



29

الثلاثاء 7 ديسمبر 2010

اقتصاد

الأخبار

يسري العرض حتى 31 ديسمبر المقبل

«الوطني» يكافئ عملاء حساب «الذهبي» بعروض حصرية وغير مسبوقة من «بورشه»

الوطني من ذوي الدخل المرتفع دأب على توفير أفضل المنتجات والخدمات المصرفية المميزة لخدمته هذه الشريحة المميزة من العملاء ومنحهم كل الاهتمام اللازم عبر تخصيص مسؤولي الحسابات الشخصية لإدارة جميع تعاملاتهم المصرفية علاوة على ما يوفره لهم البنك من عروض مجزية ومزايا تفضيلية مغرية.

ويمكن أن يستفيد من عروض ومزايا حساب الذهبي جميع العملاء الذين يتمتعون بأرصدة مالية بقيمة 30 ألف دينار أو أكثر في أي من حسابات الوطني أو مشاركة في أحد الصناديق الاستثمارية لبنك الكويت الوطني، أو الذين يقومون بتحويل رواتبهم التي تعادل 1,500 دينار أو أكثر.



عادل الجنابي

بميزهم، ونشجع عملاءنا على اغتنام هذا العرض نظراً لتوافره لفترة زمنية محدودة حتى 31 ديسمبر الجاري وعلى السيارات الحديثة فقط.»

تجدر الإشارة إلى أن حساب «الذهبي» المخصص لعملاء

طرح بنك الكويت الوطني عرضاً مميزاً وغير مسبوق لعملاء حساب الذهبي على جميع موديلات سيارات بورشه بالتعاون مع شركة بهياني للسيارات، يحصل بموجبه أي عميل من عملاء الذهبي على رصيد إضافي بقيمة 1000 دينار عند شرائه سيارة بورشه جديدة. وقال مساعد مدير عام مجموعة الخدمات المصرفية الشخصية لدى بنك الكويت الوطني عادل الجنابي: «إن طرح هذا العرض بخصوصياته ومزاياه المجزية يأتي في إطار حرص بنك الكويت الوطني على مكافأة عملاء حساب الذهبي من المواطنين والمقيمين وتلبية متطلباتهم وتطلعاتهم بمنتهى السهولة وضمن أفضل الشروط والمزايا التفضيلية على نحو



الكبرى. وبيّنت أنها أطلقت هذه الحملة رغبة منها في إضفاء بعد جديد في علاقتها مع عملائها، والتي تسعى باستمرار إلى تعزيزها بجميع وسائل الاتصال سواء كانت مباشرة أو غير مباشرة.

وسيلة اتصال

واعتبرت «زين» أنشطة هذه الحملة وسيلة اتصال مباشرة مع عملائها وتحمل معها قيمة مضافة، مبيّنة أن عميل الإيزي بإمكانه الفوز بالجائزة النقدية وكذلك أصحاب الخطوط آجلة الدفع أمامهم نفس الفرصة أيضاً وفي الوقت نفسه ستساعدهم هذه الحملة في الحفاظ على أن يكون لهم سجل ائتماني سليم مع الشركة، مع سداد المبالغ المالية للفواتير.

وكشفت «زين» أنها ملتزمة دائماً بالبحث عما يرضي رغبات العملاء وما يتناسب مع متطلباتهم، وفي ذات الوقت فهي لن تدخر جهداً في طرح كل ما هو جديد من الخدمات التي تتقابل مع توقعاتهم وتجعلهم مميزين باستمرار.

أعلنت شركة زين عن فوز فايز مدلول ظاهر ثامر بجائزة الـ 30 ألف دولار، وذلك بعد السحب الأسبوعي الخامس في حملتها الترويجية التي كشفت عنها مؤخراً لعملائها من أصحاب خطوط الإيزي وخطوط الفواتير وكذلك خطوط البيانات.

وذكرت الشركة في بيان صحفي أن الحملة التي أطلقتها مؤخراً وتنتهي في 31 الجاري تسمح لكل عميل في شركة زين بالدخول في سحب أسبوعي على جوائز مالية بقيمة 30 ألف دولار، بالإضافة إلى الدخول في السحب على الجائزة الكبرى، سيارة فيراري كالفورنيا، وذلك عند إعادة التعبئة برصيد 5 دنانير وما فوق، أو عند القيام بسداد فاتورة 5 دنانير وما فوق.

السحب الأسبوعي

وانتهزت الشركة الفرصة لتهنئة الفائز بخامس جائزة مالية في سحبها الأسبوعية، وأوضحت أن جميع عملاء زين مدعوون للاستفادة من هذه السحوبات والدخول في السحب على الجائزة

صادق خاجة يفوز بـ 100 ألف دينار

في سحب حساب «النجمة» الشهري من «التجاري»



جانب من عملية السحب

أعلن البنك التجاري الكويتي عن إجرائه عملية السحب الشهري على حساب النجمة، وذلك في المقر الرئيسي للبنك في تمام الساعة 6:30 من مساء يوم 5 ديسمبر الجاري، بحضور أحمد الحمد ممثلاً لوزارة التجارة والصناعة، كما حضر عن البنك التجاري موظفون من قطاع الخدمات المصرفية للأفراد وإدارة الإعلان والعلاقات العامة وقطاع الدعم الفني وإدارة أمن نظم معلومات التكنولوجيا وجمع كبير من عملاء البنك.

وقد فاز بالجائزة الأولى وقدرها 100 ألف دينار صادق عبدالله غلوم خاجة، أما الجوائز من الثانية إلى الحادية والعشرين والتي بلغت 1000 دينار فقد فاز بها كل من: سلطان عبيد فهد السهيلى، أحمد علي غانم الشاهين، جمال أحمد دلاب، ندى حسن صلاح الصادق، شيرين محمد عكا، صفية حسن غلوم رضا، مهران صفوت سيد أحمد، مريم خلفان أحمد خليفان، هيا جلوي غنم العازمي، ناصر حسن علي كرم علي، محمد إبراهيم السيد أحمد البيلى، محمد أحمد محمد المراد، حنان محمد هاشم القلاف، مصطفى محمود عبدالحاميد مصطفى، فادكاتر إبراهيم أبراهم، رجب غانم حبيب، يوسف محمد بنية الخرنج، طلعت جاد زكي همام، شركة الأولى القابضة، وجاسم أحمد علي أحمد.

محمد علي فدى حسين، نظيرة نخيل عبدالله بسيم، محمود حبيب البلوشي، شيرين سهراب محمدي ششمري، محمد علي عبدالرحمن الكندري، تيمور عبدالحميد محمد أمين، سمير تحسين عبد الحليم عفيفي، محمد طاهر محمد قاسم، حيدر مسيح عطية كاجوي، محمد بن عبدالله بن فهد ماضي، ماجدة زكي جيريل حنين، مقبول أحمد كريم الدين، فخر الدين رامبو روالا يوسف، عبد الأمير حسون علي طه، يعقوب ناصر يوسف عبد الجليل، هيا دلووم محمد لدووم، إسراء طالب الصراف، نواف أحمد مطر مرزوق، سكيئة

قصر كرماني، علي حسيني محمد العلي، ألفة حسيني حيدر علي، إبراهيم أحمد إبراهيم إبراهيم، سلوى حسن محسن، أم. أي. شيخ، ناجي محمد محمد عبدالله، عبدالله حسن عبدالله، هنية بحالي عوفان، محمد عادل خليل القطام، بندوبادي داريثري، شركة الأولى القابضة، فاطمة جابر كرم، ريس خان مالك بلوش خان، عيسى علي عبدالله الحداد، أحمد عيال يوسف عبدالرحمن، مبارك مهلهل فايز دهاش محسن، سيد معصوم شاه، علي سيد باني العجمي، عمر فتحي فرج عبدالحليم، الزهراء عبد القادر صالح درويش، عبير حربي

أسما الجوائز من الثانية والعشرين إلى الحادية والثمانين وقدرها 500 دينار، فقد فاز بها كل من: جمال زيد متعب البسمان، محمد توفيق أكبر الصنافي، مبارك محمد أحمد الجلاهه، نيلي محمد سلطان محمد، أمل نجل مجبل الدويهي، قاسم سمير علي، أبو الذهب الشحات مبدولي محمد، حسام محمد عباس الشمري، رائف حسن سالم العبيد، محمد ارشد محمود أحمد، فضل خالد عبداللطيف عبدالرزاق، محمد هزاع مزعل الصلال، محمد أحمد حسين أحمد، عبدالملك أمير علي، مشعل شفيق كامل شفيق، ماني لال باننشال،



ويحالفهم الحظ في ربح سحب الدانة، ويتميز حساب الدانة من بنك الخليج بأنه بالإضافة إلى كونه حساباً يمنح فرصاً متعددة للفوز، فهو يشجع العملاء أيضاً على توفير المال، فكلما زاد المبلغ المودع وطالت مدة بقائه في الحساب زادت الفرص المتاحة للفوز. كما يمنح حساب الدانة أيضاً العديد من الخدمات المتميزة منها خدمة «بطاقة أدانة للإيداع الحصري» التي تمنح عملاء الدانة حريّة إيداع النقود في أي وقت يناسبهم، إضافة إلى خدمة «الحاسبة» التي تمكن عملاء الدانة من حساب ما لديهم من فرص للفوز في سحب الدانة.

أعلن بنك الخليج عن إجراء السحب الأسبوعي الرابع والأربعين لحساب الدانة في 5 ديسمبر الجاري، معنًا بذلك عن أسماء 10 فائزين يحصل كل منهم على جائزة قدرها 1000 دينار، وهم: هدى علي محمد، فاطمة إبراهيم اشكناني، شريف نعمان ساجد سهجال، مهدي سعيد سالم العجمي، بدر خالد حامد الهدلق، محمد عبدالعزيز عبدالكريم شموه، ابرار عبدالحسن فضل درويش، خاتون حسين علي بن زيد، عبدالله عامر عبدالرحمن المنصور، وجاسم محمد عبدالرضا. ويشجع بنك الخليج الجميع على المحافظة على أرصدهم المودعة في حساب الدانة لزيادة فرصهم

الحساب بأنه من دون فوائد ويمكن السحب منه والإيداع فيه في أي وقت، إضافة إلى إمكانية إصدار بطاقة سحب آلي عليه، والحصول على جميع الخدمات المصرفية من خلاله مثل خدمة التجاري أون لاين، والخدمة الهاتفية وخدمات مركز الاتصال وخدمة الرسائل القصيرة، وكذلك استخدام الحساب لإصدار بطاقة ائتمانية في حالة عدم تحويل الراتب.

لمديري المحطات وبالتعاون مع الكلية الأسترالية

«الأولى للوقود» تنظم برنامجاً تدريبياً بعنوان «تنمية مهارات اللغة الإنجليزية»

الأخريين، خاصة مع السائقين من مختلف الجنسيات. وأضافت أن البرنامج التدريبي يمتد على مدار 5 أسابيع بمشاركة مديري المحطات الأولى وموظفي دائرة العمليات.

والشؤون الإدارية ممثلة في إدارة التدريب مع إدارة العمليات بتنفيذ برنامج تدريبي بالتعاون مع الكلية الأسترالية لمدراء المحطات تحت عنوان «تنمية مهارات اللغة الانجليزية».

صرحت مديرة العلاقات العامة والإعلام بالشركة الأولى لتسويق الوقود نوال الدرويش بأنه انطلاقاً من مبدأ تطبيق الخطة المستقبلية في سحب النجمة، مشيرة إلى التي وضعتها الإدارة العليا بالشركة في تنمية الموارد البشرية وتطوير وتحسين أداء موظفيها بجميع إداراتها لما له مردود على إنتاج الشركة وخدمة عملائها، فقد أقامت دائرة الموارد البشرية



جانب من الحضور في المؤتمر



لقطة جماعية للمشاركين في المؤتمر

الخبرات، لمساعدة ودعم المؤسسات التعليمية في تحقيق أهدافها، الأمر الذي ينعكس إيجاباً على الوضع الاقتصادي العام في الدول.

وبين أن الكويت تأتي في المرتبة الـ 74 في تسهيل الأعمال عالمياً وورقم 2 إقليمياً، وهذا يعتبر جيداً في سبيل تحقيق التطور، كما أن الكويت تحتل المرتبة الـ 35 عالمياً في مجال التنافسية، والخامسة إقليمياً، وهذا أيضاً مؤشر جيد جداً لتحقيق فرص التقدم والنجاح.

وتشرح د.روين المراحل التي يجب أن يتم العمل بها لتطوير شروط المرجعية، وهي تخطيط المشروع في المرحلة الأولية وهي تحديد الجهات، ثم البدء بمرحلة البحث، وفيها يتم تحديد طريقة أداء المؤسسة الحالية وأنشطتها ومجالاتها، كما تتبعها مرحلة التعلم من الآخرين الذين يملكون الخبرة في هذا المجال وهي الشركات التي حصلت على جوائز بالإضافة إلى قياس رضا العملاء، حيث تتم طريقة هذه المرحلة عن طريق متابعة الاستبيانات أو الزيارات الميدانية أو الاتصال، والتحدث عن تجربة مؤسساتهم وكيفية نجاحها في التعامل وتطوير أداء موظفيهم، أما المرحلة الأخيرة في التقييم، ففيها يتم تطبيق هذه المعلومات في المؤسسة. واشتمل اليوم الثاني من أنشطة المؤتمر على مجموعة من المحاضرات، حيث تحدثت من شركة البتروكيمويات الكويتية عارف العوضي حيث سيتناول موضوع «6 سيجما»، وعن القياس والابتكار تحدث مدير Best prax Club بالهند سوريش لولا، وحول قياس وتحليل نتائج التعلم والابتكار تحدث عضو مجلس المستشارين الفارسي د.حسن فروزنفارد، كما تحدث شهريار شريف منفرد مدير تطوير الأعمال في مجلس المستشارين الفارسي- إيران.

حيث سيلقي محاضرة عن تعريف المقارنة المرجعية وكيفية تطبيقها بالشكل الصحيح والسليم، وكذلك سيحاضر من ألمانيا د.هولجر كول رئيس مركز المعلومات في المقارنة المرجعية في ألمانيا والذي سيرعرض تجربة مهمة ومفيدة للمؤسسات عن الرأس المال البشري وكيفية استثماره في عملية التنمية.

كما شارك أيضاً من دولة الإمارات المتحدة رئيس مجموعة الجودة في دبي د.وافي داود للتحدث عن تجربة دبي وأيضاً تشمل الأنشطة محاضرات محاضرة د.محمد ربيع ويتحدث فيها عن الموارد البشرية، وكذلك محاضرة ضحى محمد رمضان التي تتناول العلاقة بين تطبيق المقارنة المرجعية والمسؤولية المجتمعية للمؤسسات. وفي الجلسة الافتتاحية للمؤتمر تحدث د.الدويسان في محاضرة عن المقارنة المرجعية وأهميتها في تطوير التعليم العالي حول المقارنة المرجعية في التعليم، مبيناً أهمية تعلمها وتطبيقها في الجامعات، كما شرح د.الدويسان كيفية أن تكون جامعاتنا المحلية على مستوى الجامعات العالمية والأسباب التي يجب اتخاذها لتحقيق ذلك.

ودعا خلال محاضرته إلى أن تعمل الجامعات الكويتية على تطوير نفسها من خلال خطة التنمية التي ستقوم بها الدولة، من خلال عملها على رصد الواقع الحالي لها والتخطيط السليم والمنهجي لمستقبلها، والعمل على أن تكون هذه الخطة قابلة للتطبيق وليست مهيكلية فقط، وأن تقوم هذه المؤسسات التعليمية بعمل مقارنات مرجعية تحصل إلى مؤشرات الأداء المراد تحقيقها.

وتحدث رئيس رابطة المقارنة والمرجعية الدولية روين مان، معبراً عن سعادته بوجوده في الكويت، وبحضور هذا المؤتمر الذي يتيح الفرصة لجميع المشاركين لتبادل

عملاء الشركة مدعوون للفوز بالجائزة الكبرى سيارة فيراري كالفورنيا

«زين»: فايز ثامر الفائز الخامس بجائزة

الـ 30 ألف دولار الأسبوعية لعملاء «إيزي» والفواتير