ويحرص البنوان على تحقيق النجاح في شركة الاستثمارات الوطنية من خلال التميز في الأداء، وتحقيق عوائد مستمرة لعملائها تتجاوز المؤشرات الموضوعية، والعمل على الحد من التقلبات المرتبطة بالاستثمار بفضل المنهجية الاقتصادية التي يتبعها والتمحور حول العميل لضمان استمرار النجاح.

## بدر الخرافي.. نجاح صفقة زين - بهارتي

بدر الخرافي، نائب رئيس مجموعة الخرافي، بذل جهودا مضنية في نجاح صفقة زين- بهارتي وتحول ملكيتها إلى شركة بهارتي الهندية.. وبحسب إنجاز صفقة زين - بهارتي بهذا الحجم وفي هذا الزمن القياسي لصالح القطاع الخاص الكويتي عموما والمجموعة الخرافي التي يساهم في قيادتها خصوصا حيث ضخت الصفقة سيولة كبيرة داخل السوق وساهمت في انعاش الاقتصاد الكويتي.

وقد استطاع الخرافي ان يتجاوز تداعيات الأزمة المالية الحالية من خلال الاطار العام الاستراتيجي لمجموعة الخرافي، خصوصا أن المجموعة تركّز على الأنشطة التشغيلية من خلال شركاتها، سواء في قطاع الاتصالات أو الأغذية أو الصناعة، وهذه الاستراتيجية التي وضعها رئيس المجموعة ناصر الخرافي هي التي أسهمت في تجاوزها تأثيرات الأزمة، بل أن شركات المجموعة وزعت أرباحا نقدية واستطاعت تحقيق نمو حتى خلال الأزمة.

## عادل الماجد.. خروج «بوبيان» من الخسائر إلى الأرباح

عادل الماجد، الرئيس التنفيذي في بنك بوبيان، الرجل الذي ساهم في وضع استراتيجية واضحة للبنك، فقبل توليه مهام منصبه بالبنك كرئيس تنفيذي لم تكن هناك استراتيجية واضحة لدى البنك، ولذلك حرص مع الإدارة التنفيذية على وضع استراتيجية جديدة للمرحلة المقبلة شهدت اجتماعات مكثفة لإدارة البنك خلال تلك



التميزون العشرة حسب مجلة «بيزنس نيوز»

الفترة لترتيب أوضاع البنك من جديد، ولتحديد النهج الذي ستكون عليه هذه الاستراتيجية، خصوصا أنها ستكون سهلة التحقيق في ضوء توالي إدارة تنفيذية جديدة ودخول ملاك جديد.

وبرهن عمليا على أن عام 2010 كان نقطة تحول في أداء وهوية وبوصمة بوبيان، ليصبح ثالث أكبر البنوك الكويتية من حيث القيمة السوقية من خلال تطوير عمل البنك في جميع المجالات المطروحة للعمل المصري.

## عبدالرحمن المعروف.. استثمارا في بلدان نشئة

عبدالرحمن المعروف، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب والرئيس التنفيذي في شركة المجموعة المشتركة للمقاولات، أحد الذين أسهموا بقوة في وضع كيان استثماري مميز للشركة الأمر الذي ساهم في فوز الشركة خلال السنوات الست الماضية بعدد من المشاريع المتنوعة تتضمن إنشاء مبان ومشاريع بنية تحتية وأخرى ذات علاقة بقطاع البترول فقد بلغت القيمة الإجمالية لهذه المشاريع نحو 555 مليون دينار وأن لدى الشركة الآن نحو 4283 موظفا في مختلف الإدارات والأقسام والفروع مما أدى إلى تقوية ودعم كيان الشركة من خلال ميزانيتها العمومية ودعم العملاء والبنوك الإقليمية ما يوفر المجال للشركة لحشد مواردها وعلاقاتها في المنطقة لتحظى بعقود جديدة.

وقاد المعروف شركة المجموعة المشتركة إلى تنفيذ العديد من المشاريع المهمة خلال عام 2009، والأشهر الأربعة الأولى من عام 2010 داخل وخارج الكويت، والتي بلغت قيمتها الإجمالية 289,3 مليون دينار، حيث وقعت الشركة 13 عقدا في عام 2009 داخل الكويت، بلغت قيمتها الإجمالية 124,1 مليون دينار، وعقدين بقيمة 60,7 مليون دينار منذ بداية

قد تطرأ في السوقين الاستثمارين المحلي والعالمي، فهو يمتلك رؤية مستقبلية حقيقية تجاه المستقبل. كما ساهم الزبيد في وضع اللبنات الأولى للتحول الاستراتيجي للامتياز للاستثمار، والذي يأتي وفقا لأجندة استثمارية واقتصادية خطت لها الامتياز جيدا، فلم يات هذا التحول من فراغ، وإنما وفقا لأسس اقتصادية شملت عناصر عدة، كما يسعى الزبيد جاهدا من أجل تنمية حقوق المساهمين، وتخفيض الديون، وبناء قاعدة استثمارية متنوعة وشاملة تهدف إلى تنويع مصادر الدخل.

## محمد الشايح.. مشاريع مميزة ووكالات فريدة

محمد الشايح، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في شركة المباني، صاحب خبرات اقتصادية يترجمها دائما بشكل إيجابي في البنس والنشاط التجاري، فقد أسس دعائم الوكالات التجارية العالمية، وقام بافتتاح الأفيون منذ فترة زمنية ليست ببعيدة، والذي يعتبر من المشاريع التجارية الكبرى في منطقة الخليج العربي، حيث يتميز الشايح بالنشاط والديناميكية الاستثمارية غير العادية. وقد استطاع أن يصل الشايح إلى حجم استثمارات في مشروع الأفيون يبلغ نحو مليار دولار بعد اكتمال المرحلة الرابعة منه، حيث تقوم المباني حاليا بتنفيذ المرحلة الثالثة التي يفترض أن تنتهي في عام 2012، والتي تصل تكاليفها إلى 150 مليون دينار وتعتمد على مساحة بناء تبلغ 100 ألف مترمربع، كما تقوم الشركة في الوقت نفسه بالحصول على الموافقات اللازمة للمرحلة الرابعة.

## مناف الهاجري.. ترسيخ الدعائم الاستثمارية

مناف الهاجري، مدير عام شركة المركز المالي، من الذين عملوا على ترسيخ الدعائم الاستثمارية الأساسية للشركة، ما أدى إلى حصولها على جائزة «أفضل مدير أصول على مستوى الكويت»، من مجلة جلوبل انفستور Global Investor. إحدى المجالات المتخصصة التابعة لمجموعة يورومني، حيث ساهم في وضع العديد من الأساسيات، منها مستوى أداء متفوق الوضع المالي المتين للشركة، ورفع مستوى أداء منتجاتها الاستثمارية وتنوعها، وتفعيل مبادراتها إلى الابتكار من خلال شق قنوات استثمارية جديدة تتوافق مع دورات الأسواق، والمحافظة على معدلات مستدامة للنمو من حيث الحصة السوقية وحجم الأصول المدارة وقاعدة العملاء، والالتزام بمستوى رفيع من الحوكمة والانضباط الداخلي.

## نجيب العوضي.. خبرة ومهنية في الاتصالات

نجيب العوضي، الرئيس التنفيذي في شركة «Viva» للاتصالات سابقا، اختير ليكون رئيسا تنفيذيا لما يتميز به من خبرة واسعة، وجاء اختياره مقعدا على الكثير من العوامل المهنية والعملية والوطنية، وانسجاما مع توجهات الشركة وقيمتها في تشجيع الكفاءات الوطنية والكوادر الكويتية التي تتميز بالنشاط والفاعلية وحسن الأداء، كما أن لدى العوضي خبرة في عالم الاتصالات والأعمال تزيد على 15 عاما. أمضى 10 سنوات منها في تأسيس وتطوير شركتي اتصالات كبيرتين في المنطقة. وكان سابقا المدير العام والمسؤول الرئيسي عن القسم المختص بالشبكات في شركة المستقبل للاتصالات.

## حمد المرزوق.. نجاح متوال



الصفحة الخاصة لحمد المرزوق في الإصدار

حمد المرزوق، رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب في البنك الأهلي المتحد، أحد المساهمين الرئيسيين في تحول البنك من التقليدي إلى العمل بنظام الشريعة الإسلامية.. فقد عمل منذ اليوم الأول من التحول على الارتقاء بالمستوى العام لأداء البنك ليواصل نجاحاته المتتالية في إطار التحول.. ومن ثم جني الأرباح والمكاسب والتأثير في وقت قصير نسبيا. عمل المرزوق منذ تحول البنك على تحقيق نجاحات أخرى تمثلت في حصوله على أعلى التصنيفات، الأمر الذي انعكس إيجابيا على الأداء، كما انعكس تلقائيا على جودة أصول البنك واستقرار مستويات الربحية، بالرغم من انعكاسات وتأثير الأزمة المالية العالمية وتداعياتها بشكل عام على الكويت، وهذه التصنيفات العالمية تخبت مجددا أن البنك يسير على خطى متحفظة في معاملات البنك مع المحافظة على تنمية أصوله. ساهم المرزوق في تفعيل كافة نشاطات ومؤشرات البنك التي شهدت نموا واضحا خلال العامين الماضيين، وهي نتائج إيجابية جاءت بالرغم من مبادرة إدارة البنك بالاحتفاظ بمخصصات عامة إضافية تطوعية، وذلك من باب الحوط. هذا بخلاف الخصصات الأخرى التي تخسب وفقا لتعليمات بنك الكويت المركزي، وذلك حسب التداعيات التي قد تنتج بسبب الأزمة المالية العالمية وتبعاتها، ونتيجة لنمو الأداء في كافة القطاعات بفعل تنوع مصادر الإيرادات، ونوسع النشاطات، وتوزيع المخاطر، والاهتمام المتزايد بمطالبات العملاء، وتقديم العديد من الخدمات والمنتجات المتطورة، فقد أدى ذلك إلى تحقيق زيادة في الأرباح، ويسعى لكي يكون المرحلة المقبلة متواكبة مع التحديات التي تفرض على القطاع المصرفي الكويتي ضرورة تطوير أنواته ومنتجاته في ظل المتغيرات المتسارعة التي يشهدها العالم.

# «الأولوية للسيارات» تبرم عقوداً بمليون دينار

على حد سواء. اما بالنسبة لخدمات الأفراد فقد ذكر الخارجي أن الشركة بصدد توقيع عقود جديدة لسيارات متنوعة وفاخرة لتوفيرها لعملاء الأفراد، وأنه خلال الأسابيع القادمة القليلة سيتم طرح هذه السيارات للعملاء واستتاح فرصة لهم لاختيار أحدث الموديلات من السيارات الفارهة، علما بأنه قد زاد الطلب في الشركة على السيارات الفارهة للأفراد في العام الماضي 2010 بنسبة بلغت 37٪ مقارنة بالعام 2009.

فاخرة ضمن عقود سنوية وبمميزات وخدمات راقية، وأسعار تنافسية، وذلك من خلال فريق تسويقي وخدمي كبير قادر على توفير خيارات متعددة بأفضل المقياس وبأسعار مناسبة.

وأضاف أن «الأولوية» لديها مجموعة كبيرة من السيارات الحديثة والفاخرة التي تناسب مختلف احتياجات ورغبات العملاء، كما أنها قادرة على توفير أفضل العروض السعرية التي تلبي مختلف احتياجات الوزارات والشركات والأفراد

مجلس الأمة الكويتي لتزويد مدراء الإدارات وقسم الخدمات بسيارات شفر كايبريس لنفس المدة السابقة، هذا بالإضافة إلى بعض العقود الأخرى مع شركات وأفراد، حيث بلغ إجمالي عدد السيارات المستأجرة في العشرة أيام الأولى إلى 300 سيارة. وذكر أن العقود الجديدة تؤكد قدرة شركة الأولوية للسيارات على توفير احتياجات القطاعات الحكومية والمؤسسات والشركات الراغبة في الحصول على سيارات فاخرة وغير

أعلنت شركة الأولوية للسيارات عن توقيع عقود تاجير جديدة بقيمة إجمالية قاربت المليون دينار خلال الأسبوع الأول من العام الحالي 2011، حيث مثلت هذه العقود حصيلة الجهود التي بذلتها إدارة الشركة في نهاية 2010. وأعلن مدير إدارة التاجير في شركة الأولوية للسيارات مصعب الخارجي أن الأولوية استطاعت إبرام عقد مع شركة اجيليتي اللوجستية لتأجير سيارات حديثة لمدة سنتين، كما أنها أبرمت عقدا جديدا مع

## «وثاق» كَرّمت موظفيها المثالي عن الربع الثالث من 2010



عبدالله السيف مكرما الموظف المثالي

أكد رئيس مجلس إدارة شركة «وثاق للتأمين التكافلي عبدالله السيف خلال الحفل الذي أقامته الشركة لتكريم الموظف المثالي عن الربع الثالث من عام 2010 للفترة من 2010/7/1 إلى 2010/9/30، أن «وثاق» كأحدى أهم شركات التأمين التكافلي في منطقة الخليج، تسدرك تماما مدى الاهتمام بالعنصر البشري باعتباره الركيزة الأساسية للشركة، معتمدة في نجاحها على موظف قادر على إدارة عملياتها بنجاح من خلال خبراته وكفاءته مما ينعكس بالإيجاب على أداء الشركة وحصدها المزيّد من النجاحات.

وخلال الحفل قام السيف بحضور المدير العام ومديري الشركة التنفيذيين بتكريم الموظف عبد النضير بارفينجال بافا، فني تأمين من دائرة إعادة التأمين لاختياره الموظف المثالي عن هذه الفترة من العام 2010، وذلك تقديرا من الإدارة لأدائه الوظيفي المتميز.

وأكد السيف أن إدارة شركة «وثاق» حرصت على إقامة هذه الاحتفالية كل ثلاثة أشهر لتكريم موظفيها الكفاء تشجيعا لهم ومكافاتهم من ناحية، ومن ناحية أخرى، فهي تعتبر بمثابة حافز تشجيعي للآخرين من أجل السعي وبذل المزيد من الجهد والعمل على تنمية قدراته ومواهبه الوظيفية وصقلها بالمزيد من القدرات المهنية والتميز من جانب، ومن ثم السعي وراء حصد مثل هذه الجوائز تقديرا لهم ولجهوداتهم من جانب آخر.

الوطن العرب [Executive]

قصر اليوم

FW: Award Magazine

SYRIA

Ita

Kuwait Times

الأنباء

TV5MONDE

FRANCE 24

السومرية

الجريدة

النهار

الإيام

## ٣٥ مليون عربي سيفتخرون ويعتزون.

حان الوقت لإبراز هوية العالم العربي الحقيقية. معاً. يمكننا إلقاء الضوء على الإنجازات العربية.

تكريم. مصدر حي وإلهام للشباب العربي.

تكريم. لصورة أفضل عن العالم العربي.

للمترشح زوروا موقعنا : [www.takreemawards.com](http://www.takreemawards.com)

TAKREEM Arab Achievement Awards

## «باك إن موف القابضة» تطلق موقعها الإلكتروني بحلة جديدة



إبراهيم العوضي

أعلن رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب لشركة باك إن موف القابضة إبراهيم العوضي عن تدشين الموقع الإلكتروني الجديد لشركة «باك إن موف» للنجارة العامة والمقاولات والذي يتضمن عددا من الخدمات المميزة لعملاء الشركة، حيث أن الشركة ومنذ تأسيسها في عام 2003 كأول شركة متخصصة في مجال تقديم خدمات نقل الأثاث المكتبى والمنزلى مع خدمة الفك والتركيب بالإضافة إلى خدمات الشحن والتغليف وبيع مواد التغليف وهي تسعى إلى تقديم خدمات مميزة وفريدة لعملائها.

وأضاف العوضي قائلا «إن متصفحي الموقع الإلكتروني الجديد للشركة ([www.packandmove.com.kw](http://www.packandmove.com.kw)) يمكنهم الاستفادة من خدمة حجز المواعيد من خلال تعبئة النموذج المعد لذلك وذلك للاستفادة من خدمات الشركة المتنوعة في مجال النقل والحزم والشحن والتخزين الذاتي وسيسم ذلك تأكيد موعد الخدمة بالطريقة التي يراها العميل مناسبة من قبل مركز خدمة العملاء بالشركة سواء عن طريق الاتصال المباشر أو من خلال البريد الإلكتروني للعميل مما سيساعد العملاء في الحصول على خدمات الشركة بالسرعة والدقة المطلوبة. كما يمكن لعملاء الشركة من خلال الموقع الإلكتروني الاستفادة من خدمة تحديد تكلفة الخدمات المقدمة من قبل الشركة والتي يستطيع من خلالها العميل تقدير التكلفة الأولية للخدمة المطلوبة أو تحديد نوعية الخدمات بما يتناسب وميزانية العميل».

وأوضح العوضي أن عملاء الشركة ومن خلال الموقع الإلكتروني الجديد يمكنهم أن يحددوا المساحة التقديرية المطلوبة لتخزين مقتنياتهم وحاجاتهم الشخصية في مركز التخزين الذاتي في الشركة والذي يعد أكبر مخزن في الشرق الأوسط والأول من نوعه في الكويت والذي يقدم خدمة التخزين الشخصي بفرق ومساحات تخزينية مختلفة ومدد إيجارية متنوعة كما يمكن للعميل من استغلال المخزن على مدار الساعة من خلال استخدام خدمة النقل المتوفرة في الشركة.