

يتضمن مجموعة متنوعة من الوحدات السكنية والفلل الفاخرة في بيروت

«إيفا للفنادق» تطلق المرحلة الثانية من مشروع «كمبينسكي ريزيدنسيز» في تلال العبادية



إطلالات ساحرة لمشروع كمبينسكي ريزيدنسيز



أفخم التصميم والديكورات في المشروع

من ناحيته، قال مدير الشقق الفندقية لدى مجموعة كمبينسكي أيوب بابو «إننا سعداء جدا بدخول السوق اللبناني بالشراكة مع شركة إيفا للفنادق والمنتجعات، إذ تشتهر كمبينسكي بالمستويات العالية وغير المسبوقة من الجودة والخدمة، وسنحرص على ضمان توفير أفضل تجارب الحياة العصرية لمستثمرين في هذا المنجع الفندقي الراقي يوميا. وإننا على ثقة بأن هذا المشروع سيرسي قواعد جديدة للمشاريع المستقبلية في هذه المنطقة».

وأضاف أن الشراكة إستراتيجية تعزز خطط إيفا للفنادق والمنتجعات الرامية إلى التعاون مع أكبر وأبرز الأسماء في عالم السياحة والضيافة، وضمان توفير أعلى مستويات من الخدمة والجودة لقطاع عقارات التملك الحر. كما تأتي تماشيا مع رؤية الشركة التي تهدف إلى تقديم شبكة عالمية متميزة من الفرص السياحية والعقارية للمستثمرين في جميع أنحاء العالم.

من ناحيته قال المدير العام للشركة عقارات الكويت عماد العيسى «نحن نتوقع تحابوا كبيرا لهذه المرحلة من المشروع، حيث يتمتع لبنان بالكثير من فرص التطوير العقاري المجزية، مدعوما بالبنسخ المميز وجمال الطبيعة والأهمية التاريخية والثقافية الأمر الذي يضع لبنان في مقدمة صناعة الاستثمار السياحي في المنطقة».



بياراس موريارتي وأيوب بابو وعماد العيسى خلال المؤتمر الصحفي

الاعرق في أوروبا. ويوفر كمبينسكي ريزيدنسيز - تلال العبادية، المحاط بالكثير من المساحات الخضراء والذي يضم عددا من المطاعم وحوضا للسياحة وناديا رياضيا ومجموعة من أبرز مراكز العناية والجمال العالمية على بعد مسافة قصيرة، أرقى تجارب الحياة العصرية من فئة الخمس نجوم. ويمكن ملاك الوحدات السكنية الاستمتاع حتى في حال رغبتهم في عدم الإقامة فيها وذلك من خلال تأجير هذه الوحدات من قبل الشركة المشغلة والتمتع بعائدات مالية مجزية.

وأضاف قائلا: «مع الاستعدادات الجارية لتسليم المرحلة الأولى

أعمال خدمة وإدارة منتجع تلال العبادية. وأوضح أن منتجع تلال العبادية يمتد على مساحة 7,5 هكتارات (75000 متر مربع) متضمنا الفلل الفخمة والوحدات السكنية من فئة تاون هاوس والشقق والكثير من وسائل التسلية والترفيه الأخرى. يتألف المنتجع من سبعة أبنية يضم كل منها من أربعة إلى خمسة أدوار تعكس الطراز المعماري اللبناني التقليدي. وتوفر الشقق التي تتألف من غرفة أو غرفتين أو ثلاث غرف نوم أفخم التصميم والديكورات مصحوبة بأعلى مستويات الخدمة بإدارة مجموعة كمبينسكي، المجموعة الفندقية

عمومية «كويت مترو» أقرت زيادة رأس المال إلى 1,5 مليون دينار

العوضي: مشروع المترو سيرى النور في غضون 5 سنوات وتكلفته التقديرية 2,6 مليار دينار

شريف حمدي

كشف المدير العام لشركة كويت مترو للنقل السريع خالد العوضي عن أهم المشاريع الثلاثة التي قدمتها الشركة للجهاز الفني لدراسة المشروعات التنموية والمبادرات، مشيراً إلى أن هذه المشروعات هي مترو الكويت والسكك الحديدية، بالإضافة إلى محطة متكاملة للشاحنات التي تخرج وتدخل من وإلى الكويت.

وأفاد العوضي عقب الجمعية العمومية العادية وغير العادية التي انعقدت أمس بمقر الشركة بنسبة حضور 94,6% بأن التكلفة التقديرية لمشروع المترو ستتراوح بين 15 و 16 مليون دينار لكل متر مربع لمساحة المشروع التي تبلغ 162 كيلومترا مربعا أي بما يعادل 2,6 مليار دينار، مشيراً إلى أن التكلفة التقديرية لمشروع السكك الحديدية ستكون في حدود 4,5 ملايين دينار لكل متر مربع لمساحة تنفيذ المشروع التي تبلغ نحو 550 كيلومترا مربعا، ولم يحدد العوضي قيمة مشروع الشاحنات غير أنه ذكر أن مساحته ستكون في حدود مليون متر مربع تقريبا.

مبادرة لـ 3 مشاريع

وأشار العوضي إلى أن الشركة كانت قد تقدمت بمبادرات لهذه المشاريع الثلاث للجهاز الفني وتمت الموافقة عليها جميعا، وبناء عليه قام الجهاز بدوره بالإجراءات والخطوات اللازمة لتنفيذ المشروع والتي كانت بدايتها جلب عروض الجهات الاستشارية لهذا المشروع العملاق ليكون متكاملًا من جميع الجوانب سواء المادية أو الفنية أو القانونية فضلا عن البيئية، مبينا أن المدّة المخصصة لذلك تتراوح بين 25 و 27 شهرا وحتى يتم تأسيس الشركة الحكومية المساهمة العامة لإدارة هذا المشروع والتي بدورها ستخصص نحو 50% من أسهمها للمواطنين للمشاركة فيها من خلال إكتتاب عام وطرح حصص في حدود 30% يستثمر استراتيجي و10% للشركة صاحبة المبادرة - كويت مترو. على أن تحتفظ الشركة المزمع تأسيسها بالنسبة المتبقية من الأسهم.

ولفت السلي إلى باب تلقي العروض لمشروع مترو الكويت قد أقلل بتاريخ 27 مايو الماضي وإنه جار الآن فضّل الخيارات لدراسة العروض لاختيار الجهة الاستشارية صاحبة أفضل العروض، متوقعا أن يتم ذلك عقب شهر رمضان المقبل، كما توقع أن يكون انجاز مشروع



جانب من عمومية «كويت مترو»

(قاسم باشا)

خط سير مترو الكويت

أوضح العوضي أن الخط الأول للمетро والذي تبلغ مساحته 25,8 كيلومترا سيبدأ من منطقة سلوى منتهيا إلى الجهة الجنوبية الشمالية حتى مدينة الكويت مروراً بالرميلية وحولي وبنيد القار، ثم يتجه إلى الشويخ والجامعة، أما الخط الثاني والذي تبلغ مساحته 20,9 كيلو مترا فسيبدأ من سلوى أيضا ويعبر السالمية ويصل إلى مستشفى مبارك الكبير قاطعا مع الخط الأول ويواصل شرقا إلى حولي بعد شارع القاهرة إلى أن يصل إلى مدينة الكويت، أما الخط الثالث والذي تبلغ مساحته 18,5 كيلومترا فيبدأ من المطار بحيث يتصل بشبكة السكك الحديدية ويتجه شمالا بين الفروانية وخطان إلى منطقة الشويخ الصناعية حيث ينغطف

الوقت الراهن من هذه الشاحنات سواء التي تخرج من الكويت أو تأتي إليها، مبينا أن هذا المشروع المتكامل والذي سيضم استراحات للسائقين وحمامات ومطاعم له العديد من الفوائد أهمها توفير الأمن والحماية لهذه الشاحنات من جهة وضمان أمن البلاد والحفاظ على البيئة من جهة أخرى، مشيراً إلى أن منطقة أمفرة ستكون مقر هذا المشروع.

هيئة للنقل البري

وشهد العوضي على أهمية إنشاء هيئة عامة للنقل البري بالكويت تكون منوطة بالإشراف على كافة التفاصيل لهذه المشاريع العملاقة، لافتا إلى أن وزارة

لدول مجلس التعاون الخليجي لإنشاء هيئة نقل خليجية لتوحيد اسعار ومواصفات وخدمات هذا القطاع بين دول المجلس وذلك على غرار شبكة السكك الحديدية التي سيتم تأسيسها في دول المجلس بحلول عام 2017.

أداء تشغيلي

من جانبه أوضح رئيس مجلس ادارة الشركة بدر النجار خلال العمومية أن الشركة استطاعت أن تحقق نجاحا ملحوظا في مجال انشطتها المتخصصة في اعداد الدراسات المتعلقة بالنقل البري بجميع انواعه، وكذلك المشاركة في تقديم الدراسات والمبادرات المختصة به وفقا للقوانين المعمول بها في الوقت الحالي.

وأشار النجار إلى أن الشركة بموجب القانون رقم 2008/7 الخاص بتنظيم عمليات البناء والتشغيل والتحويل B.O.T تقدمت بعدة مبادرات للجهاز الفني لدراسة المشروعات التنموية والمبادرات، وقامت أيضا بتقديم مجموعة من الدراسات لعدة مشاريع للمجاز، مؤكدا على أن الشركة مستمرة في عملها مع الجهاز الفني لتصل هذه المشاريع إلى حيز التنفيذ، مشيراً إلى أن تلك المشاريع ستؤدي إلى اتساع أعمال الشركة في مجال النقل البري وخدماتها داخل الكويت وهو ما سيعكس على مساهمي الشركة في الأعوام المقبلة.

وذكر النجار أن الميزانية الأولى للشركة عن الفترة من 2008/7/6 حتى 2009/12/31 سجلت تكاليف مستردة قدرها 89,7 ألف دينار وكذلك إيرادات مستحقة قدرها 89,7 ألف دينار. وذلك حسب المادة 8 من القانون الخاص بتنظيم عمليات B.O.T والأنظمة المشابهة.

على جانب آخر، وافقت العمومية العادية على جدول الأعمال واعتمدت تقرير مجلس الإدارة وتقرير مراقب الحسابات والميزانية العمومية المنتهية في 31 ديسمبر 2009، كما تمت الموافقة على توصية مجلس الإدارة بعدم توزيع أرباح، وكذلك الموافقات على توصية مجلس الإدارة بزيادة رأس مال الشركة من مليون دينار إلى 1,5 مليون دينار بإصدار أسهم جديدة بعدد 5 مليون سهم بقيمة 500 ألف دينار وجميع الأسهم نقدية بقيمة 100 فلس للسهم، كما وافقت الجمعية العمومية، غير العادية على زيادة رأس المال وفقا لما ورد في الجمعية العمومية العادية.

«الدوحة» يفوز بجائزة أفضل بنك تجاري في الشرق الأوسط لـ 2010



الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة - ر. سبتارامان يتسلم الجائزة

نظرا لافتتاحه مركز «تواصل» لرعاية العملاء في بداية العام الحالي، ومن بين المنتجات والخدمات الأخرى التي تميز بها بنك الدوحة عن منافسيه في المنطقة برنامج الدانة، والذي أصبح واحدا من أنجح منتجات بنك الدوحة، وجاء سحب الدانة الذهبي الذي أطلقه البنك هذا العام ليكون أفضل برنامج لمكافأة العملاء يقدمه أي بنك في قطر، إذ يقدم البنك لعملائه من خلال هذا البرنامج جوائز تتمثل في 25 كيلو من الذهب بالإضافة إلى ملايين الريالات كجوائز لتفقتهم وولائهم للبنك.

مشيرا إلى أن بنك الدوحة هو أول بنك في قطر يقوم بحملة لتحويل الراتب. وتتضمن المبادرات الأخرى التي قام بها البنك إطلاق خدمات تمويل سلسلة التوريد لقطاع المشاريع الصغيرة والمتوسطة بالإضافة إلى طرح بطاقات ائتمانية لهذا القطاع، ولم يكفئ البنك بذلك، بل تبنى على الدوام منهجية تدعم قوة نشاطاته وإنتاجية. وقد كانت حملة البنك الأخيرة الخاصة ببطاقة دريم الائتمانية هي الأولى من نوعها مرة أخرى على قطر، إذ يحصل العملاء على استرداد نقدي بقيمة 25% عند استخدامهم لبطاقة دريم من بنك الدوحة لسداد المصاريف الخاصة بالسفر. مؤكدا أن بنك الدوحة يتفاعل مع مجتمعه الأكبر من خلال تحمله لمسؤوليته الاجتماعية تجاه المجتمع على مدار السنين، حيث التزم البنك بلعب دور توعوي بشأن القضايا البيئية. وتعد المسابقة الخضراء جزءا من برنامجه المتواصل في مجال المسؤولية الاجتماعية للمجتمع، وكجزء من مبادراته لتبادل المعرفة في قطاع الشركات، نظم البنك ندوة حول ديناميكيات السوق المتغيرة إذ ركز خبراء المجال المصرفي في تلك الندوة على التحديات الاقتصادية التي تواجه العالم

الجدير بالذكر أن بنك الدوحة قد تأسس قبل أكثر من ثلاثين عاما ويمتلك البنك الآن ثلاثين فرعاً، وستة فروع إسلامية، و10 فروع إلكترونية، ومنافذ بيع أخرى متعددة بالإضافة إلى أكبر شبكة للصراف الآلي في قطر، كما قام البنك بتوسيع أعماله في الخارج من خلال إقامة فروع له في كل من الولايات المتحدة الأميركية، والكويت، وبسبب، بالإضافة إلى مكاتب تمثيل في كل من سنغافورة، وتركيا، واليابان، والصين، والمملكة المتحدة، ورومانيا، وكوريا الجنوبية.

أعلن بنك الدوحة عن فوزه بجائزة أفضل بنك تجاري في منطقة الشرق الأوسط لعام 2010 وذلك للمرة الرابعة خلال ست سنوات، فقد فاز البنك بهذه الجائزة سابقا في الأعوام 2005، و 2007، و 2009. كما تعد هذه الجائزة هي الثانية التي يفوز بها بنك الدوحة هذا العام بعد حصوله على جائزة أفضل بنك في مجال رعاية العملاء في أبريل الماضي.

وقد تسلم الرئيس التنفيذي لبنك الدوحة ر. سبتارامان، هذه الجائزة الرفيعة من مجلة «بانكر ميدل إيست» في حفل كبير حضره أبرز الشخصيات في المجال المصرفي بالمنطقة في دبي في 16 الجاري.

وبهذه المناسبة، قال ر. سبتارامان: «إن الحصول على هذه الجائزة مرة واحدة يمثل فخرا كبيرا ولكن الفوز بها للمرة الرابعة يعد تقديرا عظيما يمنحنا إياه أقراننا في المجال. وبالتوجهات الحكيمة لرئيس مجلس الإدارة الشيخ فهد بن محمد بن جبر آل ثاني، والعضو المنتدب الشيخ عبد الرحمن بن محمد بن جبر آل ثاني، وأعضاء مجلس الإدارة لبنك الدوحة»، مؤكدا «سنواصل مسيرة النمو والتطور والنجاح في المستقبل. ونود أن نهدي هذه الجائزة لعملائنا وكل مساهميننا الذين ساعدونا بدعمهم وفقتهم في بنك الدوحة في تحقيق إنجازاتنا».

وأضاف: «لقد سجل البنك نموا قويا كنتيجة للخدمات مبتكرة التي يقدمها وترتكز حول تلبية احتياجات العملاء، وسوف تعزز هذه الجائزة من عزيمتنا من خلال الاعتماد على رضا أقراننا في المالي والمصرفي».

مشيرا إلى أن هذه الجوائز التي حصل عليها بنك الدوحة تأتي كاعتراف وإشادة بالمبادرات التي اتخذها البنك والتي قدم من خلالها خدمات ومنتجات جديدة ومبتكرة للعملاء علاوة على إضافة مزايا فريدة للمنتجات القائمة حتى في الأوقات العصيبة التي شهدتها السوق خلال الأزمة المالية العالمية، وعلى مدار السنوات السابقة قدم البنك أعلى مستوى من الخدمات لقاعدة عملائه الأعزاء الجدد والقائمين في قطاعي الشركات والأفراد. لافتا إلى أن أكبر دليل على تركيز البنك على خدمة عملائه وتلبية احتياجاتهم يتمثل في حصوله على جائزة أفضل بنك في مجال رعاية العملاء