

«الوطني» يحقق 329 مليون جنيه أرباحاً صافية عن نشاطات «الوطني المصري» في 9 أشهر بنسبة نمو 11٪



د.ياسر حسن



إبراهيم بدوب

يذكر أن البنك الوطني المصري، عضو مجموعة بنك الكويت الوطني، تأسس عام 1980 ولديه شبكة من الفروع المصرفية تبلغ 34 فرعاً موزعة في أفضل المواقع الحيوية في مختلف المحافظات والمدن المصرية منها القاهرة، الجيزة، الإسكندرية، طنطا، السادس من أكتوبر، والعاشر من رمضان، المنصورة، الغردقة وسوهاج. جدير بالذكر أيضاً أن بنك الكويت الوطني تأسس عام 1952 ويعد أقدم وأكبر بنك وطني ومؤسسة مالية في الكويت ومنطقة الخليج العربي. وحقق بنك الكويت الوطني أرباحاً قياسية خلال عام 2008 بلغت 925 مليون دولار.

كما يتمتع بنك الكويت الوطني بأعلى تصنيف ائتماني على مستوى مصارف الأسواق الناشئة والشرق الأوسط من قبل مؤسسات التصنيف العالمية «موديز» و«فيتش» و«ستاندارد آند بورز»، ولديه شبكة من الفروع الخارجية والشركات التابعة ومكاتب التمثيل المنتشرة في لندن ونيويورك وباريس وجنيف وسنغافورة وفيتنام إلى جانب البحرين ولبنان وقطر والأردن والسعودية والإمارات والعراق ومصر وتركيا والصين.

البنك الطموح والرامية إلى زيادة قاعدة عملائه وتقديم قيمة مضافة وميزات تنافسية ليكون الوطني المصري دائماً هو الاختيار الأمثل لهم. وأضاف بدوب أنه تم ذلك من خلال طرح باقة من المنتجات المبتكرة التي تعتمد على دراسة السوق بعناية فائقة للتعرف على احتياجات العملاء الفعلية، وهي منتجات لاقت استحساناً شريحة كبيرة من العملاء. في هذا الإطار، صرح د.ياسر حسن، العضو المنتدب للبنك الوطني المصري «بأنه على الرغم من جميع التحديات، فقد زاد معدل القروض بنسبة 4,3٪ والاستثمارات المالية بنسبة 117,3٪. بالإضافة إلى ذلك، واصل الوطني المصري سياسة التوسع الجغرافي المدروس في مختلف المحافظات حيث تم افتتاح عدد من الفروع الجديدة منها: الغردقة والجيزة والمعادي الجديدة، وقرية فروع أسسوط ودمياط وشرم الشيخ». وأضاف د.حسن أن «هناك بوادر تحسن للسوق والظروف الاقتصادية في السوق المصري خلال النصف الأول، وفي ضوء ذلك نحن مستثمرون في تقييم قطاعات النمو الواعدة والاستثمار فيها بما يسهم في تحقيق قيمة مضافة حقيقية لمساهميننا».

حققت مجموعة بنك الكويت الوطني أرباحاً صافية قدرها 328,7 مليون جنيه مصري عن عمليات ونشاطات البنك الوطني المصري خلال الأشهر التسعة المنتهية في 30 سبتمبر 2009 مقابل 296,1 مليون جنيه خلال الفترة نفسها من العام الماضي، بمعدل نمو بلغ 11٪. وقال الرئيس التنفيذي لمجموعة بنك الكويت الوطني إبراهيم بدوب إن البنك الوطني المصري يثبت من جديد قدرته على تحقيق الأرباح وعلى النمو في السوق المصري بالرغم من الأوضاع الإقليمية والعالمية غير المواتية، وقد بلغ العائد السنوي على الموجودات 3,6٪ مقابل 2,70٪ في العام الماضي واستمر معدل العائد السنوي على حقوق المساهمين 32,72٪ مقابل 31,39٪ في العام الماضي. وبلغ إجمالي أصول البنك (الموجودات) في نهاية الفترة 14,3 مليار جنيه مقابل 13,2 مليار جنيه في نهاية العام الماضي. فيما بلغ إجمالي حقوق المساهمين بمجموعة أرباح الفترة 1,668 مليار جنيه مقابل 1,549 مليار جنيه، وبمعدل نمو 7,7٪. وذكر بدوب أن البنك الوطني المصري حقق أرباحاً خلال الأشهر التسعة الحالية بفضل تطبيق إستراتيجية

«الصفة للطاقة» تؤجل تنفيذ العديد من مشاريعها التوسعية بسبب شح السيولة

من قبل البنوك كان وراء وقف خطط الشركة في العديد من القطاعات التي كان آخرها وقف عملية شراء حفار سادس للشركة في مصر، موضحة أن الشركة تعتمد اعتماداً ذاتياً على تنفيذ خطط عملها والتي كان من ضمنها شراء حفار خامس للشركة منذ أشهر بعد أن لجأت إلى الاعتماد على أرباحها التي استقطعت لأغراض التوسع.

أكدت مصادر مطلعة في شركة الصفا للطاقة لـ «الأنباء» أن الشركة أرجأت تنفيذ العديد من المشاريع التوسعية خلال الفترة الماضية بسبب شح السيولة الناتج عن تشدد البنوك المحلية في منح التسهيلات الائتمانية الجديدة. وبيّنت المصادر أن عدم وجود تسهيلات ائتمانية

ومن جهة ثانية، وفي سياق متصل، أوضح المدير العام في شركة «فرون لاينرز» صاحب حاجة أن مدة العقد الموقع مع السور ستة ويجدد بشكل سنوي، مشيراً إلى أن توجه شركة السور نحو التميز في مجال خدمة عملائها دفع بها إلى اختيار شركة «فرون لاينرز» كشركة متخصصة في مجال تقديم خدمات مراكز الاتصال وخدمة العملاء على أفضل وجه ممكن مما يعطي قيمة مضافة للعملاء خلال تعاملهم مع الشركة، ويساعد من جهة أخرى على تقديم خدمات إضافية تتضمن إمكانية عمل البطاقة «ألفا» مسبقة الدفع، والأخرى آجلة الدفع لاحقاً.

كما ذكر حاجة أن «فرون لاينرز» تستند في تقديم خدمة العملاء ومراكز الاتصال في السوق، إلى إدارة متميزة وخبرات طويلة مدعومة بإدارة متخصصة، مؤكداً أن تعاقبها مع شركة السور سيكون تعاوناً مفعراً لكلا الشركتين وسيساعد على تقديم خدمات إضافية تتضمن إمكانية عمل البطاقة «ألفا» بلس» مسبقة الدفع وآجلة الدفع لاحقاً. وتهدف خدمة «ألفا» إلى تزويد العميل بجميع العمليات التي ترتبط بالبطاقة سواء نوع المنتج والقيمة والمحطة التي تم التعبئة منها واليوم والزمن وكذلك تزويد العميل بأي سجلات بيعية يتم تنظيمها من قبل شركة «السور».

«السور للوقود» أطلقت بطاقة «ألفا بلس» بإمكانيات خدماتية متميزة



جانب من تبادل العقود

الدخول عن طريق موقع السور الإلكتروني www.soor.com.kw للتعرف على معلومات البطاقة التي يحملها، أو الاتصال بخدمة العملاء على الرقم 1841010، لطلب المعلومات وتحديث أي بيانات يرغب فيها، وإمكانية التعرف إلى مواقع محطات شركة السور المنتشرة في دولة الكويت والخدمات التي تتوافر في كل محطة.

أطلقت شركة «السور لتسويق الوقود» علامتها التجارية الجديدة «ألفا بلس» للشركات، والتي تتمثل في بطاقة دفع مسبق لقيمة الوقود الذي يتم شراؤه من محطات تعبئة الوقود التابعة لشركة السور، وهي محطة تسعير الشركة دائماً لتزويدها بالخدمات المتعددة لتلبية جميع احتياجات العملاء كما تتميز بإجراءات يظلمها العميل لكل بطاقة على حدة.

وقررت «السور» إطلاق بطاقتها الجديدة «ألفا بلس» عن طريق حملة خاصة بالشركات وخدمتهم، تمهيداً لحملة مماثلة لتزويد الأفراد بخدمة «ألفا بلس» أيضاً، بهدف توسيع قاعدة العملاء وتطوير الخدمات التي يمكن للخدمات المختلفة من الأفراد والشركات الاستفادة منها بشكل آمن وسهل.

وقد وقعت شركة «السور لتسويق الوقود» عقداً مع شركة «فرون لاينرز» المتميزة في تقديم خدمة مراكز الاتصال أو ما يسمى في سوق الأعمال «Call Center»، بحيث تستفيد «السور» وفقاً لذلك العقد من خدمات «فرون لاينرز» في إعداد الكمال لتجهيز وتفعيل خطة خدمة العملاء، وتأمين خدمة مستمرة لمدة 24 ساعة طيلة أيام الأسبوع.

ويعد توقيع العقد أوضح العضو المنتدب في شركة «السور» أحمد تقي أن الشركة

«إيسوس» تطلق خدمة جديدة لقياس الجمهور عبر الإنترنت

حضرنا الحدث ليمثلوا الشركات الرقمية والناشرين عبر الإنترنت، وقد شارك الرئيس التنفيذي للعمليات إقليمياً في Ipsos MediaCT إيلي عون، في تقديم هذه المنهجية الجديدة مع نائب رئيس Gemius فيليب بياكزيسكي. وفي هذا السياق قال إيلي عون «تضاف هذه الخدمة إلى مجموعتنا لقياس حجم الجمهور في المنطقة، كما أنها تعزز ريادتنا

تظلمت شركة إيسوس ورشة عمل برعاية مدينة دبي للإعلام وذلك بهدف إطلاق خدمتها الجديدة في المنطقة لقياس حجم الجمهور عبر الإنترنت، حيث صهمت هذه الخدمة بالشراكة مع Gemius.

وتذكرت الشركة في بيان صحافي أمس أن خدمة Ipsos/Gemius ستغطي منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا بأكملها، مشيرة إلى أن أكثر من 50 متخصصاً

تاريخ التقييم	5 نوفمبر 2009
القيمة الصافية للسهم	KWD 0.53481
أداء الصندوق (منذ بداية السنة)	-13.44%
أداء مؤشر MSCI الكويت (منذ بداية السنة)	10.68%

الهيئة العامة للصناعة
PUBLIC AUTHORITY INDUSTRY

الهيئة العامة للصناعة
PUBLIC AUTHORITY INDUSTRY

إعلان

عن تأهيل مسبق للشركات ذات الاختصاص البيئي

تعلن الهيئة العامة للصناعة عن طرح كراسة التأهيل المسبق للشركات المتخصصة في المجال البيئي.

وحيث أن الهدف من طرح كراسة التأهيل إعطاء الفرصة لأكبر عدد من الشركات ذات الاختصاص بالمشاركة وذلك بغرض تشغيل وصيانة محطة معالجة المخلفات الصناعية بمنطقة الشعبية الصناعية.

فعلى الشركات المتخصصة في المجال البيئي ولديها القدرة على القيام بأعمال تشغيل وصيانة محطة معالجة المخلفات الصناعية بمنطقة الشعبية الصناعية والراغبة في تأهيلها وتسجيلها ضمن قائمة الشركات المؤهلة، مراجعة الهيئة العامة للصناعة، جنوب السرة - منطقة الوزارات - الإدارة القانونية - الدور الثالث للحصول على كراسة التأهيل المسبق وذلك خلال أوقات الدوام الرسمي اعتباراً من يوم الأحد الموافق ٢٠٠٩/١١/١٥ مقابل رسم وقدره (٣٠ د.ك) فقط ثلاثون ديناراً كويتي علماً بأن آخر موعد لتسليم كراسة التأهيل هو يوم الأحد الموافق ٢٠٠٩/١١/٢٩ اعتباراً من الساعة الثامنة صباحاً وحتى الساعة الثانية ظهراً.

ولن تقبل أي كراسة تأهيل تقدم بعد الموعد المذكور أعلاه.

البورصة تجتمع مع «المقاصة» لإنهاء ملف آجال استحقاقها في حساب العملاء

يذكر أن البورصة تلتزم مع ممثلي شركة الكويتية للمقاصة الأسبوع الجاري لبحث كيفية إدخال أسهم العقود التي انتهت آجال استحقاقها في حسابات العملاء، على أن يتم تحويلها في اليوم التالي إلى حساب صناع السوق إذا لم يتم العمل باتخاذ التدابير اللازمة تجاه هذه العقود ببيعها أو سداد قيمة العقد المتبقية، وأشارت المصادر إلى أن بعد اجتماع الجهتين الأسبوع الماضي لم يتم التوصل إلى حلول نهائية بشأن الأمور المتعلقة بالتداول الأجل.

تجدر الإشارة إلى أن التعديلات الأخيرة التي طبقت على الأجل والبيع والمستقبلية اعتباراً من مطلع يوليو الماضي وفق قرار لجنة السوق رقم ١ لسنة 2009، نصت في المادة 12، على أن تؤول العقود المنتهية لأسباب مختلفة إلى صانع السوق، بيد أن الجهات المعنية رأت استدخال أسهم هذه العقود في حسابات المتداولين لفترة محددة، على أن تحول لاحقاً إلى صانع السوق، وهو الأمر الذي لم يرق للشركة الاستثمارية المعنية.

ومن ناحية أخرى ذكرت مصادر ذات صلة لـ «الأنباء» أن اللجنة المشكلة من ادارتي البورصة والمقاصة مازالا يجريان مباحثات مع بورصة «أو أم أكس» بشأن كيفية تلافي العيوب الموجودة في نظام التداول الحالي، قدر الإمكان، لحين الانتهاء من تركيب النظام الجديد حتى تؤدي الجهود المبذولة ثمارها، بدلاً من عمل كل جهة بشكل منفرد.

وفي ذات السياق قالت مصادر أن الشركة الكويتية للمقاصة تضي قدماً في مشروعها للربط الآلي مع البورصة والوسطاء، لسد العديد من الثغرات الحالية، ومن أجل إتمام جميع التعاملات بين الوسطاء والمقاصة آلياً بدلاً من المعاملات الورقية.

يذكر أن المرحلة الثانية من الربط الآلي مع الوسطاء ستسمح بإتمام عملية التغير من بنك لآخر آلياً، بدلاً من طلب ذلك كتابياً من المقاصة، كما ستسمح للوسطاء بإعادة إيداع الشيكات المصدرة من المقاصة آلياً بدلاً من العمليات الورقية السابقة التي كانت تستغرق وقتاً طويلاً.

ان الأسعار لم تتغير. وأضاف أن البيع لا يزال بالأسعار القديمة الخيالية فمثلاً هناك أرض بمساحة ألف متر مربع في منطقة السرة بلغت 600 ألف دينار وكذلك أرض مساحتها 750 متراً مربعاً بمنطقة الروضة بطن وظهر يبلغ سعرها 550 ألف دينار.

أما المناطق الجديدة فاوضح عليان أنها حالياً انشط المناطق في عملية التداول بالسوق ولكن ليس على المستوى العام ومنها ابو فطيرة والفينطيس والمسيبة والمنقف ومنطقة المسيبة وغرب مشرف، وأشار إلى أن منطقتي المسيلة وغرب مشرف من أكثر المناطق في الكويت طلباً للشراء مع عدم وجود العرض للبيع وتشهد ارتفاعاً قياسياً في الأسعار، موضحاً أن سعر الأرض في منطقة المسيبة وقت التراجع كان بالنسبة لمساحة 400 متر مربع على شارع واحد نحو 105 آلاف دينار وفي خلال 4 شهور وصل سعر نفس الأرض إلى 165 ألف دينار والأغرب أنه الشراء في مناطق معينة منها الخالدية والروضة والعبيلية والسرة وصباح السالم والرميثية حيث



يوسف عليان

أفاد بأن قسيمة بمساحة 500 متر مربع بموقع بطن وظهر بلغ سعرها 140 ألف دينار وحالياً وصل سعرها إلى 190 ألف دينار إضافة إلى منطقة شرق القرنين التي كانت أسعارها 75 ألف دينار بلغت اليوم 129 ألف دينار. وبين أنه مع ذلك لا يزال الركود وعدم التوازن في عمليات العرض والطلب والبيع والشراء موجوداً في بعض المناطق نتيجة تمسك أصحاب العقارات بأسعارهم القديمة وعدم القدرة على الشراء في مناطق معينة منها الخالدية والروضة والعبيلية والسرة وصباح السالم والرميثية حيث

قال مدير دائرة العقار والتقييم في شركة المشكاة يوسف عليان أن السوق العقارية المحلية ستشهد حالة من الانتعاش مع نهاية الربع الأخير من العام الحالي لاسمياً في بعض المناطق وخاصة المناطق الجديدة التي تتمتع بالبنية التحتية والخدمات وتراخيص البناء.

وأوضح عليان في لقاء مع «كويتا» أن هناك رغبة شديدة من قبل المشترين بالسكن بعيداً عن الشركات والبنوك التحويلية وفي مناطق عديدة منها جنوب السرة والعقبة وأشبيلية وغرب الجليب والقرنين وقد ظهرت علامات الانتعاش على الكثير من المكاتب العقارية لاسمياً في فترة الركود التي شهدتها السوق كانت طويلة.

ولاحظ عليان الهبوط الحاد للأسعار مع بداية الربع الثاني من 2009 لكنه أكد أنها عاودت الارتفاع المستمر ضارباً مثلاً على ذلك بقطعة أرض بمساحة 400 متر مربع في منطقة أشبيلية على شارع واحد كانت بسعر 100 ألف دينار واليوم وصل سعرها إلى 130 ألف دينار.

وبالنسبة للمواقع الأخرى