

«الوطني» يحقق 329 مليون جنيه أرباحاً صافية عن نشاطات «الوطني المصري» في 9 أشهر بـنسبة نمو 11%



د. یاسر حسن



ابراهیم بدوب

يذكر أن البنك الوطني المصري، عضو مجموعة بنك الكويت الوطني، تأسس عام 1980 ولديه شبكة من الفروع المصرفية تبلغ 34 فرعاً موزعة في أفضل المواقع الحيوية في مختلف المحافظات والمدن المصرية منها القاهرة، الجيزة، الإسكندرية،طنطا، السادس من أكتوبر، والعاشر من رمضان، المنصورة، الغردقة وسوهاج. جدير بالذكر أيضاً أن بنك الكويت الوطني تأسس عام 1952 وبعد أقدم وأكبر بنك وطني ومؤسسة مالية في الكويت ومنطقة الخليج العربي. وحقق بنك الكويت الوطني أرباحاً قياسية خلال عام 2008 بلغت 925 مليون دولار.

كما يمتلك بنك الكويت الوطني بأعلى تصنيف الائتماني على مستوى مصارف الأسواق الناشئة والشرق الأوسط من قبل مؤسسات التصنيف العالمية «موديز» و«فيتش» و«ستاندارد آند بورز»، ولديه شبكة من الفروع الخارجية والشركات التابعة ومكاتب التمثيل منتشرة في لندن ونيويورك وباريس وجنيف وسنغافورة وقينتام إلى جانب البحرين ولبنان وقطر والأردن وال سعودية والإمارات والعراق ومصر وتركيا والصين.

البنك الطموح والرامية إلى زيادة قاعدة عملائه وتقديم قيمة مضافة وميزات تنافسية ليكون الوطني المصري دائماً هو الاختيار الأمثل لهم، وأضاف بدبور أنه تم ذلك من خلال طرح باقة من المنتجات الابتكر التي تعتمد على دراسة السوق بعناية فائقة للتعرف على احتياجات العملاء الفعلية وهي منتجات لاقت استحسان شريحة كبيرة من العملاء في هذا الإطار، صرح د. ياسر حسن، العضو المنتدب للبنك الوطني المصري «بانه على الرغم من جميع التحديات، فقد زاد معدل القروض بنسبة 4,3٪ والاستثمارات المالية بنسبة 117,3٪. بالإضافة إلى ذلك، واصل الوطني المصري سياسة التوسيع الجغرافي المدروس في مختلف المحافظات حيث تم افتتاح عدد من الفروع الجديدة منها: الغردقة والجيزة والمعادي الجديدة، وقرباً فرع أسيوط ودمياط وشرم الشيخ». وأضاف د. حسن أن «هناك بوادر تحسن للسوق والظروف الاقتصادية في السوق المصري خلال النصف الأول، وفي ضوء ذلك نحن مستعمرن في تقييم قطاعات النمو الواعدة والاستثمار فيها بما يسهم في تحقيق قيمة مضافة حقيقة لمساهمينا».

الصفاة للطاقة“ تؤجل تنفيذ العديد من مشاريعها التوسعية بسبب شح السيولة

من قبل البنوك كان وراء وقف خطط الشركة في العديد من القطاعات التي كان آخرها وقف عملية شراء حفار سادس للشركة في مصر، موضحة أن الشركة تعمد اعتمادا ذاتيا على تنفيذ خطط عملها والتي كان من ضمنها شراء حفار خامس للشركة منذ أشهر بعد ان لجأت الى الاعتماد على أرباحها التي استقطعت لأغراض التوسيع.

أكدت مصادر مطلعة في شركة الصفاقة للطاقة لـ «الأنباء» ان الشركة أرجأت تنفيذ العديد من المشاريع التوسعية خلال الفترة الماضية بسبب شح السيولة الناتج عن تشدد البنوك المحلية في منح التسهيلات الائتمانية الجديدة.

وبينت المصادر ان عدم وجود تسهيلات ائتمانية

«3 شركات تحت مظلة المادة 178 من قانون الشركات»

وسائل اعمالها، ويجوز للدائرة الحكومية المختصة اذا تبين لها انه قد وقعت مخالفات لاحكام هذا القانون أو ان بعض القائمين على ادارة الشركة أو مؤسسيها قد تصرفوا تصرفات تخسر بمصالح الشركة أو بمصالح المساهمين أو بعضهم أو تؤثر في الاقتصاد القومي ان تقدم تقريرا بذلك الى الجمعية العامة، ولها ان تدعو الجمعية العامة للاجتماع للنظر في هذا التقرير، بالإضافة الى ابلاغ الجهات المختصة بوقوع مثل هذه التصرفات». وقالت المصادر ان الاجراءات من المتوقع اتخاذها خلال الأسبوع الجاري، لافته الى ان من بين تلك الشركات ما هو استثماري وخدمي.

عمر ارشد
علمت «الأنباء» من مصادرها ان كبار مساهمي ٧ شركات تقدموا بطلبات الى وزارة التجارة لتطبيق المادة ١٧٨ من قانون الشركات، وذلك بناء على مخالفات وقعت من قبل ادارات تلك الشركات أضرت بوضع المساهمين.

وقالت المصادر ان الوزارة تدرس الطلبات المقيدة للتعامل معها في ضوء المادة ١٧٨ «من قانون الشركات وتعديلاته» والتي تنص على انه «للدائرة الحكومية المختصة ان تراقب الشركة المساهمة في كل ما يتعلق بتنفيذ احكام القانون والنظام الاساسي، ويجوز لها ان تكلف في أي وقت مراقب حسابات الشركة بتنفيذ حساباتها

ومن جهة ثانية، وفي سياق متصل، أوضح المدير العام في شركة «فرونت لاينز» صاحب حاجة أن مدة العقد الموقع مع السور سنة ويحدد بشكل سنوي، مشيراً إلى أن توجه شركة السور نحو التميز في مجال خدمة عملائها دفع بها إلى اختيار شركة «فرونت لاينز» كشركة متخصصة في مجال تقديم خدمات مراكز الاتصال وخدمة العملاء على أفضل وجه ممكناً مما يعطي قيمة مضافة للعملاء خلال تعاملهم مع الشركة، ويساعد من جهة أخرى على تقديم خدمات إضافية تتضمن ميكنة آلية عمل البطاقة «الغا» مسبقة الدفع، والأخرى آجلة الدفع لاحقاً.

كما ذكر حاجة أن «فرونت لاينز» تستند في تقديم خدمة العملاء ومراكز الاتصال في السوق، إلى إدارة متميزة وخبرات طويلة مدعاومة بإدارة متخصصة، مؤكداً أن تعاقدها مع شركة السور سيكونتعاوناً مثراً لكلتا الشركتين وسيساعد على تقديم خدمات إضافية تتضمن ميكنة آلية عمل البطاقة «الغا» مسبقة الدفع وأجلة الدفع لاحقاً.

وتهدف خدمة «الغا» إلى تزويد العميل بجميع العمليات التي ترتبط بالبطاقة سواء نوع المنتج والكمية والقيمة والمحلطة التي تم التعبئة منها واليوم والزمن وكذلك تزويد العميل بأي سجلات بيعية يتم تنظيمها من قبل شركة «السور».



أطلقت شركة «السور لتسويق الوقود» علامتها التجارية الجديدة «ألفا بلس» للشركات، والتي تمثل في بطاقة دفع مسيّق لقيمة الوقود الذي يتم شراؤه من محطات تعبئة الوقود التابعة لشركة السور، وهي 40 محطة تسعى الشركة دائمًا لتزويدها بالخدمات المتعددة لتلبية جميع احتياجات العملاء كما تتميز بإجراءات يطلبها العميل بكل بطاقة على حدة.

وقررت «السور» إطلاق بطاقتها الجديدة «ألفا بلس» عن طريق حملة خاصة بالشركات وخدمتهم، تمهيداً لحملة مماثلة للتزويد الأفراد بخدمة «ألفا بلس»، أيضًا، بهدف توسيع قاعدة العملاء وتطوير الخدمات التي يمكن للفئات المختلفة من الأفراد والشركات الاستفادة منها بشكل آمن وسهل.

وقد وقعت شركة «السور لتسويق الوقود» عقداً مع شركة «فرونت لاينز» المتميزة في تقديم خدمة مراكز الاتصال أو ما يسمى في سوق الأعمال «Call Center» بحيث تستفيد «السور» وفقاً لذلك العقد من خدمات «فرونت لاينز» في الإعداد الكامل لتجهيز وتفعيل خطة خدمة العملاء، وتأمين خدمة مستمرة لمدة 24 ساعة طيلة أيام الأسبوع.

وبعد توقيع العقد أوضح العضو المنتدب في شركة «السور» أحمد تقى أن الشركة

السور للوقود أطلقت بطاقة «ألفا بلس» بإمكانيات خدماتية متميزة



جانب من ورشة العمل

صندوق الوطني للأسهم الكويتية	
تاريخ التقييم	نوفمبر 2009
القيمة الصافية للأسهم	KWD 0.53481
أداء المستدوق (منذ بداية السنة)	-13.44%
أداء مؤشر MSCI الكويت (منذ بداية السنة)	10.68%

إيبسوس“ تطلق خدمة جديدة لقياس الجمهور عبر الإنترنٌت

في المنطقة، إذ إننا المسيطرون على السوق في كل ما يتعلق بقياس جمهور الوسائط الإعلامية المتعددة، ونحن نريد لعب الدور نفسه في الإعلام عبر الإنترنت. هذه مبادرة أساسية في وقت يظهر فيه أصحاب الشركات اهتماماً كبيراً بهذا النوع من الخدمات نظراً إلى تزايد الإنفاق على الإعلانات المعروضة على الانترنت».

البورصة تجتمع مع «المقاصلة» لإنتهاء ملف آجال استحقاقها في حساب العملاء

محمود فاروق ٧ تجتمع ادارة البورصة مع ممثلي شركة الكويتية للمقاصة الأسبوع الجاري لبحث كيفية إدخال اسهم العقود التي انتهت آجال استحقاقها في حسابات العملاء، على ان يتم تحويلها في اليوم التالي الى حساب صناع السوق اذا لم يقم العميل باتخاذ التدابير اللازمة تجاه هذه العقود ببيعها او سداد قيمة العقد المتبقية، وأشارت المصادر إلى أن بعد اجتماع الجهات المتعلقه الماضي لم يتم التوصل إلى حلول نهائية بشأن الأمور المتعلقة

تجدر الاشارة الى ان التعديلات الاخيرة التي طبقت على
الاجل والبيوم المستقبلية اعتبارا من مطلع يونيو الماضي وفق
قرار لجنة السوق رقم 1 لسنة 2009، نصت في المادة 12، على
ان تؤول العقود المنتهية لسياسات مختلفة الى صانع السوق، بيد
ان الجهات المعنية رأت استدلال اسهم هذه العقود في حسابات
المتداولين لفترة محددة، على ان تحول لاحقا الى صانع السوق،
وهو الامر الذي لم يرق للشركة الاستثمارية المعنية.
ومن ناحية اخرى ذكرت مصادر ذات صلة لـ«الأنباء» ان
اللجنة المشكلة من ادارتي البورصة والمقاصة مازالت جريان
مباحثات مع بورصة «او أم اكس» بشأن كيفية تلافي العيوب
الموجودة في نظام التداول الحالي، قدر الامكان، لحين الانتهاء
من ترکيب النظام الجديد حتى تؤتي الجهود المبذولة ثمارها،
بدلا من عمل كل جهة بشكل منفرد.
وفي ذات السياق قالت مصادر ان الشركة الكويتية للمقاصة
تضى قدما في مشروعها للربط الآلي مع البورصة والوسطاء،
لسد العديد من التغيرات الحالية، ومن اجل اتمام جميع التعاملات
بين الوسطاء والمقاصة آليا بدلا من المعاملات الورقية.
يذكر ان المرحلة الثانية من الربط الآلي مع الوسطاء ستسمح
باتمام عملية التغيير من بذك لآخر آليا، بدلا من طلب ذلك كتابيا
من المقاصة، كما ستسمح للوسيط بإعادة ايداع الشيكات المصدرة
من المقاصة آليا بدلا من العمليات الورقية السابقة التي كانت
 تستغرق وقتا طويلا.

قال مدير دائرة العقار والتقييم في شركة المشكاة يوسف عليان ان السوق العقارية المحلية ستشهد حالة من الارتفاع مع نهاية الربع الأخير من العام الحالي لاسيما في بعض المناطق وخاصة المناطق الجديدة التي تتمتع بالبنية التحتية والخدمات وترخيص البناء.

وأوضح عليان في لقاء مع «كونا» ان هناك رغبة شديدة من قبل المشترين بالسكن بعيدا عن الشركات والبنوك التمويلية، مفهوم اقامة عبقة هنا ومن

ان الأسعار لم تتغير.
وأضاف ان البيع لا يزال
بالأسعار القديمة الخيالية فمثلا
هناك ارض بمساحة ألف متر
مربع في منطقة السرة بلغت 600
الف دينار وكذلك ارض مساحتها
750 مترا مربعا بمنطقة الروضة
بطن وظهر يبلغ سعرها 550
الف دينار.

اما المناطق الجديدة فأوضحت
عليان انها حالياً انشطت المناطق
في عملية التداول بالسوق ولكن
ليس على المستوى العام ومنها
ابو قفلة، الفوزان، والمساءة

أفاد بأن قسية بمساحة 500 متر مربع بموقع بطن وظهر بلغ سعرها 140 ألف دينار حالياً وصل سعرها إلى 190 ألف دينار إضافة إلى منطقة شرق القرى التي كانت أسعارها 75 ألف دينار بلغت اليوم 129 ألف دينار.

وبين أنه مع ذلك لا يزال الركود وعدم التوازن في عمليات العرض والطلب والبيع والشراء موجوداً في بعض المناطق نتيجة تمسك أصحاب العقارات بأسعارهم القديمة وعدم القدرة على الشراء في مناطق معينة منها الخالية والروضة والعديلية والسرة وصباح السالم والمنطقة حيث

وفي مناطق عديدة منها حبوب السرة والعقيقة وأشبيلية وغرب الجليب والقرى وقد ظهرت علامات الانتعاش على الكثير من المكاتب العقارية لاسيما أن فترة الركود التي شهدتها السوق كانت طويلة.

ولاحظ عليان الهبوط الحاد للأسعار مع بداية الرابع الثاني من 2009 لكنه أكد أنها عاودت الارتفاع المستمر ضارباً مثلاً على ذلك بقطعة أرض بمساحة 400 متر مربع في منطقة أشبيلية على شارع واحد كانت بسعر 100 ألف دينار واليوم وصل سعرها إلى 130 ألف دينار.

والنسبة للمواقع الأخرى